

Охота на отдых

Как можно поймать «горящие» туристические путёвки?

Летний сезон отпусков закончился. Но тем, кто не успел отдохнуть, не стоит отчаиваться: совсем скоро появится масса возможностей поймать «горящий» тур и улететь в заветные места. Путёвки в жаркие страны станут доступны по низким ценам в ноябре.

В туристических агентствах Перми отмечают, что сезон, когда возрастает вероятность поймать «горящий» тур, — это ноябрь и начало декабря. Однако специалисты тут же предупреждают: стопроцентно надеяться на такие путёвки нельзя, особенно тем, чей отпуск строго регламентирован. Для остальных же точно найдутся привлекательные варианты заграничного отдыха. В турагентствах отмечают, что «горящие» путёвки могут появиться по следующим направлениям: Египет, ОАЭ, Индия, Таиланд, Вьетнам. В эти страны россиянам не требуется виза.

Безусловно, путёвки в эти страны можно купить заранее. Но почему же с каждым годом всё больше людей рискует, начиная охотиться на «горящие» туры? Конечно, прежде всего — это низкие цены. Как рассказали в агентстве пляжного отдыха «Велл», в среднем цены падают на 20–25%. Для сравнения, сейчас путёвки в Таиланд на двоих стоят от 77 тыс. руб., но в

ноябре могут снизиться до 55–60 тыс. руб., отмечают в турагентстве.

В компании «Пегас Туристик» говорят, что цены могут «упасть» и на 30–40%. Чем ближе дата вылета, тем более привлекательными становятся спецпредложения. Здесь важно понимать, что базовая цена на тур определяется агентством за несколько месяцев до вылета, исходя из того, что все места в самолётах и отелях будут выкуплены. Но если этого не произошло и есть вероятность того, что самолёт улетит с невыкупленными местами, то оператору выгоднее снизить стоимость путёвки. В итоге нередко бывает, что цена всего тура становится ниже цены одного только авиаперелёта.

Турагентства рекомендуют тем, кто планирует поймать «горящую» путёвку, регулярно проверять наличие мест в самолётах. Этим же занимаются и сами агентства, регулярно публикующие на своих сайтах выгодные предложения. Более того, некоторые турагентства по предварительной договорённости отслеживают



предложения по странам, интересующим конкретного клиента.

Например, в агентстве «Велл» есть специальный клуб туристов «Команда «01» — клуб «пожарных», которые охотятся за «горящими» турами. Работает этот клуб так: вы оставляете денежный депозит в размере стоимости планируемого путешествия, а специалисты агентства начинают следить за предложениями туроператоров. Как только интересный для вас тур «загорится», опустившись в стоимости ниже, чем оставленный депозит, турагентство тотчас же связывается с вами, сообщая подробности предложения. Это позволяет избежать такой ситуации, когда «горящий» тур уже оказывается

• туризм

Юлия Усольцева

купленным кем-то другим, когда вы прибыли в агентство.

Если вы охотитесь за «горящим» туром, вам также следует учесть, что интересующая вас путёвка может появиться даже за один день до вылета. Соответственно, вы должны быть готовы быстро принять решение — подходит ли вам такой тур (город, отель, даты и др.). Кроме того, к этому времени должен быть решён вопрос с документами и багажом.

Ну и конечно, если оставить рациональные соображения в стороне, у «горящих» путёвок есть и другое преимущество — спонтанный отпуск может принести гораздо больше позитивных эмоций тем, кто любит и умеет рисковать.

«Кредитор»: Стабильность и надёжность!»

В Перми 11 июля состоялось успешное открытие обособленного подразделения Центра микрофинансирования «Кредитор». О деньгах и способах их приумножения рассказал Александр Мальцев, руководитель обособленного подразделения компании «Кредитор» в Перми.

Александр, можете представить Центр микрофинансирования «Кредитор»?

— Компания «Кредитор» была образована в 2009 году в форме ООО «Каронд-Казань». В 2011 году ООО «Каронд-Казань» было внесено в реестр микрофинансовых организаций и получило свидетельство о внесении сведений в государственный реестр микрофинансовых организаций. С 25 октября 2011 года «Кредитор» осуществляет деятельность по выдаче микрозаймов.

На сегодняшний день компания «Кредитор» является крупным участником рынка микрофинансирования. Её главный офис находится в Казани, а представительства имеются в 15 регионах России. Причём, наша компания стабильно и успешно развивается, открываются новые филиалы и представительства. За последние 10 месяцев мы открыли девять филиалов в разных регионах России, а к концу года планируется открытие ещё двух подразделений.

«Кредитор» выступает финансовым посредником на рынке микрофинансовых услуг. У компании отсутствуют характерные черты финансовых пирамид, такие как подарки, бонусы, реферальные ссылки, а также какие-либо уровни. Кроме

того, мнимая «доходность» финансовых пирамид обеспечивается лишь за счёт сбора денежных средств, а компания «Кредитор» обеспечивает доходность за счёт микрофинансовой деятельности, т.е. выдачи займов населению под проценты.

Хорошо, тогда ответьте на другой вопрос в продолжение темы. Почему компания «Кредитор» объединяет две организации?

