

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Время инноваций

Генеральный директор ПАО «Россети» Павел Ливинский посетил ООО «Инкаб» и АО «ЭР-Телеком»

Анастасия Южная

На базе ООО «Инкаб» состоялась выставка высокотехнологичной продукции пермских предприятий для нужд ПАО «Россети». Свою продукцию представили 18 российских компаний. На данный момент с «Россетями» уже сотрудничает ряд предприятий Пермского края. Однако этот перечень может быть расширен. В этом заинтересованы и «Россети», и прикамские производители, и власти региона, для которых развитие промышленной кооперации — одна из ключевых задач.

Генеральный директор ПАО «Россети» Павел Ливинский 17 мая посетил ООО «Инкаб», на базе которого была организована выставка образцов высокотехнологичной продукции. Здесь были представлены разработки, применяемые для передачи и распределения электроэнергии, телекоммуникационное оборудование, датчики и системы мониторинга, кабели, IT-решения, строительные материалы. Свои стенды представили ООО «Камский кабель», ООО «Богословский кабельный завод», ООО «Элиз», ООО «АДС», ЗАО «Газкомполит», АО «Сорбент» и др.

По словам руководителя проекта «Энергетика и атомная энергия» ГК «Чайковский текстиль» Ольги Матвеевой, компания уже долгое время сотрудничает с ПАО «Россети», продавая порядка 200–250 тыс. м ткани (80–100 тыс. изделий) в год. «Чайковский текстиль» готов предложить крупному заказчику новый продукт — костюм для защиты от электродуги.

Директор ООО «Октаформ» Глеб Русinov сообщил, что компания пока не сотрудничает с «Россетями», но «пытается найти общие точки соприкосновения». Компания представила на выставке систему мониторинга электрических сетей.

Суксунский оптико-механический завод уже сотрудничает с ПАО «Россети», поставляет каски, очки, сварочные щитки, наушники. Заместитель начальника службы сбыта и маркетинга Суксунского оптико-механического завода Александр Третьяков сообщил, что в этом году для защиты сотрудников ПАО «Россети» они предложили новый комплекс, состоящий из термостойкой каски и уникального лицевого щитка сферической формы.

Директор ООО «АДС» Михаил Никулин признался, что компания намерена «расширить проникновение в «Россети». В данный момент «Россети» уже покупают у «АДС» продукцию общей стоимостью 10 млн руб. в год: мультиплексоры, источники бесперебойного питания, оборудование для телеметрической и служебной связи.

Представители ООО «Элиз», производящего высоковольтные изоляторы, заявили о волнующей их проблеме недобросовестной конкуренции со стороны поставщиков китайской продукции.

Сотрудники ООО «Русская компания» (Чайковский), производящего спец-

одежду, заявили о том, что намерены открыть на базе ТСОЭР «Чусовой» производство спецодежды именно под запрос компании «Россети».

Александр Смильгевич, генеральный директор ООО «Инкаб», отметил, что «Россети» являются одним из ключевых заказчиков для «Инкаба». «Грозотрос с оптикой мы запустили именно для поставок в «Россети». Сейчас мы занимаем уже порядка 30–40% рынка по этому продукту», — отмечает Смильгевич. По словам топ-менеджера, 85–90% продукции приобретают именно «Россети».

Посетив ООО «Инкаб», делегация «Россетей» выехала на площадку АО «ЭР-Телеком», где сетевики изучили предложения этой компании. АО «ЭР-Телеком» — национальный оператор информационно-коммуникационных услуг, работающий в 566 населённых пунктах России. Холдинг предоставляет телекоммуникационные решения в концепции единого окна: широкополосный доступ в интернет, VPN, цифровое ТВ, телефонная связь, IoT, а также видеонаблюдение и Wi-Fi.

