

«Мы будем расти...»

Кирилл Брель подвёл итоги работы Западно-Уральского банка Сбербанка России за 2012 год

ТАТЬЯНА ВЛАСЕНКО

Минувший год стал успешным для российской банковской системы, констатировал на своей пресс-конференции 14 марта председатель Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России» Кирилл Брель: «В начале года были противоречивые прогнозы, но мы достаточно оптимистично смотрели на ситуацию. И наши ожидания оправдались».

Топ-менеджер сообщил, что Западно-Уральский банк Сбербанка России осуществил в прошлом году целый ряд качественных преобразований и при этом не ослабил своих позиций на рынке, будучи лидером на всех территориях своего присутствия (Пермский край, Республика Коми и Удмуртия).

В 2012 году банк заработал рекордную для себя прибыль в размере 19 млрд руб. Это на 60% больше, чем в предыдущем периоде, и в четыре раза больше, чем в 2010 году.

По словам руководителя, розничный бизнес рос динамичнее рынка, поэтому кредитный портфель розничных клиентов по итогам года увеличился примерно на 40%. Фактически каждый пятый кредит, выдававшийся в этих трёх регионах, приходился на долю Западно-Уральского банка Сбербанка России. Это позволило банку сохранить доминирующее положение, а также обеспечить себе первое место в системе Сбербанка РФ по доле рынка и работе с частными клиентами.

В привлечении пассивов физических лиц банк показал рост примерно на 20%, в соответствии с динамикой рынка. По словам Кирилла Бреля, это также позволило банку сохранить рыночные позиции на уровне 60% по всем регионам его присутствия.

Стабильно развивался и бизнес пластиковых карт: фактически каждый седьмой работающий житель сегодня получает зарплату на карту Сбербанка.

За минувший год Западно-Уральский банк Сбербанка России установил в подведомственных регионах поряд-

ка 400 новых банкоматов и 300 новых терминалов.

В нише корпоративного бизнеса, в отличие от розницы, ситуация складывалась не столь оптимистично.

«К сожалению, наши регионы не показывают серьёзной экономической динамики. И банк шёл за рынком с соответствующими показателями», — пояснил банкир.

Доля юридических лиц в кредитном портфеле в настоящее время находится на уровне 50%, и банк фактически лишь постарался сохранить эту долю. В то же время удалось существенно нарастить пассивы юридических лиц. По данным банка, каждый шестой рубль на счетах корпоративных клиентов находится на корреспондентских счетах Сбербанка.

С 1 января 2012 года пять отделений Западно-Уральского банка Сбербанка России, которые ранее действовали на территории Перми, были объединены в единое Пермское головное отделение. Ему были переданы здание территориального банка на ул. Монастырской, 4, а также фактически весь функционал по непосредственному ведению бизнеса и общению с клиентами.

Как сообщил Кирилл Брель, отделение уже стало «работоспособной единицей», а коллектив показал, что умеет решать поставленные задачи.

Аналогичные процессы прошли во всех трёх регионах присутствия банка (Пермский край, Республика Коми и Удмуртия).

Кроме того, в конце 2012 года завершился проект по преобразованию филиальной сети. Если год назад на территории края работали 18 официально зарегистрированных филиалов банка,



Кирилл Брель, председатель Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России»:

— Если в 2012 году в целом банковский сектор вырос на 25%, то в этом году этот показатель будет значительно ниже. В наших прогнозах мы закладываем рост рынка на 10-15%. И ставим своей задачей, прежде всего, поддержание рыночных позиций, которые у нас есть.

Мы будем расти вместе с рынком, увеличивая эффективность деятельности.

Наша доля уже настолько высока, что перед нами не стоит глобальных целей по её расширению. Если мы прогнозируем в этом году рост рынка на 15-20%, то на такие же показатели хотим выйти по итогам года. Сегодня кредитный портфель юридических лиц составляет около 140 млрд руб., мы планируем увеличить его до 155-160 млрд руб.

Кредитный портфель физических лиц на 1 января 2013 года составлял около 125 млрд руб., соответственно, на 2014 год эта цифра будет в районе 150 млрд руб.

то сейчас остался один. Это очень важно с точки зрения управления затратами и управляемости в целом», — уверен руководитель.

«Центробанк РФ заявлял, что к 2015 году банковская система должна перейти к новой модели: один банк — один баланс. И мы идём в этом направлении. В Западно-Уральском банке уже сейчас фактически три баланса (по одному на каждую из территорий) вместо 30, которые были год назад», — пояснил Кирилл Брель.

Продолжается также проект переформатирования банковской сети. Так, в 2011 году в территориях присутствия банка было переоборудовано 32 офиса, в 2012 таких стало уже 98. В настоящее время 40% банковских подразделений работают в новом формате. В текущем году проект будет продолжен. Руководитель подтвердил, что к концу года планируется сдать около 100 новых современных офисов.

«В 2013 году мы с тревогой смотрим на рынок, не знаем, как он будет развиваться», — посетовал Кирилл Брель. В то же время он подчеркнул, что, имея несколько моделей дальнейшего развития, сегодня банк придерживается оптимистичного сценария. Но готов к тому, что, возможно, придётся перестраиваться.

В банке считают, что темпы роста отечественного банковского бизнеса в этом году будут несколько ниже, чем в прошлом.

С учётом того, что в прошлом году мы сделали существенный рывок в привлечении средств юридических лиц (около 80 млрд руб.), в текущем году остатки на счетах юрлиц планируем нарастить на 10%, до 90 млрд руб. Накопления физических лиц в этом году также будут расти. Сегодня это 220 млрд руб., наш план — 245 млрд руб. на конец 2013 года.

Существенного увеличения корпоративного кредитного портфеля не планируется, поскольку Сбербанк внедрил новый кредитный процесс, более строго подходя к измерению аппетитов заёмщиков и оценке рисков. Теперь все клиенты банка получают свой рейтинг «рискованности», от которого зависит процентная ставка. В прошлом году рост этого показателя составил 5%. И эта тенденция будет продолжена, обещает руководитель.

В то же время Кирилл Брель подчеркнул, что сегмент малого и среднего бизнеса, продемонстрировавший в прошлом году рост в 40%, останется для банка приоритетным направлением на ближайшие два-три года. ■

КСТАТИ

«Бизнес-Консалтинг» получил право взыскания долгов в пользу Сбербанка

Конкурсная комиссия ОАО «Сбербанк России» по закупке товаров, выполнению работ и оказанию услуг подвела итоги дополнительного квалификационного отбора по выбору организаций на оказание услуг по принудительному взысканию задолженности для нужд Сбербанка.

По результатам рассмотрения заявок участников дополнительного квалификационного отбора принято решение признать ООО «Юридическая фирма «Бизнес-Консалтинг» соответствующим требованиям, установленным в закупочной документации дополнительного отбора и внести в Реестр аккредитованных поставщиков. Помимо этой фирмы в реестр включена также Пермская классическая коллегия адвокатов.