

## ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

## КРЕДИТОВАНИЕ

край» (диплом второй степени). Индивидуальным предпринимательством начала заниматься в феврале 2014 года.

**Ксения Скиба, репетитор по английскому языку:**

— По образованию я переводчик и преподаватель. Работала в разных сферах, затем стала заниматься переводами и преподавала в классическом университете. В какой-то момент захотела работать в школе, но проработала недолго и пришла в индивидуальную предпринимательскую деятельность. Я получила субсидию на развитие малого бизнеса и работала самостоятельно. Сейчас я 100% времени занимаюсь здесь, и мне это очень нравится. И ученикам тоже. Они у меня разные — и школьники, и взрослые. Я сама лично ушла от работы «на кухне» и считаю, что современный преподаватель должен работать в офисе, оформлять все договорные отношения с клиентами. Родители учеников это ценят, они хотят получать качественный сервис, да и самим ученикам приятнее работать в офисе, они стараются тоже.

Занятия для школьников с первого по восьмой класс и взрослых (общий английский, разговорный) стоят у преподавателя 700 руб. за полтора часа. Подготовка к ЕГЭ — 800 руб. за такое же количество времени, а индивидуальные занятия — 1200 руб.

При том что Ксения Скиба занимается индивидуальным предпринимательством, она всегда открыта для своих коллег — школьных учителей.

**Ксения Скиба:**

— Я думаю, что важно работать в школе. Мы с учителями — коллеги, я дружи с учителями и очень уважаю этот труд. У нас очень любят ругать учителей — и дети, и родители, и вся страна: «Школа у нас плохая». Я всегда держу в голове мысль, что всё зависит от человека: если ты хочешь учиться, ты будешь учиться, но кто-то предпочитает прийти и заплатить деньги. Я училась бесплатно, мой сын тоже учится бесплатно. Я его учю и говорю ему: «Иди в школу и получай знания бесплатно». Я всегда поддерживала авторитет учителя в глазах ученика. У школьных учителей, к сожалению, не всегда есть возможность и мотивация расти профессионально, потому что ученики все одного типа в школе, а в индивидуальной преподавательской деятельности — разные ученики. Регулярно мы слушаем вебинары и семинары, я приглашаю коллег сюда на открытые уроки. У меня есть возможность работать с мини-группами, и многие мои сокурсницы переходят в эту сферу и хотят преподавать. Потому что в туризме кризис, в каком-то другом бизнесе тоже.

Педагогам и подругам я говорила, что надо идти в школу и преподавать тогда, когда ты готов отдавать и организовывать. Я не считаю, что индивидуальное предпринимательство в образовательной деятельности — это бизнес. Мне очень нравится статус, это очень престижная и достойная работа. Я считаю, что лучшие ученикам дать удачу, чем рыбу. Ты обучаешь детей с 11 лет и понимаешь, что это та удача, которая поможет им в жизни.

Другой педагог — Александр Чернышёв, историк, занимался частным репетиторством, уйдя из вуза из-за низкой зарплаты.

**Александр Чернышёв, преподаватель обществознания в ЧОУ «Современное образование»:**

— Сначала готовил учеников на подготовительных курсах, потом понял, что

могут учить их сам. В школу возвращаться не хотелось, лучше было уйти из профессии. Благодаря репетиторству осталась. Ст. 32 Закона «Об образовании» открыла для меня новые возможности. Индивидуальная педагогическая деятельность — самостоятельный выход на рынок образовательных услуг. Реальный бизнес в сфере, которая до сих пор казалась совершенно чуждой рынку. Быть учителем и предпринимателем одновременно!

Теперь я не наёмный работник, я деловой партнёр, я не работаю в школе, а сотрудничаю с учебными заведениями. Мне не задают больше вопрос: «Какая у вас категория?» Мне не предлагаются две ставки и оклад. Зато проявляют интерес к моему опыту самостоятельной подготовки школьников к экзаменам и выведения их на высокий результат. Готов выйти в любое учебное заведение. Предпочитаю быть мобильным, чем выдавать пять пар, работая по найму, как было прежде. Хочу самостоятельность проводить занятия, разрабатывать курсы, сценарии, проекты, публиковаться. Подготовлю к олимпиаде, проведу мастер-класс. Это не то «многогранничество», которое доминировало в предыдущие годы из-за низких зарплат в образовании. Не хочу больше ничего слышать о зарплате! Моя цена — равновесная на рынке образовательных услуг, а не оклад на уровне прожиточного минимума.

