

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

край» (диплом второй степени). Индивидуальным предпринимательством начала заниматься в феврале 2014 года.

Ксения Скиба, репетитор по английскому языку:

— По образованию я переводчик и преподаватель. Работала в разных сферах, затем стала заниматься переводами и преподавала в классическом университете. В какой-то момент захотела работать в школе, но проработала недолго и пришла в индивидуальную предпринимательскую деятельность. Я получила субсидию на развитие малого бизнеса и работаю самостоятельно. Сейчас я 100% времени занимаюсь здесь, и мне это очень нравится. И ученикам тоже. Они у меня разные — и школьники, и взрослые. Я сама лично ушла от работы «на кухне» и считаю, что современный преподаватель должен работать в офисе, оформлять все договорные отношения с клиентами. Родители учеников это ценят, они хотят получать качественный сервис, да и самим ученикам приятнее работать в офисе, они стараются тоже.

Занятия для школьников с первого по восьмой класс и взрослых (общий английский, разговорный) стоят у преподавателя 700 руб. за полтора часа. Подготовка к ЕГЭ — 800 руб. за такое же количество времени, а индивидуальные занятия — 1200 руб.

При том что Ксения Скиба занимается индивидуальным предпринимательством, она всегда открыта для своих коллег — школьных учителей.

Ксения Скиба:

— Я думаю, что важно работать в школе. Мы с учителями — коллеги, я дружу с учителями и очень уважаю этот труд. У нас очень любят ругать учителей — и дети, и родители, и вся страна: «Школа у нас плохая». Я всегда держу в голове мысль, что всё зависит от человека: если ты хочешь учиться, ты будешь учиться, но кто-то предпочитает прийти и заплатить деньги. Я училась бесплатно, мой сын тоже учится бесплатно. Я его учу и говорю ему: «Иди в школу и получай знания бесплатно». Я всегда поддерживаю авторитет учителя в глазах ученика. У школьных учителей, к сожалению, не всегда есть возможность и мотивация расти профессионально, потому что ученики все одного типа в школе, а в индивидуальной преподавательской деятельности — разные ученики. Регулярно мы слушаем вебинары и семинары, я приглашаю коллег сюда на открытые уроки. У меня есть возможность работать с мини-группами, и многие мои конкурсы переходят в эту сферу и хотят преподавать. Потому что в туризме кризис, в каком-то другом бизнесе тоже.

Педагогам и подругам я говорила, что надо идти в школу и преподавать тогда, когда ты готов отдавать и организовывать. Я не считаю, что индивидуальное предпринимательство в образовательной деятельности — это бизнес. Мне очень нравится статус, это очень престижная и достойная работа. Я считаю, что лучше ученикам дать удочку, чем рыбу. Ты обучаешь детей с 11 лет и понимаешь, что это та удочка, которая поможет им в жизни.

Другой педагог — Александр Чернышёв, историк, занялся частным репетиторством, уйдя из вуза из-за низкой зарплаты.

Александр Чернышёв, преподаватель обществознания в ЧОУ «Современное образование»:

— Сначала готовил учеников на подготовительных курсах, потом понял, что

могу учить их сам. В школу возвращаться не хотелось, лучше было уйти из профессии. Благодаря репетиторству остался. Ст. 32 Закона «Об образовании» открыла для меня новые возможности. Индивидуальная педагогическая деятельность, самостоятельный выход на рынок образовательных услуг. Реальный бизнес в сфере, которая до сих пор казалась совершенно чуждой рынку. Быть учителем и предпринимателем одновременно!

Теперь я не наёмный работник, а деловой партнёр, я не работаю в школе, а сотрудничаю с учебными заведениями. Мне не задают больше вопрос: «Какая у вас категория?» Мне не предлагают две ставки и оклад. Зато проявляют интерес к моему опыту самостоятельной подготовки школьников к экзаменам и выведения их на высокий результат. Готов выйти в любое учебное заведение. Предпочитаю быть мобильным, чем выдавать пять пар, работая по найму, как было прежде. Хочу самостоятельно проводить занятия, разрабатывать курсы, сценарии, проекты, публиковаться. Подготовлю к олимпиаде, проведу мастер-класс. Это не то «многогранничество», которое доводило в предыдущие годы из-за низких зарплат в образовании. Не хочу больше ничего слышать о зарплате! Моя цена — равновесная на рынке образовательных услуг, а не оклад на уровне прожиточного минимума.

