

## ИНОВАЦИИ

СТАРТАПЫ

# Инвесторы «выходят из тени»

*Разработчики высокотехнологичных проектов получили «обратную связь»*

Татьяна Власенко

Прошедший в ноябре Пермский инженерно-промышленный форум вполне можно считать смотром инновационного потенциала региона. Такого количества стартапов и венчурных проектов, находящихся на начальных этапах коммерциализации, в одно время и в одном месте до сих пор не концентрировалось. Презентации проектов проходили сразу на нескольких площадках. И что самое важное — на этот раз большое количество публичных и непубличных инвесторов «вышло из тени» и продемонстрировало реальный интерес к целому ряду разработок. Эксперты видят в этом рост качества инновационных идей.

**Н**а питч-сессии «Лучшие инновационные стартапы Прикамья по итогам 2016 года» выступили участники открытого межрегионального акселератора инновационных проектов «Большая разведка», ФРИИ, программ «УМНИК» и «СТАРТ». Авторам презентаций отводилось на выступление четыре минуты, в течение которых они должны были пояснить суть своей идеи. Многие презентации вызвали столько вопросов аудитории, что уложиться в отведённый срок мероприятию не удалось. В зале был аншлаг. Представители бизнеса и частные инвесторы не расходились до последней минуты. И это свидетельство об юной заинтересованности сторон в реализации на практике научных идей.

Наибольший практический интерес вызвали несколько проектов. Среди них NewVision — веб-сервис поддержки принятия решений для управлением и HR-службы, оценивающий психологический профиль сотрудника и помогающий успешно управлять его поведением. Как уверяют разработчики, на выходе пользователь сервиса получает на 100% управляемых сотрудников, лояльных к компании. Потенциальные клиенты стартапа — топ-менеджеры корпораций, менеджеры среднего звена, индивидуальные предприниматели. То есть люди, которые каждый день управляют ключевыми сотрудниками и решают деловые задачи.

Живую реакцию зала вызвал Wendy — мобильный помощник с искусственным интеллектом. Он понимает письменную речь, может общаться с пользователями, выполнять различные задания. Сервис уже начал работать, но пока он умеет находить свободные автомойки, записывать пользователя на удобное для него время. В перспективе разработчики намерены предоставлять услуги по доставке цветов, еды, выполнять заказы по покупке одежды. То есть объединить все популярные сервисы в одном приложении. В течение следующих полутора лет авторы проекта обещают подключить к системе такие сервисы, как оплата штрафов, заказ такси, запись в салоны красоты и т. д.

Заинтересовала аудиторию и интеллектуальная система предотвращения утечки информации из корпоративной сети PRO SAFE. Особенно полезна эта разработка оказалась для ретейла (там активно используются карты лояльности), чтобы выявлять нелегитимные операции, приносящие компании убытки. Этот программный модуль способен анализировать поведение пользователе-

лей с помощью гибридной нейросети и выявлять те действия, которые не разрешены. Конкурентным преимуществом разработчики считают то, что система полностью автономна, самообучаема, не требует присутствия человека. Они ориентируются на представителей малого и среднего бизнеса.

Проект Stakhanov представляет собой пассивный экзоскелет для работы с тяжёлым ручным инструментом в областях, где этот вид работ встречается наиболее часто. В частности, это предложение может заинтересовать строительную отрасль и сферу промышленности.

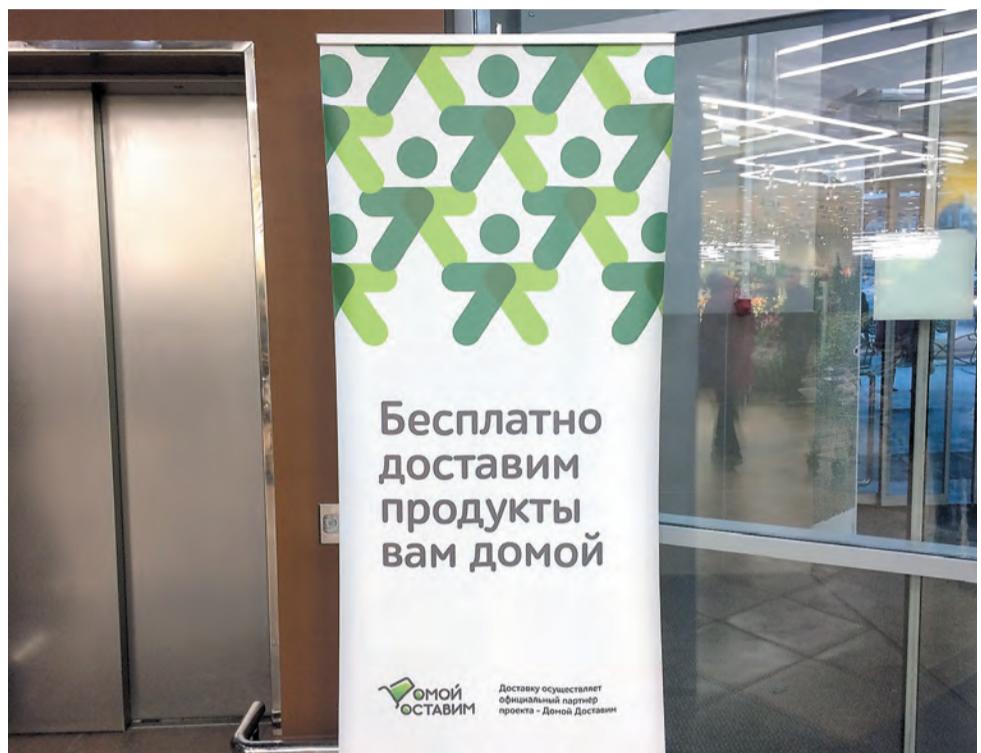
Проект ККР (контроль качества работ) был разработан специально для оценки и контроля качества работ подрядчиков и субподрядчиков в строительном бизнесе. Он решает основную проблему крупных строительных организаций, которые пока не могут оперативно следить за своими подрядчиками. Выезд инженера на объект и последующая обработка полученной информации занимают массу времени. Решение инноваторов позволяет уменьшить время обработки материалов буквально до двух часов благодаря мобильному приложению, которое использует инженер на выезде. Он отмечает выполненные работы, делает фото, в онлайн-режиме отправляет руководителю на проверку, получает ответ и в случае выявления недостатков может принять меры к их устранению.

