

ВОЗМОЖНОСТИ

Фарватер для предпринимателя



На кредитном рынке началась оттепель

О том, как удержать бизнес на плаву и расширить его в непростых экономических условиях, рассказывает Ирина Чекмарева, управляющий Уральской региональной дирекцией ПАО «БИНБАНК».

— Ирина Владимировна, в начале года предприятия малого и среднего бизнеса (МСБ) столкнулись с классическими кризисными явлениями: падение спроса, снижение выручки, ужесточение условий кредитования. Как обстоят дела сегодня?

— Россия — часть мировой экономики, и трудности такого рода затронули практически все отрасли. Отсутствие у крупных банков доступа к рынкам иностранного капитала привело к удешевлению заемных средств внутри страны. Предприниматели начали пересматривать свою бизнес-стратегию, снижать издержки, но без дальнейшего финансирования многие проекты долго существовать не могут. С февраля ЦБ РФ начал снижение ключевой ставки, что стало позитивным сигналом для рынка: следом банки стали снижать ставки кредитования. Бинбанк еще в июне снизил ставки для предпринимателей на 3,5–5 процентных пунктов, а также разработал программу лояльности для клиентов. Очевидно, что в текущих условиях и банкам, и предприятиям было бы сложно обойтись без государственной поддержки.

— В чём заключается эта поддержка?

— Существуют и гарантитные фонды, и государственное субсидирование процентных ставок, и программы, которые частные банки реализуют совместно с МСП Банком. Однако далеко не все предприниматели об этом знают, а уж тем более пользуются. Отчасти это вопрос финансового образования заёмщиков. Предприниматель сегодня может получить доступное финансирование на вполне приемлемых условиях.

— Ваш банк участвует в подобных программах?

— Безусловно, поскольку развитие кредитования малого и среднего бизнеса для нас — одно из приоритетных направлений. К примеру, недавно Бинбанк заключил очередные соглашения с МСП Банком, в рамках которых получили финансирование в размере 1 млрд руб. Средства направлены на кредитование предпринимателей по привлекательным ставкам.

— Расскажите о программах МСП Банка. Какую роль в этом сотрудничестве играет Бинбанк?

— Мы не первый год являемся партнёром МСП Банка и совместно реализуем



— Речь идет о ставках на уровне 13,25–15% годовых.

— В каких направлениях Бинбанк ведёт работу в регионах?

— Бинбанк развивает сотрудничество с региональными гарантитными фондами поддержки МСБ, выступающими в качестве поручителя за предпринимателя при получении кредита. Это актуально, когда у клиента нет или не хватает собственного обеспечения. Также предприниматели имеют возможность вернуть проценты по кредитам, получив субсидирование, которое предоставляется в рамках региональных программ поддержки МСБ.

— Гарантиты фондов — действительно актуальное направление, ведь в апреле порядка 50% предпринимателей сообщили, что в 2015 году ужесточились требования к залогу или иному обеспечению по кредитам для бизнеса...

— В этой ситуации можно понять всех участников рынка, но нужно искать пути решения подобных вопросов. Поручительство фонда служит альтернативой твёрдому залогу. Решение о предоставлении поручительства принимается оперативно, а схема его получения проста и не требует специального предварительного обращения в фонд — пакет документов формирует сам банк.

ТЕКУЩИЙ МОМЕНТ

Минэкономразвития Пермского края и АО «СОГАЗ» подписали соглашение

В Москве 21 августа состоялось подписание соглашения о сотрудничестве между Министерством экономического развития Пермского края и одним из крупнейших страховщиков страны — АО «СОГАЗ». В числе главных задач соглашения — повышение инвестиционной привлекательности экономики края.

Стороны договорились о взаимодействии в целях обеспечения комплексного социально-экономического развития Пермского края, повышения социальной защищённости населения и хозяйствующих субъектов, развития системы медицинского страхования. Одним из основных направлений сотрудничества будет содействие инновационному развитию экономики Пермского края и привлечению долгосрочных инвестиционных ресурсов.

Леонид Морозов, министр экономического развития Пермского края:

— Важным фактором повышения инвестиционной привлекательности в современных условиях является развитие современного рынка страховых услуг, поскольку страхование — один из источников поступления «длинных» денег в экономику. Кроме того, оно позволяет обеспечить защиту имущественных интересов граждан и юридических лиц, а также сократить бюджетные расходы на ликвидацию последствий природных и техногенных аварий и катастроф, в установленном порядке финансировать мероприятия по предупреждению несчастных случаев, восстановлению утраченного или поврежденного имущества.

Николай Галушкин, первый заместитель председателя правления АО «СОГАЗ»:

— Пермский край обладает высокоразвитым промышленным комплексом, что способствует созданию в регионе привлекательной площадки для ведения бизнеса. Свою задачу мы видим прежде всего в предоставлении современных и качественных страховых продуктов, востребованных как предприятиями, так и гражданами. Кроме того, у нас накоплен значительный опыт в разработке комплексных программ страховой защиты инвестиционных проектов, который, мы надеемся, будет восстановлен и в Пермском крае.

Подписанное соглашение носит общий характер и не направлено на ограничение конкуренции, в том числе на рынке финансовых услуг. Документ подписан сроком на год с возможностью последующей пролонгации.

Страховая группа «СОГАЗ» работает на территории Пермского края с 1996 года.

государственную программу поддержки МСБ. В этом году мы уже получали финансирование в рамках двух новых соглашений, а недавно заключили еще три. Это позволяет нам предлагать кредиты по ставкам значительно ниже среднерыночных.

— А какой уровень ставок сегодня могут предлагать банки, которые участвуют в подобных государственных программах?

ИТОГИ

Сбербанк увеличивает доли рынка в регионах присутствия

Западно-Уральский банк ПАО Сбербанк подвел промежуточные итоги работы за первое полугодие 2015 года.

Специалисты банка фиксируют прирост доли Сбербанка на рынке кредитования физических и юридических лиц. Рост также наблюдается и на рынке привлечения средств юридических лиц.

По итогам первого полугодия 2015 года доля Западно-Уральского банка на рынке кредитования юридических лиц в регионах присутствия — Пермский край, Удмуртская Республика и Республика Коми — достигла величины 58,9%. Максимальный показатель зафиксирован в Удмуртской Республике — на долю Сбербанка приходится 73,4% выдаваемых кредитов корпоративным клиентам. По итогам первого полугодия кредитный портфель корпоративных клиентов достиг величины 169,5 млрд руб.

В сфере кредитования физических лиц Западно-Уральский банк также удерживает уверенные позиции, занимая 51,1% рынка. Максимальный охват зафиксирован в Республике Коми — 60,4%. Общий объем кредитов физическим лицам, выданных к концу первого полугодия, составил почти 199 млрд руб.

Наблюдается рост присутствия банка на рынке привлечения денежных средств юридических лиц (текущая доля — 65,8%; в лидерах среди регионов Пермский край — 75,9%) и стабильно высокая доля привлечения средств физических лиц (общая — 62,3%; наибольшая в Республике Коми — 68%).

Кирилл Алтухов, председатель Западно-Уральского банка ПАО Сбербанк:

— Сбербанк благодарит своих клиентов за доверие. В любой экономической ситуации мы будем оставаться надежным партнером для наших клиентов, предлагая широкую линейку финансовых решений и инновационных продуктов на все случаи жизни.