По мнению Чернышёва, формат работы репетитором и преподавателем подготовительных курсов, когда больше нет гонки за часами и всего того, от чего задыхается современный учитель, а есть только скрупулёзная работа над предметом, методикой, над заданиями ЕГЭ, олимпиад, оказался для него наиболее комфортным. Это позволяет ему взаимодействовать только с учениками и с коллегами по профессии, причём из разных учебных заведений и даже за пределами Перми.

Педагог отмечает, что при частном репетиторстве есть и неизбежные подводные камни — дефицит профессионального общения, если нет постоянного трудового коллектива, и социальных гарантий.

Александр Чернышёв:

— Исчезло понятие «продолжительность рабочего дня». Я забыл, что такое больничный лист, отпускные, не знаю, что такое пенсия по выслуге. Появились траты, обычные для малого предпринимателя: налоги, страховые платежи, обслуживание расчётного счёта, аренда классов. За повышение квалификации уже приходится самому платить. Да и приходится сталкиваться с предубеждённым отношением к репетиторам — не среди учеников и их родителей, а среди коллег по профессии, точнее, среди их руководителей, которые не считают тебя учителем, если не работаешь в школе в штате. Но всей своей работой я хочу доказать, что репетитор, даже не работавший в школе, — тот же учитель, только учит он самостоятельно. Поэтому и работаю легально. Хочу быть частью педагогического сообщества. Репетиторство стало для меня не разовой прибавкой к зарплате, а настоящим собственным делом.

Среди некоторых опрошенных выпускников пермских школ самыми востребованными предметами оказались математика, обществознание и история. Занятия продолжаются по полтора часа. Цены у репетиторов разнятся в 100–200 руб. Математика — 400 руб., обществознание — 900 руб., история — 800 руб.

КРЕДИТОВАНИЕ

Деньги от государства

В Пермском крае начала действовать государственная возобновляемая микрозаёмная линия

Микрозаёмная линия является аналогом кредитной линии с льготным периодом 35 дней (не начисляются проценты за использование займа) и сроком использования заёмных средств 180 дней (для представителей производства, сельского хозяйства, строительства, социального бизнеса) и 120 дней для предпринимателей иных сфер деятельности. Использование линии позволит повысить оборачиваемость заёмных средств минимум в четыре раза.



В течение двух лет бизнесмен может без сдачи документов в любой момент подать заявление на получение транша в сумме, не превышающей объём утверждённого лимита. Средства по заявке перечисляются предпринимателю в течение трёх дней, и только после момента их перечисления начинают начисляться проценты.

В случае если средства берутся на весь срок (180 или 120 дней), ежемесячно уплачиваются лишь проценты, а вся сумма долга должна быть возвращена в последний день транша (или ранее).

Процентная ставка по линии — 11% годовых.

Принять новый программный продукт стало возможным благодаря реализации подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства» государственной программы Пермского края «Экономическое развитие и инновационная экономика», позволяющей увеличивать капитализацию АО «ПЦРП» за счёт субсидий из федерального и регионального бюджетов.

Познакомиться с новым продуктом можно на сайте www.pcrp.ru в разделе «Микрозаёмы», в этом же разделе представлены перечень и формы документов для подачи заявки.

Любовь Кузнецова, генеральный директор АО «ПЦРП»:

— Власть слышит ожидания бизнеса, которому часто не хватает средств на пополнение оборотного капитала. Именно поэтому Министерство промышленности, предпринимательства и торговли Пермского края поручило нам разрабо-

тать новый финансовый продукт. Теперь бизнесмен может оформить микрозаём «Возобновляемый» и пользоваться заёмными средствами без повторной подачи документов.

***Способ начисления процентов: дифференцированный. Уплата процентов за пользование займом проводится ежемесячно. При возврате суммы основного долга (транша) в срок до 35 дней — начисление процентов за пользование займом не производится.

Дополнительные расходы:

— оплата расчётно-кассового обслуживания в банке (перевод за пользование микрозаёмом) — по тарифам банка;

— расходы, связанные с регистрацией ограничений (обременений) прав на имущество, понесённые АО «ПЦРП» и заёмщиком: недвижимое имущество — государственная пошлина; движимое имущество — услуги нотариуса за регистрацию уведомления о залоге;

— расходы по страхованию имущества, в том числе КАСКО по тарифам страховой компании на срок предоставления микрозайма, либо расходы на установку и обеспечение функционирования дополнительного оборудования — запрограммированного поискового устройства: до 22 тыс. руб. (движимое имущество с аккумулятором), до 13 700 руб. (без аккумулятора).

Номер в государственном реестре МФО №4110559000364, ИНН 5902198365.

Адрес: Пермь, Монастырская, 12.

Реклама
Публикуется в сокращении.
Полная версия — на сайте newsko.ru