

Меритократия команды «СИБУРа»

ИНТЕРВЬЮ ВАЛЕРИЙ МАЗАНОВ

ФОТО СЕРГЕЙ КОРОЛЁВ, ЛИЧНЫЙ
АРХИВ КОНСТАНТИНА ЮГОВА

Первые деньги Константин Югов заработал ещё школьником, окрашивая забор одного из коттеджей в Протасах. С улыбкой он говорит, что этот факт определил его намерение стать строителем. Но так случилось, что Югов оказался на химико-технологическом факультете. Об этом факте биографии он нисколько не жалеет. Поворот жизненного пути более чем 20-летней давности не только определил личную судьбу будущего генерального директора АО «СИБУР-Химпром», но и начертал многие линии развития пермского предприятия гигантского нефтехимического холдинга.

Дело

— Константин Николаевич, первый вопрос о производстве, которое имеет стратегический характер не только для «СИБУРа», но и для страны в целом — с учётом политики импортозамещения. Это проект создания производства диоктилтерефталата (ДОТФ). Расскажите, что такое ДОТФ и почему так важно реализовать проект?

— Что такое ДОТФ? Однажды я спросил об этом своих сыновей. Старший, Ваня, ответил, что это такая птица. Средний, Никита, уверил меня, что это точно не машина, и предположил, что это такое дерево.

На самом деле диоктилтерефталат — современный, экологически безопасный пластификатор, который мы начнём производить со второго квартала 2019 года под торговой маркой Alphaplast. Образно говоря, если расплавить обычное пластиковое окно и добавить такой пластификатор, то получится материал, из которого можно

сделать и линолеум, и кабельную изоляцию, и даже кровлю на крыше. Это и есть основные сегменты потребления ДОТФ.

Наша установка будет третьей по счёту и первой по объёмам производства в Европе. Alphaplast не только заместит импортные аналоги внутри страны, но и будет востребован на европейских рынках. Многие потенциальные покупатели за рубежом уже выразили намерение покупать наш продукт.

— Проект ДОТФ является предметом специнвестконтракта между Пермским краем и компанией «СИБУР». В чём положительный эффект для региона?

— Реализация этого проекта на «СИБУР-Химпроме» происходит в том числе и потому, что Пермский край обладает благодатным инвестиционным климатом. В основе специнвестконтракта лежит наше с регионом соглашение о некоторых преференциях на период до выхода проекта на окупаемость. На вто-

рой чаше весов — инвестиции на уровне 7 млрд руб. и новые рабочие места. Мы считаем успехом локализацию бюджета проекта внутри страны на уровне 82%, 50% из которых законтрактовано с организациями Пермского края, что тоже даст позитивный эффект в копилку бюджета.

Эффекты для региона на этом не заканчиваются. Наше новое производство — это новые знания и компетенции, новые сервисы и номенклатура поставок. Сопровождать операционную деятельность производства пластификаторов будут в том числе и пермские организации. В целом я бы отдельно отметил высокий уровень развития промышленной кооперации в регионе. И это тоже находит своё отражение в финансовых потоках, пополняющих краевой бюджет.

В общем, я считаю, что специнвестконтракт — это модель, в которой $1 + 1 = 3$. В современной бизнес-среде многое развивается благодаря подобной синергии.