

пищевой промышленности. Никаких «взрывных» направлений роста нет, скорее, продолжается активное восстановление рынка в силу отсутствия экономических потрясений, планомерного снижения ключевой ставки ЦБ (а соответственно, и кредитных ставок), стабилизации валютных курсов и реализации отложенного спроса получателей лизинговых услуг.

**?** Использует ли ваша компания инструменты государственной поддержки промышленности, затрагивающие лизинг?

— Мы являемся участником всех госпрограмм поддержки промышленности. Это и программа «Лизинговые проекты» Фонда развития промышленности (ФРП), которая предусматривает выделение займа лизингополучателю на авансовый платёж по договору лизинга на приобретение оборудования под 1% годовых и льготные финансовые условия на остаток суммы. Также это программы Минпромторга России на субсидирование авансового платежа по договорам лизинга колёсного транспорта (программы «Российский тягач», «Российский фермер», «Своё дело») и дорожно-строительной и коммунальной техники. Субсидия предоставляется в виде скидки до 12,5% от стоимости единицы колёсной техники, но в пределах 625 тыс. руб., и до 1 млн руб. от стоимости единицы дорожно-строительной и коммунальной техники. Эти программы действительно существенно помогают восстановиться авторынку и пользуются большим спросом.

**?** Какие факторы в этом году формируют спрос на лизинговые услуги со стороны клиентов? Что поддерживает, а что ограничивает спрос?

— Лизинг как был, так и остаётся одним из основных механизмов обновления материально-технической базы предприятий, в первую очередь за счёт своей доступности, что особенно актуально для предприятий сегмента МСП. Из основных положительных факторов влияния на спрос отмечу ту же реализацию отложенного спроса, «ровную» экономическую ситуацию в стране,

реально работающие программы поддержки автомобильной промышленности. Кроме того, мы наблюдаем сейчас одну заметную тенденцию: всё больше компаний стремятся выйти из «серых» схем ведения бизнеса и формируют «белые» затраты, к которым относится лизинг. К сожалению, инвестиционная активность в экономике пока ещё находится не на очень высоком уровне, и это является сдерживающим фактором.

**?** Какие маркетинговые и продуктовые решения для стимулирования спроса со стороны потребителей или развития партнёрских программ с поставщиками предметов лизинга ваша компания реализовала в этом году?

— Мы всегда стараемся соблюдать баланс скорости, ценовых параметров и простоты оформления лизинговых сделок для наших клиентов, постоянно оптимизируя бизнес-процессы внутри компании. Один из наших любимых сегментов — автолизинг, и мы стараемся продвигать и развивать это направление. В этом году мы упростили пакет документов для оформления в лизинг легковых машин. Кроме того, стараемся в диалоге с дистрибьюторами получить максимальные скидки на популярные марки автомобилей.

**?** Бурный рост на рынке лизинга можно считать симптомом оздоровления экономики в целом?

— В определённой степени можно — бизнес постепенно адаптируется к новым условиям на рынке и в экономике. Но, с другой стороны, положительной динамике способствовали инструменты государственной поддержки промышленности и восстановление спроса на обновление основных фондов, которое ранее было вынуждено перенесено на более поздний срок.

**?** Какой темп прироста нового бизнеса вы ожидаете в целом по рынку и по своей компании по итогам 2017 года?

— Если не случится никаких экономических потрясений до конца года, то ожидаем прирост порядка 90% к показателям прошлого года по нашей компании, в целом по рынку — прирост не менее 50–60%.

БИЗНЕС  
ПОСТЕПЕННО  
АДАПТИРУЕТСЯ  
К НОВЫМ  
УСЛОВИЯМ  
НА РЫНКЕ  
И В ЭКОНОМИКЕ



**ЭКСПЕРТ  
ЛИЗИНГ**

г. Пермь,  
ул. Ленина, 58а,  
офис 335  
(БЦ «Любимов»)  
+7 (342) 214-74-00  
[www.expert-leasing.ru](http://www.expert-leasing.ru)

На правах рекламы