

## КОНЪЮНКТУРА

ТЕХНОЛОГИИ

# Леонид Тихомиров: Высокие технологии — это просто

Руководитель ITPS — о том, как цифровизация влияет на прибыль и конкурентоспособность

АЛЁНА МОРОЗОВА

— Леонид Иванович, 15 лет — для компании срок немалый. Вы помните, как всё начиналось? Что больше всего запомнилось за эти годы?

— В 2004 году наше первое штатное расписание включало всего 25 человек и первый контракт мы подписали на 100 тыс. руб. Затем был первый крупный проект — внедрение ERP-системы SAP для добычного блока «ЛУКОЙЛ» по всей России. Реализация проходила в несколько этапов, и на пике в проекте было занято более 600 специалистов, включая субподрядчиков. Для того чтобы летать в отдалённые города, мы фрахтовали чартерные самолёты человек на 30–50 — это было дешевле, чем покупать на всех билеты. В некоторых городах заказчик под проект возводил небольшие жилые комплексы, наши коллеги вкусили «романтику» жизни в вагончиках. Благодаря воле и последовательной позиции заказчика, а также нашим скромным усилиям этот проект по праву является одним из лучших в России.

— Трудно было?

— Да, иногда было нелегко, но трудности идут на пользу. Решая всё более сложные задачи, открывая новые направления и повышая планку, мы растём и интеллектуально, и профессионально. Благодаря таким вызовам мы довольно скоро вышли за пределы России и начали масштабные работы в Узбекистане, Казахстане и других странах. И, конечно, запомнилась «стройка века» — «Западная Курна — 2», одно из крупнейших месторождений в мире. Мы вошли в этот проект ещё на этапе концептуального проектирования, связывали воедино инфраструктуру и системы управления нескольких объектов, построенных разными EPC-подрядчиками. Для нас особенно ценно то, что в ходе работ мы выстроили прочные партнёрские отношения с мировыми лидерами в области IT и инжиниринга, такими как Samsung Engineering, Hyundai Engineering and Construction, Worley Parsons, Schlumberger, Emerson, Toyo, Eпка и многими другими.

— Насколько я знаю, вы работаете не только с нефтегазовым сектором?

— Да, верно, однако нефтегазовый сектор очень важен для нас, поскольку мы с него начинали. Здесь у нас самые глубокие компетенции, здесь наши крупнейшие заказчики и наиболее значимые проекты в России и за рубежом. В этом году, например, мы даже возглавили рейтинг «Лидеры информационных технологий для нефтегазового комплекса» по версии портала «Управление производством». Однако в процессе работы мы увидели, что наши решения и подходы весьма эффективны в других областях производства, будь то металлургия или энергетическая, химическая, строи-



ФОТО АЛЁНА УЖЕГОВА

тельная промышленность. И мы начали развиваться в этих направлениях. Среди наших клиентов есть цементные пред-

вильно вписать в существующие бизнес-процессы. И отвечаем за конечный результат.

**Решая всё более сложные задачи, открывая новые направления и повышая планку, мы растём и интеллектуально, и профессионально**

приятия, энергетические, логистические и горнодобывающие компании. Везде есть своя отраслевая специфика, с которой интересно работать.

— И что вы им предлагаете?

— Я долго и много могу говорить о наших продуктах, решениях и их архитектуре, но всё же ответу в категории эффектов, так всегда ближе для человека, понятнее в любом деле. С помощью наших продуктов можно быстро повысить эффективность и прибыльность.

В том же нефтегазовом секторе вполне реально повысить производительность и объём производства на 10–15%, эффективность использования ресурсов — на 10–25%. Полная окупаемость проектов составляет год-полтора. Эти цифры близки к лучшим мировым показателям и подтверждены на практике. Подчеркну, мы не только продаём инструменты для достижения этих результатов — мы помогаем их пра-

мы работаем с ними с учётом их специфики.

Кроме того, я являюсь инвестором и председателем совета директоров Healbe — компании, представившей на мировой рынок уникальную технологию персонального мониторинга физиологических параметров человека, браслет GoBe. Порой крупному бизнесу не хватает динамики, энергии и идей, а стартапам важно смотреть на «старших» и «взрослых», заимствовать правильные алгоритмы, учась на чужом опыте. И мы нашли путь «обмена энергиями» — у Healbe есть уникальный браслет, который успешно используется в нашем решении Биотелеметрия в качестве персонального носимого устройства для считывания физиологических данных. С помощью этого решения мониторится физиологическое состояние человека, это направлено на повышение среднего уровня здоровья и улучшение качества жизни.

— Тогда что такое ITPS сегодня? Буквально в нескольких словах.

— Для меня это три основные составляющие: уникальная команда, прорывные технологии и наши корпоративные ценности. Мы не просто продаём программы и оборудование — мы продаём конечный результат. Простой пример: если продать машину тому, кто не умеет водить, то автомобиль будет стоять и ржаветь. Наш принцип — проект должен гарантированно принести практическую пользу, и желательно быстро. Мы всегда тесно взаимодействуем со специалистами заказчика, которые уже знают «узкие места» в производственных процессах, и даём им современные инструменты для сбора точной информации и последующего анализа. Только такой подход обеспечивает целевой эффект и в конечном счёте возврат инвестиций.

Мы всегда идём по пути партнёрства и интеграции, занимая открытую позицию в области политики и архитектуры по отношению к заказчику и рынку. Открытые интерфейсы, прозрачные данные, возможность взаимодействия с теми системами, которые уже рабо-

— Мы говорим о большом бизнесе, больших предприятиях, а на стартапы смотрите?

— Я не просто «смотрю на стартапы», я их делаю. Внутри ITPS некоторые инвестиционные проекты имеют статус внутренних стартапов, и

### СПРАВКА

Группа компаний ITPS (Information Technology Professional Solutions) основана в 2004 году и недавно отметила своё 15-летие. За это время небольшая IT-компания из Перми выросла в стратегического партнёра по цифровой трансформации крупнейших российских и международных компаний. На сегодняшний день реализовано более 400 комплексных проектов для ведущих производственных и холдинговых предприятий, в том числе входящих в топ-10 не только России, но и мира. География работ охватывает более 20 стран — СНГ, Европа, Африка, Ближний Восток, Юго-Восточная Азия и Южная Америка. Офисы ITPS расположены в России, Казахстане, Узбекистане, ОАЭ и Иране. ITPS традиционно занимает высокие места в ведущих отраслевых рейтингах: CNews, TAdviser, «RAEX-Аналитика» и др.