

Также в Gold Realty Group входят все корпоративные программы, партнёрские сети и в целом всё, что касается сектора B2B группы компаний. Корпоративные клиенты — это многочисленные официальные партнёры-застройщики, банки, инвесторы и подрядчики, страховые и оценочные компании, крупные инвестиционные и производственные предприятия. Мы ценим доверие наших официальных партнёров.

**?** А вы работаете с квартирами, новостройками, землёй?

— Для этих целей в 2012 году по принципу розничного бренда для решения задач населения по вопросам городской и загородной недвижимости был создан NovaDom. Направление работает с частными лицами с пользой для людей и с большим акцентом на сервис, удобство. В этом смысле нашим клиентам крайне выгодно к нам обращаться, поскольку благодаря корпоративным программам и партнёрской сети до 70% услуг в NovaDom оказываются без оплаты. На выбор покупателей мы предлагаем более 2 тыс. пермских объектов строящегося и вторичного жилья, без учёта регионов. Поддержка такого сервиса — достаточно непростой и затратный процесс, но благодаря стабильности наших намерений и востребованности у клиентов мы развиваемся и в сегодняшних условиях.

**?** Скажите, зарубежная недвижимость вам интересна?

— Сначала мы очень осторожно относились к этому рынку, но сейчас у нас сформировано видение и мы стали думать иначе. В этом году, получив патент на товарный знак Polsveta, мы приступили к воплощению проекта и вскоре побалуем пермяков мировой недвижимостью и комфортным, безопасным отдыхом. Подписывая контракты с застройщиками и крупнейшими профессиональными представителями рынка недвижимости, входящими в Международную федерацию профессионалов рынка недвижимости (FIABCI), мы и сами намерены вступить в её состав, чтобы иметь статус компании международного уровня. Наши сотрудники уже проходят необходимое обучение, и есть брокер по зарубежной недвижи-

мости с сертификатом FIABCI. Вскоре будем рады представить жителям края всю палитру «зарубежки» в любой точке мира.

**?** Какие гарантии вы можете предложить своим клиентам?

— Всё, что мы можем предложить клиентам, буквально создано для них. У нас основательный подход ко всему и такие же требования к нашему персоналу. Так, в группе компаний все специалисты аттестованы по требованиям Российской гильдии риэлторов, на сегодня

## БЛАГОДАРЯ СТАБИЛЬНОСТИ НАШИХ НАМЕРЕНИЙ И ВОСТРЕБОВАННОСТИ У КЛИЕНТОВ МЫ РАЗВИВАЕМСЯ И В СЕГОДНЯШНИХ УСЛОВИЯХ

ООО «Голд Риэлти Групп» является участником данной ассоциации, это легко проверить. И как организация мы сертифицированы на соответствие стандартам качества — это гарантия для клиента, что мы не «сами с усами». За нами, можно сказать, РГР «следит», проверяет, соответствуем ли мы общероссийским требованиям оказания риэлторских услуг или нет. Они также рассматривают жалобы от населения, и если что не так... ладно, мы «всё так» делаем. Ко всему прочему, наша профессиональная ответственность застрахована на десятки миллионов, а это уже финансовая гарантия для клиентов. На самом деле, и многое другое имеется, всего в интервью не уложить. Мы ориентируемся не на массовость, а на качество, для нас важен клиент.

**?** В стране сложилась непростая экономическая ситуация, для вас это время — сложный этап, который нужно пройти, или время новых возможностей?

— И то, и другое. По показателям мы выросли, по планам ещё не достигли, чего хотели. В новых обстоятельствах мы стали искать для себя новые рынки, и кроме зарубежного направления выбрали северную столицу — Санкт-Петербург, где планируем открыть официальное представительство и развивать региональные продажи. Организационная работа завершилась, контракты о сотрудничестве с питерскими застройщиками подписаны. Теперь через нас в Перми без какой-либо комиссии и даже порой дешевле, чем там, вы сможете приобрести любую строящуюся квартиру от проверенных питерских застройщиков, получить одобрение ипотечного кредита в Перми и даже дистанционно заключить сделку на приобретение понравившегося объекта. Конечно, мы можем организовать и экскурсию, и сделку с выездом на место, но технологии сегодня позволяют совершить сделку удалённо, это экономия времени и денег. Вопрос цены может удивить и порадовать своей доступностью, так как питерские цены на недвижимость намного ниже, чем в Москве.

**?** С помощью проектов GRG вы реализуете вашу личную стратегию?

— В каком-то смысле да, моё дело — мой стиль жизни. Если занимаешься недвижимостью, то иначе просто невозможно. У меня в этом году родились не только новые направления в бизнесе, но и второй ребёнок — сын, и дочке уже четыре года. Благодаря поддержке близких людей стараюсь многое успевать, а супругу отдельное спасибо за понимание и терпение, которое он проявляет. Работа, семья, дети, «капли дождя» — это мои элементы полноценной жизни.