

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

принимает собрание кредиторов. Руководителем завода-банкрота суд назначает конкурсного управляющего.

С 2011 года, когда пришла наша команда, завод перестало лихорадить, перестали поступать жалобы, срывы контрактов. Завод на сегодняшний день выполняет госконтракт, и единственное, что всех беспокоит, — это когда мы выйдем из банкротства.

Около месяца назад я был в Минпромторге. И там чётко сказали: государство не даст обанкротить завод. Дело не только в ЗиД, всем оборонным предприятиям в России они будут помогать. Это порядка 900 заводов, находящихся в состоянии банкротства, которые выполняют гособоронзаказ.

— Кстати, про гособоронзаказ. Незадолго до вашего ареста была информация о том, что завод им. Дзержинского получил крупный заказ на сумму более 4 млрд руб. в год на производство комплектующих для зенитно-ракетного комплекса «Стрела». Завод под этот заказ начал набирать сотрудников, но из-за вашего ареста якобы этот гособоронзаказ оказался сорван. Не укладывается в голове: как из-за уголовного преследования конкретного менеджера государство может отменить такой важный оборонзаказ стоимостью в несколько миллиардов?

— Дело в том, что в заказе, о котором вы говорите, завод им. Дзержинского является субподрядчиком. Министерство обороны выбрало генерального подрядчика, и он уже определяет, кому отдать часть заказа.

На сегодняшний день Александр Иванов занял должность заместителя генерального директора компании «Авитек», это предприятие входит в концерн ВТО «Алмаз-Антей». Практически 60% продукции они заказывают на заводе им. Дзержинского. И когда мы узнали, что появился такой заказ на «Стрелу», мы с Александром Владимировичем (Ивановым — *ред.*) поехали разговаривать с собственниками предприятия-генподрядчика и убеждать их, что нужно отдать субподряд нам. И когда я попал туда, куда не должен был попадать, на этом предприятии просто испугались, потому что договаривались с конкретными людьми — со мной, с Ивановым. Естественно, они не знают других людей на заводе, состояния предприятия.

Я думаю, что мой арест и заключение под стражу было нужно именно для того, чтобы сорвать этот заказ, обескровить завод, чтобы деньги на него не поступали. Ведь если пойдут серьезные деньги, станет ясно: завод жив, он может работать и развиваться, а его раньше намеренно хоронила предыдущая команда.

— На сегодняшний день есть шанс вернуть этот заказ хотя бы частично или нет?

— Когда 17 сентября суд принял решение, что моё нахождение под стражей нецелесообразно, я уже на следующий день собрал коллектив и сказал: «Не расслабляемся, заказ у нас будет». Пришлось, конечно, провести очень долгие и тяжёлые переговоры — они велись практически месяц. Назначались руководители проектов именно на тот случай, если случится что-то со мной, конкурсыным управляющим или первым замом.

На сегодняшний день, конечно, не 20% от суммы заказа комплектующих «Стрелы» возвращено на завод,

но порядка 7%. Возвращены взрыватели — это основная тематика завода. Планируем забрать себе и металлообработку.

— То есть ваш арест влетел заводу в копеечку — примерно на 3 млрд руб.?

— Да, и мы стараемся наверстать упущенное, хотя пока есть простои в цехах. Но на сегодняшний день завод работает в нормальном режиме, заказами мы укомплектованы на следующий год. Уже получен заказ на освоение трёх новых изделий оборонной тематики. Это просто уникальное явление для всей России: на заводе-банкроте мы будем осваивать новые изделия.

— Вы неоднократно рассказывали, что вся эта «битва уголовных дел» ведётся из-за имущества, которое выводилось с завода и которое вы пытаетесь вернуть. Частично уже вернули, например площадку №5. Есть ли ещё имущество, которое вы будете пытаться вернуть?

— Да, мы уже пытаемся. Это площадка №3 и стадион «Дзержинец».

— Так ведь на территории стадиона уже вовсю строят?

— Да, там уже жилой квартал практически застроен. Тем не менее есть виновники, которым можно предъявить регресс. Их имена и названия юрищ, через которые они действовали, установлены: это те же люди, которые выводили и пятую площадку. Всё спорное имущество выведено из состава имущественного комплекса предприятия фактически бесплатно. Деньги от продажи этих объектов на завод не поступили. Всё это доказано в суде.

В Арбитражном суде Пермского края нам отказали в оспаривании сделок по продаже площадки №3 и стадиона «Дзержинец» по формальным основаниям — за истечением срока давности. 3 декабря мы направили апелляционную жалобу на это решение в Семнадцатый арбитражный апелляционный суд. Парадоксально: в мотивировочной части арбитраж признаёт, что отчуждение происходило незаконно, однако в оспаривании сделок отказано.

Поэтому мы будем и дальше бороться за выведенные активы.

