

РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР

шие о развитии. Так, численность сотрудников «Урала» выросла с 679 человек в 2014 году до 1033 человек в 2015 году. В 2014 году был утвержден инвестиционный проект «Создание дополнительных мощностей по производству зарядов для изделий «Динар», «Манго» на площадке ОАО «Соликамский завод «Урал». Бюджет проекта составляет 325,5 млн руб. Средства должны быть освоены в течение 2014–2016 годов. Согласно проекту, 175,5 млн руб. предприятие вкладывает из собственных средств, 150 млн руб. — из заёмных. С начала реализации проекта уже было освоено 153,81 млн руб. собственных средств, из них 79,2 млн руб. — в 2015 году.

Очевидно, несмотря на сложное положение, предприятия вкладывается в инвестпроекты, набирает штат сотрудников, пытается проводить модернизацию. В то же время на данный момент продукция компании (возможно, не вся, а лишь какая-то её часть) нерентабельна. Несомненно, усилия по модернизации направлены как раз на повышение рентабельности продукции и, возможно, принесут свои плоды.

В то же время, согласно данным годового отчёта, утверждена концепция реформирования ГК «Ростех» в оборонно-промышленном комплексе и стратегия развития АО «НПК «Техмаш» (структурное подразделение, к которому относится завод «Урал») до 2020 года, в соответствии с которой предполагается реорганизация ОАО «Соликамский завод «Урал» путём присоединения к научно-исследовательскому институту — АО «НИИПМ». Период реорганизации, заявленный в отчётности, — 2015–2016 годы. Однако, как отмечает источник «Нового компаньона», если структурное объединение НИИПМ и «Урала», по сути, уже произошло с назначением общего генерального директора Андрея Голубева, то юридическое объединение этих компаний вряд ли произойдёт. «В этом нет смысла, ведь «Урал» будет тянуть средства с НИИПМ», — поясняет эксперт «Нового компаньона».

Вообще, вопрос о том, должны ли оборонные предприятия приносить прибыль, открыт для дискуссий. Отдельные эксперты утверждают, что оборонные предприятия, и в особенности их «казённая разновидность», прибыльными быть и не должны, а роль топ-менеджмента заключается в том, чтобы при максимальной отдаче минимизировать расходы на них.

Так, ПАО «Мотовилихинские заводы», производитель ракетных систем залпового огня и большой номенклатуры машиностроительной и металлургической продукции, несмотря на стабильный рост показателей прибыли в последние три года, по итогам 2015 года также не вышло на прибыльный уровень. При этом «Мотовилихинские заводы» развиваются: открыто новое производство прецизионных сплавов, имеются далеко идущие планы модернизации.

Ещё один оборонный завод Пермского края — ФГУП «Машиностроительный завод им. Дзержинского» — по-прежнему находится в стадии банкротства. В то же время предприятие исправно выполняет гособоронзаказ и платит зарплату своим сотрудникам.

Видимо, такова российская специфика — содержать оборонные предприятия на грани банкротства. Похоже, действительно, прибыль в оборонной отрасли — понятие достаточно размытое и характеризует не перспективность

и успешность, а степень дотационности этих предприятий.

Купим и полетим

Финансовые результаты предприятий двигателестроения в Пермском крае сохраняются на прибыльном уровне. Так, чистая прибыль АО «ОДК-Пермские моторы» хоть и снизилась по сравнению с прошлым годом с 942 млн до 63 млн руб., но остаётся положительной. При этом выручка предприятия выросла с 20,0 млрд до 20,6 млрд руб. Выросла и себестоимость продаж — с 15,7 млрд до 16,1 млрд руб. Прибыль от продаж предприятия увеличилась. Как сказано в отчётности компании, основной рост суммы прибыли от продаж получен благодаря реализации промышленных газотурбинных установок ГТУ-12П.

Среди основных факторов риска, постоянно влияющих на деятельность предприятий авиастроительной отрасли, в отчётности «ОДК-ПМ» называются риски изменения экономической конъюнктуры (инфляция в стране, цикличность экономики, военные действия, внутрисполитическая конфронтация), отраслевые риски, связанные с изменением цен на рынке сырья.

По данным годового отчёта, в 2015 году на предприятии произведено 84 новых двигателя, в том числе 23 двигателя ПС-90А, 50 новых ГТУ на базе двигателя ПС-90А и 11 новых ГТУ на базе двигателя Д-30.

