

Сергей Малинин (медицина будущего). Проект «Телемедицинская система диагностики и мониторинга заболеваний органов дыхания». Первый этап программы «Старт». Сумма поддержки — 2 млн руб.

ООО «Сметус» (современные материалы и технологии). Проект «Адаптивная нейросетевая система выбора, позиционирования и количественного расчёта строительных материалов». Второй этап программы «Старт». Сумма поддержки — 3 млн руб.

ООО «Новая платформа» (информационные технологии). Проект «Создание программного обеспечения на технологиях облачных вычислений». Третий этап программы «Старт». Сумма поддержки — 4 млн руб.

ООО «НТО «Перфекта» (информационные технологии). Проект «Разработка и производство программно-аппаратного комплекса для коррекции школьной дезадаптации детей». Первый этап программы «Старт». Сумма поддержки — 2 млн руб.

В рамках программы «УМНИК» с 2010 года профинансировано 266 проектов молодых исследователей на НИОКР:



4	ВШЭ
10	ИЭГМ УрО РАН
10	ИМСС УрО РАН
10	ИТХ УрО РАН
11	ПГСХА
22	ПГФА
30	ПГМУ
33	Все прочие
58	ПГНИУ
78	ПНИПУ

поменялись недавно, и первые проекты только выходят на этап написания бизнес-планов, на отчётность по новым требованиям. Поэтому о результатах говорить рано», — констатирует появление новой проблемы Дмитрий Гуревич.

Статистика по конкурсам «УМНИК» и «Старт» существует, но она учитывает не все моменты. Есть проекты, которые успешно прошли «Старт» первого года, а затем «потерялись»: переименовались и прекрасно развиваются уже вне конкурса, их не видно. К примеру, три года назад в регионе был проект, связанный с биотехнологиями — фильтрацией, очисткой сточных вод. Авторы удачно прошли первую ступень «Старта», и проект закрылся. А через пять-шесть лет выяснилось, что компания имеет уже многомиллионные обороты.

Наталья Каменских, исполнительный директор проекта «Разведка боем», подтверждает, что в сфере инноваций нет точной статистики. По её словам, за два года (девять стартап-марафонов)

в конкурсе приняли участие 384 проекта. Инвесторов заинтересовал 321 проект, 48 из них выжили и находятся в стадии реализации. Нельзя сказать, что остальные стартапы погибли: некоторые после рекомендаций инвесторов интегрировались в другие, объединились или стали успешно заниматься другим направлением.

Конъюнктура

Деньги на инновации есть, уверяют участники рынка. Другое дело, что инвестиционные фонды сейчас стали более опытными, осмотрительными и осторожными. «Четыре-пять лет назад стартапам было проще привлечь деньги. Все были романтиками, казалось, что кругом хорошие, классные ребята. Но постепенно инвесторы набрались опыта и теперь смотрят на проекты более внимательно и значительно более жёстко. Поняли, что ориентироваться на российский рынок особого смысла нет. И конкуренция для стартапов —

уже не внутренний рынок, а глобальный. Тем более что инвестиционным деньгам неважно, на какой территории «сидит» стартап», — уверены эксперты.

Более того, денег не обязательно надо много, яркие идеи реализуются и с небольшими инвестициями, делают вывод участники рынка. С другой стороны, если идея хорошая и в глобальном смысле конкурентоспособна, то и капитала она привлекает больше. В США, Англии рынок в разы больше, чем российский. В России в год проходит 300–400 сделок ранней стадии инвестиций, а в США — 65 тыс. «Нет такого понятия, как импортозамещение, есть понятие глобальной конкурентоспособности. Привлекайте сразу глобальные деньги и выходите на глобальные рынки. Не надо думать, что вскопаем здесь свой огорожок, обнесём его заборчиком и никто нашу морковку не погрызёт. Нет, погрызут всю морковку. И оставят ни с чем», — предупреждает Дмитрий Сутормин. ■