

## ФИНАНСЫ



Всё происходящее отчётливо демонстрирует, что кредиты Деменев изначально не собирался возвращать. Что судебные споры такого характера с банками для него не новы. Не так давно он уже инициировал подобные процессы в отношении других банков и даже имел «успех». Наш банк только сейчас столкнулся со схемой «как взять кредит в банке и не вернуть его».

— **В чём заключается эта схема?**

— Как только банк подтверждает своё право кредитора в суде, в тот же день группа компаний «ДАН» инициирует процедуру «заказного банкротства» предприятия-должника. Начинается формирование якобы существующей кредитной задолженности пред-

приятия перед аффилированными группами компаний структурами. Причитающаяся банку-кредитору доля от реализованного имущества должника размывается и уменьшается. В итоге конкурсная масса достаётся преимущественно «липовым» кредиторам. Одновременно псевдокредиторы ставят подконтрольного арбитражного управляющего, который начинает оспаривать платежи в адрес банков и обеспечивательные договоры. Шансы на реальное получение залога становятся ничтожными.

По существу, подобное псевдобанкротство помогает добиться основной цели — ни при каких условиях не расставаться с заложенным в банке имуще-

ством. Подобная схема уже отработана г-ном Деменевым на Сбербанке и Экспромбанке. Теперь, очевидно, на очереди мы.

— **Может быть, это особое отношение региона к «московским банкам» как к «чужим»?**

— Транскапиталбанк только зарегистрирован в Москве — 90% его кредитного портфеля сформировано именно за счёт работы в регионах. В Пермском крае филиал работает давно, это один из старейших и крупнейших филиалов банка.

— **В других регионах не было подобных прецедентов?**

— Такого, конечно, не было. Не было скрытой выдачи кредитов, поддельных доверенностей. Были проблемы, но они решались в судебном порядке, и все залоговые вернулись в банк.

Есть правило Высшего арбитражного суда: «взял кредит — отдай». И там заявления вроде «не моя подпись» не проходят. Чем опасна процедура банкротства — в ней очень важно решение первой инстанции. Надеюсь, суд это понимает и не будет потакать людям, которые занимаются прямым воровством.

— **Вы говорили о том, что Транскапиталбанк настроен очень решительно. В чём эта решимость заключается, если не секрет?**

— Мы приложим все усилия, чтобы добиться справедливой реализации своих прав. Прибыль, заработанная головным офисом и другими филиалами банка, позволила создать 100%-й резерв по данному невозврату, сохранить полную финансовую устойчивость и иметь достаточно время для долгих судебных разбирательств.

Конечно, проблема явно усугублена тем, что действия Владимира Онискива помогли намерениям недобросовестного заёмщика. Ведь именно с помощью оформленных им документов группе компаний «ДАН» удалось вывести часть залогов, скрыть реальный размер задолженности и глубину своих финансовых и управленческих проблем.

Однако у нас есть твёрдое желание оставаться в Пермском регионе, чтобы активно поддерживать честную и эффективную деятельность компаний реального сектора экономики.

— **Как, на ваш взгляд, будут развиваться события в дальнейшем?**

— Банк совершенно обоснованно отстаивает свои законные права. Соответственно, судебные разбирательства будут продолжаться. Надеюсь, не придётся объявлять в международный розыск граждан, которые своими действиями причинили банку серьёзный ущерб, а сейчас вводят в заблуждение и суд.

К сожалению, в последнее время многие российские банки начали сталкиваться с определёнными трудностями в процессе разрешения судебных споров по возврату залогов. Эта неприятная тенденция настораживает, и не только нас. Для иностранных инвесторов, вкладывающихся в российскую экономику, это тоже плохие новости. Не скрою, иностранные акционеры нашего банка — а крупнейшие из них — это Европейский банк реконструкции и развития, инвестиционная компания DEG (100%-я «дочка» Банка развития Германии) и Международная финансовая корпорация (100%-я «дочка» Всемирного банка) — были удивлены подобным развитием событий в Перми.

Когда они впервые познакомились с этой ситуацией, то действительно поставили под сомнение целесообразность наличия подразделений банка в Пермском крае. Нам пришлось приложить немало усилий, чтобы доказать, что перспективы есть и в самой Перми, и, главное, на территории края. Мы продолжаем работать в Прикамье практически со всей линейкой продуктов, которая есть в банке. Это классическое кредитование, лизинг, факторинг, проектное финансирование, все виды розничных продуктов. Транскапиталбанк входит в первую десятку крупнейших российских банков по ипотечному кредитованию, международному торговому финансированию, делает особый упор на кредитование малого и среднего бизнеса. Эти направления являются для нас приоритетными.

Я встречалась с ведущими сотрудниками филиала, руководителями допфилов. Они профессиональны и активны, решают многие задачи самостоятельно и успешно, выходят с инициативами по разработке и внедрению новых продуктов. То есть идёт двухсторонний диалог, в котором больше мажора, чем минора. ■

## СЕРВИС

## Клиенты Сбербанка могут обмениваться документами в электронном виде

Западно-Уральский банк Сбербанка России предлагает электронный сервис «E-invoicing» для корпоративных клиентов. Суть услуги заключается в том, что любой из клиентов, подключённый к системе «Сбербанк Бизнес-ОнЛ@йн», помимо возможности управлять счетами получает возможность взаимодействовать с контрагентами в банковской системе электронного документооборота. Ему не нужно отсылать договоры, счета-фактуры, накладные, акты выполненных работ и другие документы по почте или с курьером.

После подключения к «E-invoicing» достаточно будет загрузить или создать в системе «Сбербанк Бизнес-ОнЛ@йн» электронный вариант документа, поставить электронную подпись и отправить адресату. Письмо придёт по назначению мгновенно. В дальнейшем вся документация хранится в защищённом электронном виде, может быть систематизирована по различным параметрам, что позволяет быстро найти нужный документ в архиве. Есть возможность в любое время скопировать электронный архив на носители клиента.

Помимо оперативности у электронного документооборота есть ещё один плюс — это экономия средств. Стоимость отправки одного документа в электронной системе

Сбербанка составляет в среднем около 10 руб. (для сравнения: пересылка документов почтой или курьером обойдётся в сумму от 30 до 120 руб.).

Наиболее эффективной услуга «E-invoicing» будет для организаций, имеющих разветвлённую структуру и большое количество контрагентов.

Впрочем, «E-invoicing» понравится самым разным клиентам, вне зависимости от масштабов их бизнеса. Это подтверждается опытом внедрения услуги в центральных регионах России, где электронный документооборот уже завоевал популярность у коммерческих структур.

Важная деталь: Сбербанк гарантирует защиту документооборота от хакерских атак (за всю историю «Сбербанк Бизнес-ОнЛ@йн» ни одна атака на систему не увенчалась успехом), а также обеспечивает легитимность электронных подписей, используемых его клиентами.

**Подключение к «E-invoicing» для пользователей «Сбербанк Бизнес-ОнЛ@йн» предоставляется по заявлению клиента.**