— Вы сказали, что 900 оборонных заводов страны находятся в состоянии банкротства. Да и в Пермском крае вокруг предприятий оборонки постоянно идёт какая-то возня: снимают-назначают директоров, заводят-закрывают уголовные дела. Пермский пороховой завод, соликамский завод «Урал», ЗиД... По вашим прогнозам, когда это закончится? Когда государству всё это надоест?

— Государство на самом деле следит за ситуацией, в том числе и завод «Урал», скорее всего, скоро перестанет лихорадить — к этому есть предпосылки. По нашему заводу уже в принципе согласован путь выхода из кризиса. Если бы не уголовные дела, которые в 2012 году завела полиция, завод был бы уже присоединён к концерну «Алмаз-Антей» либо к ОАО «Корпорация «Тактическое ракетное вооружение».

Уверяю вас: оборонную отрасль просто так больше не отдадут «распиливать», как это было в 2006 году. Всё-таки это оборонный завод, и он должен в этом статусе остаться. Такие заводы государство не даст просто так обанкротить.

**Использованы материалы программы
«Лобби-холл» ТК «ВЕТТА»**

Доля пассивов клиентов «Сбербанк Первый» выросла в 1,7 раза за два года

Для пассивов клиентов премиальной сети «Сбербанк Первый» в общем объёме пассивов физических лиц — клиентов Сбербанка за последние два года выросла в 1,7 раза — с 10,4 до 18%. Объём привлечения сети за 10 месяцев этого года превысил 453 млрд руб. Это в 10 раз больше, чем за весь 2014 год.

Первый: Мария Поденко, руководитель премиальной сети «Сбербанк

— На текущий момент пассивы клиентов сети «Сбербанк Первый» составляют почти 1,8 трлн руб. С начала года прирост составил почти 50%. Эти финансовые показатели свидетельствуют в том числе о том, что клиенты довольны нашими продуктами и сервисом. Ежеквартальные опросы клиентов, которые проводит Сбербанк с целью узнать уровень удовлетворённости и лояльности, показывают высокие резуль-
таты.

«Сбербанк Первый» существенно расширил собственную программу привилегий для своих клиентов, дополнив её специальными эксклюзивными предложениями. Акцент сделан на предложениях для путешественников, так как проведённый Сбербанком анализ трат состоятельных клиентов показал, что самая большая доля расходов по банковским картам (22%) приходится на путешествия.

В программу включаются только эксклюзивные предложения от лидирующих компаний в этой сфере. Среди партнёров «Сбербанк Первый» — компании The Leading Hotels of the World, Accor Hotels, Elite Rent-a-Car и др. Клиенты получают максимальные скидки (до 30%) и привилегии напрямую от партнёров, а также сервис по бронированию от консьерж-службы.

Реклама

ТЕКУЩИЙ МОМЕНТ

«Акрон» возглавил рейтинг самых непрозрачных закупок

Как сообщает газета «Ведомости», с июня 2014 года по июль 2015 года Национальная ассоциация участников электронной торговли отслеживала закупки федеральных (72 заказчика), региональных (83 региона), муниципальных (86) заказчиков, а также 64 заказчиков, подпадающих под закон о закупках госкомпаний и естественных монополий, и 106 коммерческих заказчиков, действующих в соответствии с собственными регламентами. Они разместили заказы на 16,8 трлн руб. — на 5% меньше 2014 года.

По мнению экспертов, государство потеряло 247,3 млрд руб. из-за закупок по неоправданно высоким ценам (сравнивались со средними по рынку). Это на 11% меньше, чем в предыдущем рейтинге.

Госсектор завышает цены на 5,56% (на 0,74 п. п. меньше, чем в рейтинге 2013–2014 годов), больше всех федеральные заказчики — на 8,4%.

Каждый пятый госконтракт был заключён по максимальной цене, с которой начинались торги.

Доля расторгнутых госконтрактов увеличилась вдвое — до 9%. Муниципальные заказчики расторгают почти каждый пятый контракт (18,89%).

Наиболее прозрачными признаны: Роспатент, Москва, Абакан, ГУП «Мосгортранс» и «Сибур Холдинг».

Самым непрозрачным федеральным заказчиком стал Роскосмос. Агентство, судя по данным рейтинга, больше, чем в среднем федеральные заказчики, покупало у единственного поставщика и меньше снижало цены.

Из регионов самым непрозрачным назван Забайкальский край. Махачкала названа городом с самыми непрозрачными закупками — высокая доля закупок у единственного поставщика и по максимальной цене.

Из госкомпаний на последнем месте «Первый канал» — компания не представила данные организаторам.

Из частных компаний самые непрозрачные закупки у ОАО «Акрон» и ОАО «Детский мир».

**Новый
компаньон**

Годовая подписка на еженедельник

1100 руб.*

Подписчикам газеты «Новый компаньон»
журнал «Компаньон magazine» доставляется бесплатно

Подробности по телефонам: (342) 210 40 26, 210 40 23
e-mail: fsv@idk.perm.ru

* при оплате до 15.12.2015 г. Стоимость подписки на 2016 год — 1392 руб.

реклама