

КОНЪЮНКТУРА

ИНТЕРВЬЮ

Сергей Грибанов: Мы будем развивать бизнес в России

Руководитель INSYTE Electronics — о внедрении энергосберегающих технологий в России и перспективах работы на зарубежном рынке

Максим Анфалов

— Сергей, ваша компания с 2001 года занимается в Перми созданием оборудования для «умных» домов и автоматизацией зданий. Расскажите подробнее о последней разработке, которая вызвала такой интерес со стороны зарубежных компаний.

— EMS INSYTE — это облачный робот, сервис для энергосбережения. Он состоит из комплекса контроллеров, которые устанавливают в здание, и открытой облачной платформы, в которую эти контроллеры передают данные. Платформа их с помощью искусственного интеллекта анализирует и управляет зданием, исключая участие человека.

— Как это работает и для кого может быть полезно?

— Это сложный компьютер, у которого есть различные интерфейсы связи: Ethernet, 4G, LoRaWAN, Wi-Fi. Данные анализируют по 50 показателям: что, когда и где включается, где скачки, перепады напряжения, контролируется всё, что происходит в здании. После этого можно точно сказать, где и как сэкономить, можно спрогнозировать потребление энергоресурсов, чтобы просчитать экономию на будущее. За год можно сэкономить порядка 20–30% потребления тепла и электроэнергии.

Над облачным роботом несколько лет работали специалисты — аналитики, инженеры, программисты. Все они из Перми, правда, некоторые уже проживают в других российских городах и даже за границей, они сотрудничают с нами удалённо. EMS INSYTE — это полностью российская технология, защищённая шестью патентами.

В тестовом режиме EMS INSYTE запущен сегодня на четырёх предприятиях Пермского края: на промышленном комплексе, в кафе-кондитерской, котельной и в административном здании. Пол-

ный коммерческий интерфейс мы получим примерно через полгода. EMS INSYTE легко масштабируется и может быть установлен как в небольшой квартире, так и на крупном промышленном предприятии.

— Если система пройдёт успешную апробацию, каковы ваши дальнейшие шаги в этом направлении?

— Система разрабатывалась в соответствии с дорожной картой НТИ (национальная технологическая инициатива) для стран БРИКС. Это масштабный федеральный проект по развитию всех отраслей нашего государства, начиная от энергетики и заканчивая образованием. Для чего это сделано? Чтобы оценить, проанализировать, какие технологии будут востребованы через 5, 10, 20, 30 лет, и создать программу развития страны. Конкретно по направлению EnergyNet, связанному с энергетикой, разработана платформа EMS INSYTE. После окончания пилотных проектов система будет внедряться в нашей стране и в странах БРИКС.

— Недавно вы вернулись с выставки, посвящённой энерготехнологиям, которая проходила в Дубае. Расскажите о ней подробнее. Как вашей компании удалось успешно выйти на зарубежный рынок и что это даст в перспективе?

— Выставка WETEX проходила в Дубае (ОАЭ) 23–25 октября. Принять участие в ней — а мы были единственной компанией из Перми, представленной на выставке, — нам помог Российский экспортный центр. Самы мы бы не вышли на правительство ОАЭ и вряд ли смогли бы наладить такие серьёзные контакты.

Министерство энергетики и водоснабжения ОАЭ, Министерство энергетики и водоснабжения эмирата Дубай, Инфраструктурная служба эмирата Дубай, Министерство транспорта



и дорог эмира Дубай, Силиконовая долина Дубая заинтересовались нашей разработкой.

Дело в том, что в ОАЭ на государственном уровне поставлена задача до 2033 года — все здания в государстве сделать «умными», внедрить энергoeffективность. На эти цели они готовы тратить деньги в неограниченном количестве.

По словам представителей правительства ОАЭ, наше оборудование занимает здесь очень интересную нишу между китайскими и европейскими разработками. Европейцы продают качественное, но очень дорогое оборудование, китайцы — некачественное и дешёвое, а мы — качественное, но среднее по стоимости и с качественным программным обеспечением. Поэтому арабские партнёры предложили войти в Силиконовую долину Дубая, построить завод по производству электроники и выразили готовность оказывать всяческую поддержку по развитию в ОАЭ и мире.

— Разве со стороны нашего государства такого запроса сегодня нет?

— Запрос есть. В России сейчас происходит точно такой же процесс, толь-

ко с некоторым запозданием. Эмираты начали цифровизацию своей экономики раньше нас, и на эти цели там выделяются огромные средства. Наша страна начала плотно заниматься этим вопросом буквально пару лет назад.

Технологии энергосбережения только-только становятся востребованными в России. Именно EMS INSYTE стал проектом, с которым мы буквально месяц назад стали резидентами «Сколково».

— Почему, если мы говорим об ОАЭ, подобные вопросы решаются быстро, а в России этот процесс настолько бюрократизирован?

— Дело здесь не в бюрократии. Наши чиновники достаточно быстро реагируют и включают наши запросы в повестку. Дело в том, что наши страны несравнимы. У нас огромная страна, с огромным числом территорий, задач, ответственных лиц, министерств. В ОАЭ же один «хозяин», собственник всей земли и находящихся на ней зданий и сооружений, — это глава ОАЭ, шейх. Это то же самое, как если бы вы решали один и тот же вопрос в частной компании и в стране. Конечно, в частной компании всё решается быстрее. Это особенности устройства государств.

— Можно ли в связи с этим сказать, что сейчас вы видите для себя перспективу развития только на зарубежных рынках?

— Конечно, нет. Просто это открывшаяся «форточка», возможность развиваться дальше, и за рубежом. Как компания мы видим себя только в России и хотим остаться здесь: развивать наш регион, чтобы была качественная медицина, хорошее образование, достойные пенсии. А кто, как не мы, должен этим заниматься? У нас есть для этого всё: планы, желание, опыт и возможности.

На правах рекламы

ТЕКУЩИЙ МОМЕНТ

Пермский стартап привлек инвестиции на \$25 млн

Американские компании Accel и AltaIR Capital вложили \$25 млн в сервис для совместной работы над проектами RealtimeBoard, основанный в Перми. Об этом сообщает американское онлайн-издание VentureBeat, его информация приводит «Коммерсантъ-Прикамье». Ранее AltaIR Capital уже вложил в компанию порядка \$1,3 млн.

AltaIR Capital выступил ведущим инвестором предыдущего раунда проекта. Вместе с фондом в сделку зашла также группа частных инвесторов российской площадки соинвестирования AltaClub, отметил основатель и управляющий партнёр AltaIR Capital Игорь Рябеный. По его словам, AltaIR Capital сохранил достаточно крупный пакет акций и в этом раунде, в котором лидировал американский фонд Accel. Стартап «показывает очень быстрый, по-настоящему венчурный рост», и клиентами RealtimeBoard становятся ведущие мировые игроки IT-отрасли и международные консалтинговые компании.

Стартап RealtimeBoard основан в Перми, имеет более 2 млн пользователей. Основателем и гендиректором компании является Андрей Хусид. У RealtimeBoard 150 сотрудников. Головной офис компании находится в Сан-Франциско. Среди клиентов — IKEA, Netflix, Cisco, Twitter. Сервис монетизируется за счёт своих платных тарифов: от \$40 в месяц за пять сотрудников до \$800 за 100 сотрудников.



ФОТО PIXABAY.COM