

РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР

ОТЧЁТНОСТЬ

Корпорации «монстров»

ФОТО КОНСТАНТИН ДОЛГАНОВСКИЙ

Окончание. Начало на стр. 1

Часть представителей реального сектора подвели итоги своей финансовой деятельности весной, другие сформировали годовую отчётность лишь к концу лета. И сейчас самое время провести небольшой сравнительный анализ финансовых итогов наиболее заметных предприятий пермской промышленности — прикамских «индустриальных монстров».

Нефтяники «в шоколаде»

Первый вывод, который можно сделать из поверхностной оценки показателей прибыли и убытков предприятий химической и нефтехимической промышленности края, звучит так: у пермских представителей отраслей по-прежнему всё благополучно. Одна из причин, видимо, заключается в экспортоориентированности большинства химических предприятий.

Так, согласно годовому отчёту АО «Березниковский содовый завод» (один из крупнейших в России производителей технической кальцинированной соды) за 2015 год, финансовые показатели предприятия демонстрируют рост. Если в 2014 году чистый убыток компании составлял 119,6 млн руб., то в 2015 году БСЗ удалось выйти на новый уровень: чистая прибыль предприятия по итогам года составила 150,8 млн руб. Выросла также рентабельность продукции БСЗ: в 2014 году этот показатель составлял -2,9%, в 2015 году рентабельность стала положительной, составив 3,3%. Согласно данным годового отчёта компании за 2015 год, выход на прибыльный уровень в 2015 году связан, в частности, с ростом выручки от реализации продукции и уменьшением отложенных налоговых расходов.

Среди тенденций, влияющих на развитие отрасли, аналитики компании отмечают снижение импорта кальцинированной соды на фоне ослабления рубля (падение импорта этого продукта в 2015 году по отношению к 2014 году составило 48%). Потребление кальцинированной соды на российском внутреннем рынке в 2015 году незначительно выросло — на 1% — благодаря возросшим потребностям отечественной металлургии.

Предприятия нефтехимической отрасли, несмотря на декларируемые ими трудности, связанные со снижением мировых цен на нефть, также демонстрируют рост. Согласно данным бухгалтерской отчётности нефтедобывающей компании ООО «ЛУКОЙЛ-Пермь», выручка от продаж предприятия в 2015 году составила 203,06 млрд руб., что на 14,7% превышает показатель 2014 года. Себестоимость продаж возросла за тот же период на 17 млрд руб. (с 100,19 млрд руб. в 2014 году до 117,41 млрд в 2015 году). На 47% возросла чистая прибыль компании (57,3 млрд руб. в 2015 году и 39,1 млрд руб. по итогам 2014 года). Выросла и нераспределённая прибыль компании: по итогам 2015 года она достигла 166,2 млрд руб., тот же показатель по итогам 2014 года составлял 132,8 млрд руб.

Выручка производителя продуктов нефтехимии АО «Сибур-Химпром»



выросла с 7,5 млрд руб. в 2014 году до 7,8 млрд руб. в 2015 году. При этом себестоимость продаж предприятия также незначительно выросла — с 6,6 млрд до 6,7 млрд руб. В итоге поднялись все показатели прибыли предприятия: валовая прибыль выросла с 881 млн до 1 млрд руб., прибыль до налогообложения — с 162 млн до 572 млн руб. Чистая прибыль предприятия выросла на 373% — с 109,6 млн руб. в 2014 году до 473,7 млн руб. в 2015 году.

Рост показателей демонстрирует также ОАО «Метафракс», производителя метанола, формалина, пентаэритрита, уротропина, карбамидоформальдегидных смол и полиамида — компонентов, используемых в производстве пластмасс, смол, клеев, красок. Выручка предприятия по итогам 2015 года составила 16,6 млрд руб., что более чем на 3 млрд руб. превышает выручку 2014 года. Показатели прибыли предприятия тоже планомерно росли: валовая прибыль — с 5,7 млрд до 8,6 млрд руб., прибыль до налогообложения — с 5,6 млрд до 8,5 млрд руб. Чистая прибыль компании выросла с 4,7 млрд до 7,2 млрд руб. (+53% к прошлогоднему результату).

Как сообщается в годовом отчёте компании, результаты деятельности ОАО «Метафракс» во многом зависят от доступа к дешёвым источникам сырья — природному газу, электроэнергии. Если цена на газ в России остаётся достаточно низкой и это позволяет существенно снизить себестоимость продукции по сравнению с иностранными производителями, то цены на электроэнергию находятся на критическом уровне и дальнейший их рост может негативно отразиться на финансовых показателях «Метафракса». Однако, поскольку существенная доля выруч-

ки предприятия приходится на экспорт, аналитики компании предполагают, что реализация продукции общества на внешних рынках обеспечит его финансово-экономическую стабильность даже в условиях высоких показателей инфляции.

Как заявляется в годовом отчёте «Метафракса», в 2015 году на финансовые показатели предприятий продолжают оказывать влияние изменения валютных курсов, изменение процентных ставок по кредитным договорам, изменение условий кредитования. Для предотвращения риска ликвидности руководством предприятия осуществляется жёсткое планирование денежных потоков, постоянный анализ планируемых и фактических денежных потоков.

Оборонка — в обороне

А вот в оборонной промышленности дело обстоит не так гладко.

Производитель пороховых метательных снарядов ОАО «Соликамский завод «Урал» при росте выручки с 593,4 млн руб. в 2014 году до 880,2 млн руб. в 2015 году демонстрирует убытки. Дело в том, что себестоимость проданных товаров превысила выручку от продаж и составила 881,4 млн руб. Таким образом, убыток от продаж составил 6,5 млн руб., убыток до налогообложения — 35,2 млн руб. Наконец, чистый убыток компании составил 41,4 млн руб., в то время как ещё в 2014 году все показатели прибыли были положительными, и чистая прибыль тогда составляла 234 тыс. руб.

Как отмечается в годовом отчёте предприятия, проектная мощность завода загружена всего на 26%. Большая часть производства законсервирована и требует значительных средств

на возобновление. В отчёте за 2015 год отмечается также низкий объём продаж гражданской продукции предприятия (очевидно, имеется в виду в том числе лакокрасочная продукция) из-за насыщенности рынка аналогами импортного производства.

Как отмечают аналитики компании, темп роста производства продукции оборонного назначения в 2015 году на предприятии составил 166%, гражданской — 114,3%. Превышение расходов над доходами в отчёте объясняется тем, что рост затрат обусловлен, в частности, проведением ремонтных работ восстановительного производства пресования продукции военного назначения. Большой размер «прочих расходов», в свою очередь, объясняется увеличением штрафных санкций по исполнительному производству.

Показатели рентабельности предприятия отрицательны: рентабельность по чистой прибыли в 2015 году составила -4,7%, (в 2014 году этот показатель был нулевым), рентабельность продаж «Урала» в 2015 году составляет -0,7%. Отрицательные показатели рентабельности говорят о нестабильности финансового положения предприятия.

На конец 2015 года у предприятия была просроченная кредиторская задолженность 143,6 млн руб. Как поясняется в отчёте, задолженность образовалась в связи с отсутствием оборотных средств. За обществом числится также задолженность перед ГК «Ростех» (100%-ный собственник завода «Урал») в размере 3,6 млн руб., сформировавшаяся в 2011 году. Эта задолженность не погашена ввиду сложного финансового положения предприятия.

При всех этих явно негативных факторах есть и позитивные, свидетельствующие