

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

«Клуб клиентов»
Альфа-Банка

А

Альфа·Банк

Альфа-Банк предлагает индивидуальным предпринимателям и компаниям малого бизнеса присоединиться к уникальной программе привилегий — «Клуб клиентов».

Самых активных предпринимателей, лидеров в своей отрасли, мы объединяем в свой привилегированный «Клуб клиентов». Партнеры Клуба – ведущие компании в своей отрасли – получают бесплатную рекламу на нашем сайте и, как следствие, дополнительный поток клиентов, а остальные клиенты банка – скидки на товары и услуги, необходимые для поддержания и развития своего бизнеса: юридические и бухгалтерские услуги, ремонт компьютерной и офисной техники, перевозка грузов, уборка помещений и многое другое.

Для того, чтобы стать участником этой дисконтной программы, достаточно просто открыть расчетный счет в Альфа-Банке. Сейчас в Перми «Клуб клиентов» Альфа-Банка объединяет уже 17 партнеров. И от всех мы слышим только позитивные отзывы. Присоединяйтесь и Вы!

Со всеми предложениями и информацией о партнерах Клуба можно ознакомиться на сайте Альфа-Банка по адресу: <http://alfabank.ru/sme/discounts/all/>, выбрав свой регион.

А

КЛУБ КЛИЕНТОВ
ДЛЯ БИЗНЕСА



Мнение клиентов
Альфа-Банка:

«Раньше обслуживался в других банках. Решающую роль в выборе Альфа-Банка сыграл «Клуб клиентов»: мне понравилась идея рекламироваться фирму среди юридических лиц. Идея классная, стал клиентом в феврале, участником «Клуба клиентов» стал сравнительно недавно. Пока не ощутил как это все работает, времени прошло мало, но возлагаю большие надежды, на то, что скоро это начнет работать. Еще очень нравится сервис и отзывчивые менеджеры, которые регулярно звонят и интересуются как у меня дела. Сам Альфа-Банк стал моим клиентом и это мне льстит.»

НИКОЛАЙ ШТЕЙНИКОВ,
директор ООО «Кофейный Дом Прикамья»

«Мы являемся клиентами «Альфа-Банка» уже почти год. Сразу, как мы открыли счет, нам рассказали о «Клубе клиентов» и предложили воспользоваться услугами партнеров банка. Периодически мы обращались к той или иной организации из списка партнеров и получали каждый раз услугу быстро и качественно. В феврале нас пригласили поучаствовать в бизнес-тренинге, проводимом Альфа-Банком. На нем было уделено много времени на знакомство с представителями компаний-партнеров. Именно тогда мы поняли, что реклама работает, и работает очень качественно. После этого мы обратились к нашему менеджеру с заявкой на включение в Клуб. И вот — мы новые партнеры «Клуба клиентов» Альфа-Банка!»

ЕКАТЕРИНА СИМОНОВА,
Руководитель сети магазинов «Yokohama»

ВОЗМОЖНОСТИ

Ипотека
для предпринимателей

Сбербанк собирается активизировать рынок
недвижимости в Прикамье

В апреле Сбербанк запускает для малого бизнеса новый продукт «Экспресс-ипотека», который предусматривает упрощённый порядок рассмотрения заявки и минимальный для этого вида кредитования пакет документов. В банке надеются, что это предложение положительно скажется на инвестиционной активности микропредприятий, так как решает сразу несколько проблем: отсутствия свободных денежных средств, обеспечения по кредиту и коротких сроков кредитования.

Как пояснила управляющий Пермским отделением Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России» Татьяна Галкина, «Экспресс-ипотека» является логичным дополнением линейки кредитных продуктов для малого бизнеса.

Для получения кредита на условиях «Экспресс-ипотеки» достаточно одного поручительства, а единственным объектом залога является приобретаемая недвижимость. При этом заёмщиком может выступать не только юридическое, но и физическое лицо — собственник бизнеса.

Кредит для малых предприятий с годовой выручкой до 60 млн руб. выдаётся для приобретения как коммерческой, так и жилой недвижимости в размере до 10 млн руб. на срок до 10 лет под ставку 14,75% годовых. Однако в банке подчёркивают, что по этому кредитному продукту действует программа лояльности. То есть для клиентов с хорошей кредитной историей ставка может быть снижена до 14,25%, при этом действуют минимальные требования к наличию собственных средств.