Андрей Кузав, президент АО «ЭР-Телеком»:

— Мы предлагаем диджитализацию деятельности компании. Диджитал — это прежде всего данные, затем — переработка, принятие решения и после этого — реализация. Всё это — без участия человека. В этом смысл инфраструктуры в «Индустрии 4.0». Мы можем обеспечить решение вопросов, связанных с диджитализацией производственных процессов в таких компаниях, как «Россети». Так как наша компания работает более чем в 70 регионах России, то мы в масштабах страны готовы решать вопросы, связанные с диджитализацией систем управления, систем диспетчеризации, систем контроля состояния линейных объектов «Россетей». Для одного такого клиента, как «Россети», может потребоваться около 60 млн датчиков. Это большой рынок для нас. Но мы являемся не просто поставщиком датчиков. Мы совместно с клиентами создаём источники роста экономической эффективности. Вместе модернизируем, занимаемся реинжинирингом ключевых бизнес-процессов, чтобы выявить экономический эффект и за счёт экономии профинансировать установку этих датчиков, а их использование приведёт к повышению экономической эффективности и прибыли предприятия.



ФОТО КОНСТАНТИН ДОЛГАНОВСКИЙ

Губернатор Пермского края Максим Решетников отметил, что региональные власти ведут последовательную политику по продвижению продукции пермских предприятий крупным заказчикам.

Максим Решетников, губернатор Пермского края:

— К нам уже приезжала делегация «Газпрома», затем представители «ЛУКОЙЛа». Для меня сегодня очень важно, что компания «Россети» и представители её дочерних структур со всей страны посетили эту выставку. Часть представленной продукции уже поставляется для «Россетей», часть потенциально может их заинтересовать. Индикатором для меня является тот искренний интерес, который компания проявила к пермским разработкам. Для «Россетей» вопросы импортозамещения и дозагрузки российских предприятий являются реальной политикой, которую компания проводит. Мы считываем, что те механизмы, которые уже действуют в отношениях с другими корпорациями, мы применим и в отношении ПАО «Россети». Это позволит загрузить наши предприятия, создать новые рабочие места, получить дополнительные налоги и, главное, позволит нам запустить в производство новые виды продукции, которые на ближайшие десятилетия загрузят нашу промышленность.

Генеральный директор, председатель правления ПАО «Россети» Павел Ливинский, в свою очередь, поблагодарил Максима Решетникова за приглашение и заявил, что посмотреть на пермской выставке отечественные решения, которые помогут в полноценном построении российской цифровой сети, было очень полезно.

Павел Ливинский, председатель правления ПАО «Россети»:

— В рамках проекта цифровой сети нам было важно посмотреть именно отечественные решения, которые могли бы нам дать гамму того, что необходимо для

полноценного построения цифровой сети. Удивительно было увидеть (здесь — ред.) решения и по связи, и по цифровому удалённому мониторингу состояния оборудования, линий, подстанций. Это не просто какие-то образцы. Это уже конкретные решения, которые применяются, которые отработаны. (Предприятия продемонстрировали — ред.) гибкий подход, желание подготовить продукцию именно под наши нужды. Начиная от спецодежды и заканчивая непосредственно кабельной продукцией, оптическими технологиями. Для нас это крайне важно. Когда мы строим воздушную линию электропередач и в грозотросе протягиваем оптический кабель, это позволяет передавать информацию с высокой пропускной способностью. В одном решении мы удовлетворяем две технологические необходимости. (Мы увидели — ред.) предложения, связанные непосредственно со строительством цифровых подстанций, интеллектуальные решения — всё то, что нам необходимо, чтобы построить современную сеть в нашей стране. У Пермского края есть все преимущества для того, чтобы успешно участвовать в конкурентной борьбе за заказчика. Нам важны надёжные партнёры, а партнёрам, производителям важен стабильный заказчик. Вместе мы точно сможем создавать лучшие отечественные продукты, которые смогут конкурировать и на международных рынках.

Стоит отметить, что ОАО «МРСК Урала» (дочернее общество ПАО «Россети») в настоящий момент уже широко использует промышленный потенциал Прикамья. Энергетики активно работают с ООО «Камский кабель», ООО «Электрощит-энергопродукт», выпускающим комплектные трансформаторные подстанции, ЗАО «Корунд Вест», специализирующимся на производстве деревянных пропитанных и железобетонных опор, и с другими поставщиками продукции для нужд электросетевого комплекса.