По мнению Чернышёва, формат работы репетитором и преподавателем подготовительных курсов, когда больше нет гонки за часами и всего того, от чего задыхается современный учитель, а есть только скрупулёзная работа над предметом, методикой, над заданиями ЕГЭ, олимпиад, оказался для него наиболее комфортным. Это позволяет ему взаимодействовать только с учениками с коллегами по профессии, причём из разных учебных заведений и даже за пределами Перми.

Педагог отмечает, что при частном репетиторстве есть и неизбежные подводные камни — дефицит профессионального общения, если нет постоянного трудового коллектива, и социальных гарантий.

**Александр Чернышёв:**

— Изначально понятие «продолжительность рабочего дня». Я забыл, что такое больничный лист, отпускные, не знаю, что такое пенсия по выслуге. Появились траты, обычные для малого предпринимателя: налоги, страховые платежи, обслуживание расчётного счёта, аренда классов. За повышение квалификации уже приходится самому платить. Да и приходится сталкиваться с предубеждённым отношением к репетиторам — не среди учеников и их родителей, а среди коллег по профессии, точнее, среди их руководителей, которых не считают тебя учителем, если не работавши в школе в штате. Но всей своей работой я хочу доказать, что репетитор, даже не работавший в школе, — тот же учитель, только учит он самостоятельно. Поэтому и работаю легально. Хочу быть частью педагогического сообщества. Репетиторство стало для меня не разовой прибавкой к зарплате, а настоящим собственным делом.

Среди некоторых опрошенных выпускников пермских школ самыми востребованными предметами оказались математика, обществознание и история. Занятия продолжаются по полтора часа. Цены у репетиторов разнятся в 100–200 руб. Математика — 400 руб., обществознание — 900 руб., история — 800 руб.

## КРЕДИТОВАНИЕ

## Деньги от государства

## В Пермском крае начала действовать государственная возобновляемая микрозаймовая линия

Микрозаймовая линия является аналогом кредитной линии с льготным периодом 35 дней (не начисляются проценты за использование займа) и сроком использования заемных средств 180 дней (для представителей производства, сельского хозяйства, строительства, социального бизнеса) и 120 дней для предпринимателей иных сфер деятельности. Использование линии позволит повысить оборачиваемость заемных средств минимум в четыре раза.



**В** течение двух лет бизнесмен может без сдачи документов в любой момент подать заявление на получение транша в сумме, не превышающей объём утверждённого лимита. Средства по заявке перечисляются предпринимателю в течение трёх дней, и только после момента их перечисления начинают начисляться проценты.

В случае если средства берутся на весь срок (180 или 120 дней), ежемесячно уплачиваются лишь проценты, а вся сумма долга должна быть возвращена в последний день транша (или ранее).

Процентная ставка по линии — 11% годовых.

Принять новый программный продукт стало возможным благодаря реализации подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства» государственной программы Пермского края «Экономическое развитие и инновационная экономика», позволяющей увеличивать капитализацию АО «ПЦРП» за счёт субсидий из федерального и регионального бюджетов.

Познакомиться с новым продуктом можно на сайте [www.pcrp.ru](http://www.pcrp.ru) в разделе «Микрозаймы», в этом же разделе представлены перечень и формы документов для подачи заявки.

**Любовь Кузнецова, генеральный директор АО «ПЦРП»:**

— Власти слышат ожидания бизнеса, которому часто не хватает средств на пополнение оборотного капитала. Именно поэтому Министерство промышленности, предпринимательства и торговли Пермского края поручило нам разрабо-

тать новый финансовый продукт. Теперь бизнесмен может оформить микрозайм «Возобновляемый» и пользоваться заемными средствами без повторной подачи документов.

\*\*\*Способ начисления процентов: дифференцированный. Уплата процентов за пользование займом проводится ежемесячно. При возврате суммы основного долга (транша) в срок до 35 дней — начисление процентов за пользование займом не производится.

**Дополнительные расходы:**

— оплата расчёто-кассового обслуживания в банке (перевод за пользование микрозаймом) — по тарифам банка;

— расходы, связанные с регистрацией ограничений (обременений) прав на имущество, понесённые АО «ПЦРП» и заемщиком: недвижимое имущество — государственная пошлина; движимое имущество — услуги нотариуса за регистрацию уведомления о залоге;

— расходы по страхованию имущества, в том числе КАСКО по тарифам страховой компании на срок предоставления микрозайма, либо расходы на установку и обеспечение функционирования дополнительного оборудования — запрограммированного поискового устройства: до 22 тыс. руб. (движимое имущество с аккумулятором), до 13 700 руб. (без аккумулятора).

Номер в государственном реестре МФО №411055900364, ИНН 5902198365. Адрес: Пермь, Монастырская, 12.

Реклама

Публикуется в сокращении. Полная версия — на сайте [newsco.ru](http://newsco.ru)