В перспективных планах развития «ОДК-ПМ» упоминается участие завода в проекте производства двигателя ПД-12В, который будет ставиться для замены двигателя Д-136 производства ГП «Ивченко-Прогресс» (Запорожье, Украина) на вертолёты Ми-26, а также создание унифицированной версии двигателя ПС-90А2 — ПС-90А3у.

На 2016 год «ОДК-ПМ» запланирован инвестиционный бюджет в размере 3,4 млрд руб. В частности, 2,4 млрд руб. предполагается потратить на проект подготовки серийного производства, техобслуживания и ремонта двигателей семейства ПД с тягой от 9 до

18 т. 60 млн руб. выделено на модернизацию металлургической базы АО «ОДК-ПМ», 438,5 млн руб. — на проект реконструкции испытательного стенда №1 «ОДК-ПМ», 107,2 млн руб. — на проект «Реконструкция испытательной базы АО «ОДК-ПМ», включающий в себя реконструкцию залов подготовки и упаковки двигателей, участков ремонта реверсивного оборудования и гидравлических систем загородной испытательной станции.

Основные источники финансирования инвестиционной деятельности «ОДК-Пермские моторы» в 2016 году: 2,47 млрд руб. — средства облигационного займа АО «ОДК» и 1,005 млрд руб. — собственные средства предприятия.

Для реализации основного проекта «ОДК-ПМ» — программы производства перспективного двигателя ПД-14 — в 2015 году были изготовлены и испытаны в рамках первого этапа лётных испытаний семь двигателей, проведены приёмо-сдаточные испытания и выполнена поставка двигателя №100-07 в ЛИИ им. Громова. «В соответствии с планом на 2016 год ведётся изготовление двигателей №100-10, 100-11, 100-12, 100-13. Выполнена подготовка производства и обеспечен VI уровень технологической готовности при изготовлении двигателей ПД-14 опытной партии», — сообщается в отчётности «ОДК-ПМ» по итогам 2015 года.

Создатель двигателя ПД-14, работающий «в связке» с «ОДК-ПМ», — конструкторское бюро ОАО «Авиадвигатель» — также сохраняет положительную динамику. Отчётность компании демонстрирует рост выручки с 7,8 млрд руб. в 2014 году до 10,4 млрд руб. в 2015-м. В то же время себестоимость продаж выросла более чем на 2,7 млрд руб. — с 6,5 до 9,2 млрд руб. При возросших издержках компании удалось сохранить прибыльный уровень, однако показатели прибыли немного снизились. Так, чистая прибыль ОАО «Авиадвигатель» в 2014 году была 162,8 млн руб., а в 2015 году этот показатель составил 149,8 млн руб.

АО «ОДК-СТАР», специализирующееся на производстве турбореактивных и турбовинтовых двигателей, демонстрирует рост всех показателей прибыли. Выручка этой компании в 2015 году составила 4,3 млрд руб., это на 741 млн руб. больше, чем в 2014 году. Возросла валовая прибыль (с 1,04 до 1,38 млрд руб.), прибыль до налогообложения выросла с 176 млн до 567 млн руб. Чистая прибыль общества выросла с 130,1 млн до 461,4 млн руб. (+254%).

Прекрасные показатели демонстрирует и АО «Пермская научно-производственная приборостроительная компания», производящее датчики, элементы дистанционных передач и сложные бортовые комплексы летательных аппаратов. Выручка ПНППК от реализации продукции составила в 2015 году 5,019 млрд руб., что на 20,43% превышает прошлогодний результат. Прибыль компании от продаж выросла на 63,21%, прибыль до налогообложения — на 18,3%. Чистая прибыль компании составила 782,8 млн руб., что на 16,2% больше, чем в 2014 году. Доходы от товарного выпуска продукции повысились на 22,5%, доходы от экспорта — на 17,2%.

В 2015 году ПНППК продолжала работу по развитию кластера волоконно-оптических технологий «Фотоника». Предприятиями кластера была осуществлена первая экспортная поставка ВБР-датчиков (созданных на основе волоконных брэгговских решёток), поставлен первый геофизический кабель для ПАО «Газпром».

Как отмечают почти все компании в своих финансовых отчётах, в 2015 году на рынке сохранялась неопределённость, связанная с колебанием курсов валют, на высоком уровне держались процентные ставки по банковским кредитам, продолжалось интенсивное изменение правового поля. Среди всех этих «рифов» одним предприятиям удалось «вырулить» к прибыли, другим — просто удержаться на плаву. И это по нынешним временам тоже успех.

