

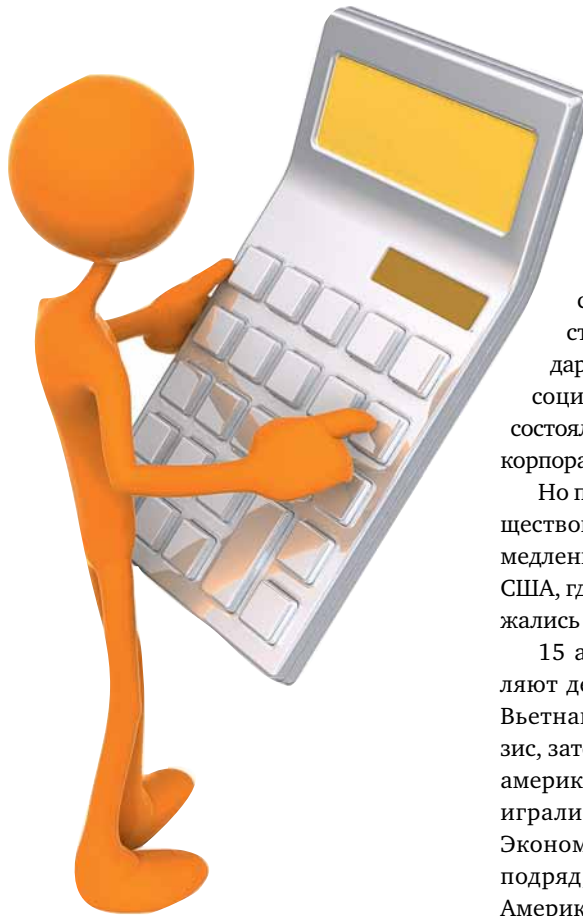
## БАНКИ ВЫДАВАЛИ КРЕДИТЫ ПО РЫНОЧНЫМ СТАВКАМ, НО ПРИ ЭТОМ НЕ УМЕЛИ ПРАВИЛЬНО СЧИТАТЬ РИСКИ, А КАССОВЫЕ РАЗРЫВЫ ЗАКРЫВАЛИ МЕЖБАНКОВСКИМИ КРЕДИТАМИ

В конце XIX века была придумана альтернативная экономическая наука — «экономикс». Неважно, в чем её суть в деталях, важно то, что это идеологический противовес политэкономии, в ней тема конца капитализма табуирована. Экономикс принципиально «не видит» кризиса падения эффективности капитала, связанного с невозможностью расширения системы разделения труда, так как эта тема противоречит идеологическому запрету. Это принципиально важно для описания современного кризиса в мировой экономике.

В начале прошлого века начался первый кризис падения эффективности капитала. Тогда банки были независимыми структурами, и у них был выбор. Риски растут, углубление разделения труда имеет место, это значит, надо увеличивать ставки по кредитам. Но увеличивать ставки по кредитам нельзя, потому что конкуренция растёт и в этой ситуации предприятия кредиты не берут.

Банки выдавали кредиты по рыночным ставкам, но при этом не умели правильно считать риски, а кассовые разрывы закрывали межбанковскими кредитами. И в 1907-1908 годах в США случился кризис межбанковского кредитования. Практически все банки обанкротились. Ситуацию спас Дж. П. Морган, который собрал банкиров, провёл зачёты, недостающие деньги добавил сам, а в 1910 году было решено придумать механизм, который снял бы часть рисков банковской системы.

Есть много конспирологических легенд о создании Федеральной резервной системы (ФРС) США. Но самое главное — ФРС создана для того, чтобы снять с банковской системы часть рисков через её рефинансирование. В



противном случае эта система рухнула бы уже в начале XX века. Дальше, по примеру США, такие институты были созданы всюду.

Тем не менее именно в США началась «Великая депрессия», и сегодня мы понимаем, что она не могла не произойти: требовалось расширение рынков сбыта. Первая мировая война — это война за рынки сбыта. Ресурса, который дало рефинансирование банковской системы, хватило до конца 1920-х годов. Затем происходит кризис 1930-х годов, начинается вторая депрессия и Вторая мировая война.

Вторая мировая война из пяти технологических зон оставила две: советскую и американскую. Если быть более точным, англо-американскую, потому что британская технологическая зона разделения труда влилась в американскую. Соответственно, СССР и США получили новые рынки за счёт тех, которые контролировали раньше Япония и Германия. Следствием стал бешеный экономический рост. В СССР он продолжался с 1945 по 1960-1961 годы. С 1961 года в экономике страны начинаются диспропорции, связанные с тем, что эф-

фективность на вложенный рубль стала падать.

Дело в том, что СССР с точки зрения экономической модели ничем не отличался от Запада. Это была та же самая система разделения труда. СССР выступал во внешнем мире как государство-корпорация, а внутри была социалистическая система, которая состояла в том, что «акционерами» этой корпорации были все граждане.

Но поскольку в Советском Союзе существовало плановое хозяйство, то замедление темпов роста шло медленно. США, где система была больше, продержались до 1970-х годов.

15 августа 1971 года США объявляют дефолт, проигрывают войну во Вьетнаме, начинается нефтяной кризис, затем — стагфляция. В 1970-е годы американцы всерьёз считали, что проиграли в соревновании двух систем. Экономика за океаном падала 10 лет подряд, а в СССР она ещё росла. И у Америки было твёрдое ощущение, что она проиграла.

В этот момент СССР мог реально оказаться в выигрыше, однако руководство страны отказалось форсировать преимущество по двум базовым причинам. Во-первых, оно понимало, что если США распадается, то треть мира придётся контролировать в полной мере, а у стран Варшавского договора нет ресурсов, чтобы это делать. Если же не контролировать, то начнётся хаос, и это очень опасно.

Во-вторых, уже начал своё восхождение Китай. Советское руководство задавало вопрос экспертам, есть ли у страны шанс выиграть в соревновании с Китаем, и получило ответ — это невозможно.

В результате Советский Союз пошёл на уступки сразу по трём направлениям. Подписал договор о сокращении стратегических наступательных вооружений, чем снял нагрузку на бюджет США. Подписал в 1975 году в Хельсинки заключительный акт совещания, где признал западную концепцию прав человека, тем самым ослабив идеологический напор в противостоянии двух систем, и вышел на мировые рынки с нефтью, ослабив