Срок рассмотрения заявки составляет три дня, поскольку это продукт с элементами скоринговой модели.

«Без каких-либо комиссий за выдачу и за обслуживание кредита сумма первоначального взноса на приобретение жилой недвижимости составляет 15%, коммерческой недвижимости — 20%. Мы также готовы для тех клиентов, которые имеют положительную кредитную историю, снижать размер первоначального взноса», — уточнила Татьяна Галкина.

Татьяна Галкина, заместитель председателя Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России», управляющий Пермским отделением:

— Мы надеемся, что продукт привлечёт в банк новых клиентов, которые заинтересованы в том, чтобы улучшить свои жилищные условия, получив средства на действительно длительный срок и на приемлемых условиях. Фактически это целевая ипотека для предпринимателей, которые раньше, как физические лица, должны были нести в банк дополнительные справки, доказывать, каков их личный доход (кроме дохода от ведения бизнеса), и при этом сталкивались с большим количеством сложностей.

«Экспресс-ипотека» предполагает, что мы рассматриваем именно конкретный бизнес, и уже сам предприниматель вправе распоряжаться своими доходами, в том числе на приобретение жилья.

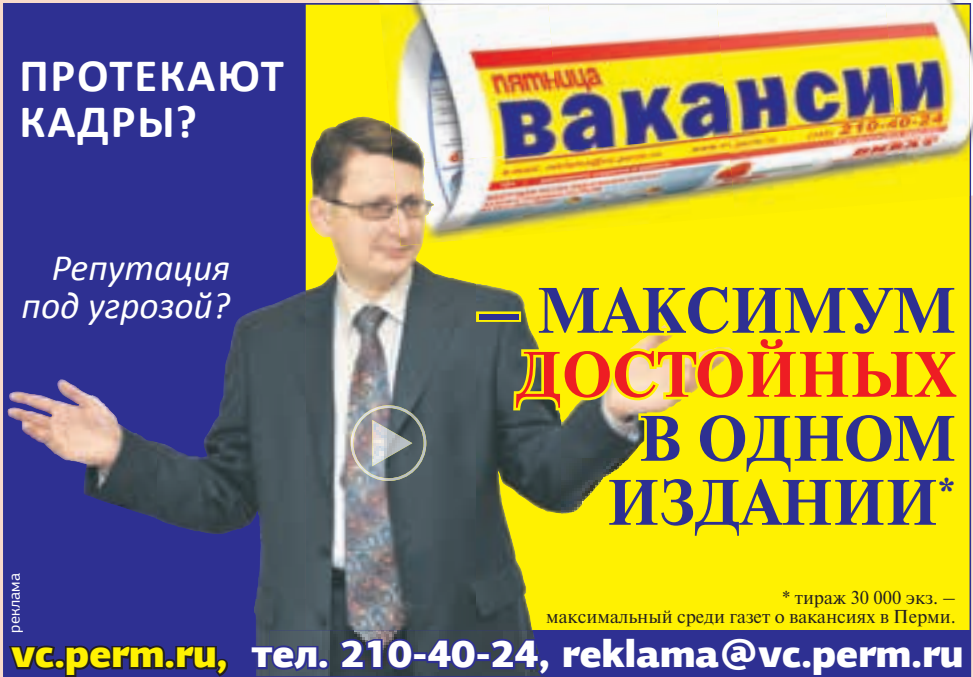
Предлагая такие условия, мы планируем увеличить свою клиентскую базу среди субъектов малого предпринимательства не менее чем на 10%. Надеемся, это поможет активизации рынка недвижимости в регионах.

В рамках этого проекта Сбербанк подписал соглашение с Российской гильдией риелторов, которая сможет обеспечить профессиональное консультирование, а также помощь клиентам в подборе недвижимости.

ПРОТЕКАЮТ
КАДРЫ?

Репутация
под угрозой?

— МАКСИМУМ
ДОСТОЙНЫХ
В ОДНОМ
ИЗДАНИИ*



vc.perm.ru, тел. 210-40-24, reklama@vc.perm.ru

пятница
вакансии

* тираж 30 000 экз. —
максимальный среди газет о вакансиях в Перми.