

РАЗВОРОТ

сти договоров с такими компаниями не соответствуют нормам ГК РФ, поэтому ни о какой защите прав инвестора речи не идёт. Если с сервисом что-то случится, денег вам никто не вернёт и жаловаться будет некому», — говорит Сергей Дроздов, аналитик ГК «Финам».

Для минимизации рисков Сергей Дроздов советует работать на «Форекс» только через компании, деятельность которых лицензирована на территории России. Лицензирующий орган — Центральный Банк. Такие дилеры дорожат репутацией, действуют только в рамках российского правового поля и берегут клиента, стремясь предоставить наиболее выгодные условия для торговли.

Валютные инструменты: фьючерсы, опционы

Основные риски этих вложений происходят от «эффекта плеча», как и в случае с рынком «Форекс». То есть, фактически имея на счету \$1000, сделки можно заключать на \$20 000. Как и в случае с «Форекс», при неблагоприятном сценарии это ведёт к обнулению счёта.

Другой риск — сложность этих инструментов. Есть опасность составить

Дохода может не быть вообще, но потенциально он может быть высоким. Кроме того, инвестиции в ИСЖ дают право на налоговый вычет с суммы до 120 тыс. руб. — до 15 600 руб. ежегодно. Есть и ещё одна специфическая черта этого инструмента: выплата не входит в наследственную массу, клиент может назначить выгодоприобретателем любое лицо.

Отдельный риск инструмента состоит в иллюзии понятности, как и в случае с «Форекс». Полисы ИСЖ продаются банками и часто преподносятся как альтернатива вкладу. О риске отсутствия дохода менеджеры часто не упоминают, зато приводят примеры доходности в наиболее удачных случаях. Между тем отличие ИЖС от вкладов не только в отсутствии гарантированной доходности, но и в том, что на них не распространяется система государственного страхования.

Корпоративные облигации

Это значительно более понятный инструмент в сравнении с предыдущими, говорят эксперты. «Риск потери актива есть, но он тоже прогнозируем. Примеры банкротств компаний,

Самостоятельное управление капиталом гораздо эффективнее. Хотя придётся потратить время и силы на изучение специфики различных инструментов, составление и управление инвестиционным портфелем

неверную стратегию, которая приведёт к катастрофическим убыткам. В такую ситуацию могут попасть не только начинающие инвесторы: Игорь Чукаев приводит недавний пример с банкротством хедж-фонда Option Seller. Фонд работал не с валютными опционами, а с опционами на газ, но тем не менее случай показательный: колебания цены газа в октябре-ноябре привели к потере \$150 млн клиентских активов.

Сергей Токарев добавляет, что вероятность потерь, и без того достаточно высокая, увеличивается в периоды «стрессов» на рынке (фондовом, товарном), а также в моменты геополитических колебаний в мире.

«По моим наблюдениям, 95% начинающих инвесторов, привлекаемых возможной сверхдоходностью, теряют капитал в первые шесть месяцев работы. Ещё 4% — в последующий год. И только 1% остаётся на рынке и работает с той или иной степенью успеха. Как это ни странно, но для начинающего инвестора получить прибыль от первых сделок гораздо опаснее, чем потерять на них. Причина в психологии: сорвав куш, новичок начинает думать, что нашёл некий «Грааль», и теряет бдительность. Потеря всего капитала в этом случае неминуема», — рассказывает Игорь Чукаев.

Инвестиционное страхование жизни

С одной стороны, по окончании программы инвестиционного страхования жизни её участник гарантированно получает 100% внесённых средств. С другой — ИСЖ не гарантирует доход. По сути, инвестор полностью доверяется управляющему и надеется, что это принесёт действительно большую прибыль.

которые выпускали облигации, существуют. Чтобы избежать потерь, нужно регулярно просматривать информацию о компаниях, облигации которых приобретает клиент», — предупреждает Сергей Токарев. Естественно, что вероятность потерь увеличивается в кризисные периоды.

Эксперт предупреждает, что в случае банкротства компании-эмитента можно потерять и доход, и тело кредита. Но подобных примеров не так много, и они касаются только эмитентов третьего эшелона.

По мнению Игоря Чукаева, к рискованным инструментам можно отнести только облигации с высокой доходностью и низким рейтингом, иначе говоря — «мусорные» облигации. Основной риск таких инвестиций состоит как раз в банкротстве компании и неисполнении обязательств по облигациям. В этом случае инвестор встаёт в очередь кредиторов с невысокими шансами вернуть хоть какую-то часть инвестиций после ликвидации компании. «Умение инвестора, работающего с мусорными облигациями, заключается в точной оценке вероятности того, что компания поправит своё финансовое положение и все обязательства будут выполнены. Если навыков финансового анализа и умения сделать точный прогноз у инвестора нет, то вероятность получить убытки при работе с такими облигациями очень сильно вырастает», — подчёркивает Игорь Чукаев.

Самостоятельное управление капиталом гораздо эффективнее, заключают эксперты. Хотя придётся потратить время и силы на изучение специфики различных инструментов, составление и управление инвестиционным портфелем.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ НОВОГО АЛЬБОМА "GEO"

16+

MGZAVREVI

13 ДЕКАБРЯ 19:00

KAMA

Сибирская, 25

modernconcert.ru kassy.ru 235 0000

реклама

ТЕКУЩИЙ МОМЕНТ

Пермским предпринимателям рассказали, как правильно масштабировать свой бизнес

На площадке «Технопарк Пермь» состоялся мастер-класс молодого и успешного предпринимателя из Санкт-Петербурга Антона Сергеева. Он является основателем и руководителем танцевальной школы «Дети на паркете», победителем франчайзинговой премии Golden Brand — 2017 в номинации «Прорыв года», победителем конкурса «Молодые миллионеры».

Участники проекта «Бизнес Среда», созданного при поддержке регионального отделения «ОПОРЫ РОССИИ», узнали о том, что такое франшиза, как правильно её «упаковать» и продавать, избежав распространённых ошибок. В мастер-классе приняли участие начинающие и действующие предприниматели из самых разных сфер: общественное питание, образование, сфера услуг.

«Я начинал свой бизнес с того, что расклеивал на детских площадках объявления о наборе в школу танцев, а затем анализировал, из какого района шло больше звонков, и там открывал танцевальную студию», — рассказал Антон Сергеев. Свою первую танцевальную студию в Санкт-Петербурге Сергеев открыл в 2015 году, а спустя год запустил франшизу. Сегодня его компания открыла 165 школ в 35 городах страны. В ходе мастер-класса среди участников были разыграны подарки, а также сертификат на курсы онлайн-университета для малого бизнеса BIZZON, который является партнёром проекта «Бизнес Среда».

Реклама

Вы можете оформить подписку на газету «Новый компаньон» с любого месяца и на любое количество экземпляров.

Подписчикам газеты «Новый компаньон» журнал «Компаньон magazine» доставляется бесплатно.

Подробности по тел.: (342) 210-40-23, 210-40-26 e-mail: ltv@idk.perm.ru

реклама