— На фоне бурного развития микрофинансовой деятельности, связанной с выдачей микрозаймов населению, компания «Кредитор» сталкивается с нехваткой свободных денежных средств. В соответствии со ст. 12 Федерального закона №151 «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» микрофинансовым организациям разрешено принимать вклады, но только от 1,5 млн руб. В связи с этим для удобства работы с клиентами — физическими лицами — в 2012 году было учреждено ООО «Креатив-Инвест», основной целью которого является привлечение займов от физических лиц для их дальнейшего инвестирования в рынок микрофинансовых услуг.

Скажите, как сейчас развивается компания «Кредитор»?

в Перми, и что она готова предложить пермякам?

— В июле мы сделали техническое открытие офиса по адресу ул. Екатеринбургская, 141 и запустили рекламную кампанию, также был набран и обучен персонал, завезено соответствующее оборудование. С начала августа мы начали осуществлять выдачу займов и приём денежных средств у населения под проценты. По сравнению с серединой июля, в августе и сентябре заметно возросло количество обращений, как по займам, так и по размещению денежных средств. Люди стали говорить о нас, начало работать «сарафанное радио». Конечно, были и весьма нелестные комментарии, но это лишь по незнанию. А в целом, реакция населения положительная, и у нас уже появились постоянные клиенты. И это говорит о том, что пермяки нам доверяют!

Кстати, напомните ваши условия по размещению сбережений и выдаче займов, которые так пришлись по вкусу жителям других регионов России, где компания «Кредитор» уже ведёт свою активную деятельность.

— С удовольствием. Мы принимаем сбережения по договору займа на два срока: на три месяца и на один год. По всем сбережениям ставка составляет 10% в месяц (без капитализации). При размещении средств на три месяца минимальная сумма составляет 30 тыс. рублей, максимальная — 1 млн



• кошелёк

рублей. Проценты выплачиваются по истечении всего срока размещения, т.е. через три месяца вместе с основной суммой. При размещении сбережений сроком на один год минимальная сумма также составляет 30 тыс. рублей, а максимальная не ограничена. Проценты выплачиваются ежемесячно.

Кроме того, с полученных доходов клиента мы уплачиваем подоходный налог в размере 13% и нашим клиентам не нужно бегать за справками, мы сами их

направляем в налоговый орган. Насколько мне известно, сейчас такого выгодного предложения по размещению сбережений нет на пермском рынке микрофинансирования, и в ближайшие полгода не появится точно.

Ещё одно выгодное предложение — предоставление займов

для населения. Сумма займа от 1000 до 100 тыс. рублей, срок предоставления — до 90 дней. Выплата процентов по займу — каждые 10 дней. При первом обращении заём предоставляется под 1,5% в день, при повторном — под 1% в день для каждого клиента, без исключений.

Наши контакты в Перми:
ул. Екатеринбургская, 141,
т.: 257-888-6, 20-30-666, 8-800-100-56-97
www.kreditorcompany.ru

*Займ предоставляется работающим гражданам РФ в возрасте от 18 лет. Срок займа — до 90 дней. Сумма займа — от 1000 до 100 000. Оплата процентов по займу — каждые 10 дней. Досрочное погашение и перерасчёт. Займы предоставляет ООО «Каронд-Казань», св-во РМО №0000594 от 25.10.2011. **Сбережения принимаются на основании займа от 30 000 рублей на срок от 3 месяцев. Досрочное прекращение договора допускается в случаях, предусмотренных законом. При расторжении договора по инициативе займодателя % начисляются в размере 120% годовых. Займы принимаются на основании ГК РФ в соответствии с условиями договора займа ООО «Креатив-Инвест». Св-во ОГРН №1121690069016. ***Предложение не является публичной офертой. Для размещения денежных средств при себе иметь паспорт и ИНН.

Реклама. ООО «Креатив-Инвест»

Биоэнерготерапевт
Алыпova Марина Евгеньевна
приглашает на сеансы

- ✓ от алкогольной зависимости (от 3 мес. до 5 лет), курения, полноты
- ✓ установка на умеренное употребление алкоголя
- ✓ коррекция биополя
- ✓ по различным видам заболеваний
- ✓ работа по фотографии
- ✓ профилактика заболеваний позвоночника, суставов

1 октября: 16.00-18.00
г. ПЕРМЬ, ДК «ВОС», ул. Краснова, 18
ЗАПИСЬ на прием: (342) 244-88-57, 8-912-720-69-51, 8-922-908-93-84

www.alypova.com
e-mail: alypova@hotmail.ru
Адрес постоянного места работы: г. Киров, ул. Маклина, 57
"Центр помощи семье" т.: (8332) 53-59-68, 64-67-80
Диплом Целителя №002, выданный Министерством здравоохранения Пермского края от 26 октября 2010

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

НЕКОМУ УТОЛИТЬ ЖАЖДУ РАБОТЫ?

Мучает кадровый голод?

— МАКСИМУМ РАБОТНИКОВ В ОДНОМ ИЗДАНИИ*

* тираж 30 000 экз. — максимальный среди газет о вакансиях в Перми.

vc-perm.ru, тел. 210-40-24, reklama@vc.perm.ru