Проект «Домой Доставим» взял на себя то, что ретейлеры делать не умеют. Это уникальный проект по онлайн-доставке до дома товаров из продуктового гипермаркета. Цель команды — создать удобный сервис в интернете, где каждый желающий сможет заказать продукты питания и другие сопутствующие товары. Стартап, уже сегодня обеспечивающий лёгкий доступ к самому широкому ассортименту продуктовой сети «Семья», работает и опробован потребителями.

«Магазин дохода» представляет собой действующую интернет-площадку для купли-продажи долговых обязательств. Клиенты этой компании — собственники, директора по развитию, по инновационному развитию, по персоналу, технические директора предприятий малого, среднего, крупного бизнеса.

Многие команды презентовали свои проекты широкой аудитории не в первый раз. Они уже получили гранты на стартовый этап работы над инновациями. Участие в подобных мероприятиях для них — возможность ещё раз напомнить потенциальным инвесторам о

ФОТО Константин Долгановский



**Стартап «Домой Доставим» — проект по онлайн-доставке до дома товаров из продуктового гипермаркета — уже сегодня работает и опробован потребителями**

перспективах дальнейшей коммерциализации их инновационных идей.

Презентации стартапов продолжились на заседании недавно созданного Клуба инвесторов Пермского края, где речь шла об инвестициях в инженерно-промышленные проекты.

Здесь участники представляли практически уже готовый бизнес, который требует продвижения и масштабирования.

В частности, генеральный директор Custom Capital Сергей Бровцов рассказал об истории венчурного проекта «Мой ген». Светлана Перминова представила проект компании «Интеллект-Строй» «Умный дом». Юрий Силов и Василий Звездин продемонстрировали инвесторам привлекательность вложений в проект «Микроигольные технологии».

Это было второе открытое заседание закрытого клуба, созданного в минувшем октябре, с открытой повесткой дня. Его организаторы пообещали, что такие презентации инновационных идей станут традицией.

**Евгений Протопопов, исполнительный директор Клуба инвесторов:**

— Основная задача этой площадки — обмен инвестиционным опытом. Мы стараемся, чтобы люди больше общались, обменивались своими практиками, рассказывали друг другу, что получается, а что не получается.

Клуб создан для того, чтобы можно было познакомиться с презентациями проектов. Кто-то открывает стоматологическую клинику, кто-то создаёт мобильное приложение для «Умного дома», кто-то занимается технологией блокчейн и предлагает инвестировать в неё. У каждого есть своя история, и если это история качественная, если она продума-

на и проработана, мы приглашаем рассказать о проекте и, возможно, найти партнёров и инвесторов.

Мы планируем совместные мероприятия с Ассоциацией инвесторов Москвы, с «Российской венчурной компанией», с «Национальной предпринимательской сетью». Во всех эти компаниях много пермяков, и было бы классно, если бы они поделились с нами своим опытом.

Клуб закрытый, члены его достаточно известные и неизвестные люди, они составляют костяк, инвестиционный потенциал региона. Мы стараемся привлекать людей, которые реально практикуют и создают реальный бизнес, лоббируют какие-то проекты и инициативы. В конце концов, клуб — это биржа контактов. Вас с удовольствием познакомят с потенциальными партнёрами в Москве, Санкт-Петербурге, Сочи. У каждого есть свои контакты, которые могут быть полезны, чтобы понимать, с кем можно иметь дело, а с кем лучше не связываться. Во времена перемен это неоценимая информация, поскольку происходит трансформация рынка.

Кроме того, руководитель рассказал об инициативе Агентства стратегических инициатив, объявившего конкурс региональных программ развития инновационных направлений на ближайшие 20–30 лет. Каждый регион может представить на конкурс свою экспертную группу и проекты. Пять лучших групп с проектами будут выбраны победителями, попадут в федеральную правительственную программу и будут профинансированы АСИ. По мнению организаторов клуба, возможно, Пермский край сможет поучаствовать в этом конкурсе, в том числе при помощи инвестиционного сообщества, которое собирается на площадке новой организации, объединившей профессионалов.