

# Баланс скорости и цены

Лизинг остаётся одним из основных механизмов обновления материально-технической базы компаний малого и среднего бизнеса, считает Сергей Цинкевич, руководитель представительства ООО «Эксперт-Лизинг» в Перми.



**?** Сергей, за первое полугодие 2017 года объём нового бизнеса лизинговых компаний вырос более чем на 50%. А какова динамика развития вашей компании? Насколько она совпадает с вашими собственными прогнозами и оценками?

— Вхождение в 2017 год наша компания планировала с аккуратным оптимизмом, прогнозируя прирост на уровне 15–20% к показателям 2016-го. На текущий момент ситуация выглядит более чем привлекательно: стоимость переданного в лизинг имущества по итогам первого полугодия 2017 года составила уже более 2,1 млрд руб., мы показали прирост более 80% к аналогичному периоду 2016-го. Такой бурный рост мы наблюдаем уже второй год подряд и на этой волне продолжаем расширять свою географию присутствия, открывая представительства в новых регионах. Уже заработало представительство ООО «Эксперт-Лизинг» в Нижнем Новгороде, до конца этого года планируем открыть офисы в Санкт-Петербурге и Новосибирске.

**?** Какие сегменты лизинга показали рост, а какие, наоборот, спад? С чем вы это связываете?

— Наша компания работает практически во всех сегментах лизинга (кроме ж/д и авиа), и мы видим, что рост продаж идёт более-менее равномерно по всем направлениям. Чуть больший прирост показывает сегмент грузовой техники и оборудования для машиностроения и металлообработки, несколько ниже — сегмент сельскохозяйственной техники и оборудования для