

ФИНАНСЫ

КАДРЫ

Важный шаг на пути развития

Банк «Урал ФД» объявляет о назначении нового главы Private banking



Артёму и его команде больших профессиональных успехов.

Артём Хайдаров, директор по частному банковскому обслуживанию банка «Урал ФД»:

— Я рад стать частью команды крупнейшего регионального банка Пермского края и приложу максимум усилий, чтобы закрепить и приумножить те успехи, которых банк достиг в области Private banking. «Урал ФД» является надёжным партнёром для своих клиентов, способным обеспечивать индивидуальные решения и подходы, что максимально важно для сегмента Private banking.

Артём Хайдаров с отличием окончил Пермский государственный университет, кандидат экономических наук, имеет многолетний опыт работы в банковской сфере. До прихода в банк «Урал ФД» на протяжении восьми лет возглавлял розничный и корпоративный бизнес в Пермском филиале Райффайзенбанка. Кроме того, знаком с работой «Урал ФД», так как с 2001 по 2006 год возглавлял отдел кредитования в банке.

UFD Private banking — одно из стратегических направлений ПАО АКБ «Урал ФД». Он один из первых среди банков Урала объединил опыт управления крупным частным капиталом и предоставления комфортного обслуживания с предложениями партнёров — финансовых организаций, сервисных компаний — поставщиков услуг класса De Luxe. Основная цель UFD Private banking — сохранение и приумножение личного капитала VIP-клиентов при высочайшем уровне сервиса. Дополнительно к этому банк обеспечивает удовлетворение сопутствующих потребностей клиентов путём предоставления им услуг нефинансового характера (LifeStyle-услуги, консьерж-услуги).

Реклама

СДАЕТСЯ В АРЕНДУ ОФИСНОЕ ПОМЕЩЕНИЕ площадью 332 кв. м на 3-м и 4-м этажах здания на ул. Сибирской, 27б. Центр города, охрана, собственная парковка, проложена компьютерная сеть по сдаваемым помещениям. Стоимость аренды — 500 руб./кв. м в месяц + коммунальные услуги. Т. 8-951-933-65-41, Сергей. Реклама

ВОЗМОЖНОСТИ

Сбербанк представил клиентоцентричную модель своего бизнеса

Сбербанк России представил клиентоцентричную модель бизнеса банка. Ключевой принцип модели — «я отношусь к клиенту так, как хотел бы, чтобы относились ко мне». Сформулировано 10 составляющих этой модели, в их числе — доступность сервиса в любом канале, решение проблемы клиента в момент обращения, полная финансовая безопасность клиента, презумпция его правоты.

В Сбербанке утверждены «Золотые правила» взаимодействия с клиентами для всех каналов и сегментов обслуживания. На их основе разработаны памятки для сотрудников, регулирующие их действия в нестандартных ситуациях, а также обязательный обучающий курс «Сервис для всех» для всех новых сотрудников, взаимодействующих с клиентами.

Для решения проблем клиента «здесь и сейчас» создана новая категория сотрудников Сбербанка — сервис-менеджеры. Первая команда сервис-менеджеров начала работу в Москве, в августе проект стартует по всей России. В офисах Западно-Уральского банка Сбербанка России такие специалисты появятся уже с 1 августа.

«Мы хотим построить очень глубокие и доверительные отношения с клиентами, стать полезной и неотъемлемой частью их жизни, — подчеркнул председатель Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России» Кирилл Алтухов. — Наша самая главная задача — быть с клиентом всю жизнь».

Сбербанк признан лауреатом премии «Права потребителей и качество обслуживания — 2015» как самый клиентоориентированный банк России.

Реклама

Банк ЗЕНИТ прокредитует «КОМОС ГРУПП» на 600 млн руб.

«Пермский» филиал Банка ЗЕНИТ установил предприятиям холдинга «КОМОС ГРУПП» лимит оборотного кредитования в размере 600 млн руб. на новый срок.

Заёмщиками выступили три предприятия, входящие в холдинг, — ООО «Удмуртская птицефабрика» (300 млн руб.), ООО «Птицефабрика «Варакисно» (200 млн руб.) и ООО «Птицефабрика «Менделеевская» (100 млн руб.).

Агрохолдинг «КОМОС ГРУПП» объединяет ведущих производителей продуктов питания в Удмуртии и Пермском крае. Под управлением ООО «КОМОС ГРУПП» работают три птицефабрики, единое предприятие по переработке молока (включает в себя четыре производственных площадки), два свинокомплекса, два хладокомбината, два элеватора и комбикормовый завод. Продукция компании представлена в 61 регионе России и странах ближнего зарубежья.

Андрей Логинов, управляющий «Пермским» филиалом Банка ЗЕНИТ:
— Успешное сотрудничество Банка ЗЕНИТ с «КОМОС ГРУПП» продолжается на протяжении пяти лет. Кредитную линию на 600 млн руб. мы открываем уже в третий раз, после успешного погашения предыдущих кредитных лимитов.

Источник — пресс-служба ПАО Банк ЗЕНИТ.

ТЕКУЩИЙ МОМЕНТ

Пермских антимонопольщиков заинтересовала покупка администрацией Чайковского района автомобиля Toyota Camry за 1,8 млн руб.

ФОТО КОНСТАНТИН ДОЛГАНОВСКИЙ

В Управлении ФАС по Пермскому краю подписан приказ о проведении внеплановой проверки администрации Чайковского района при проведении закупки автомобиля Toyota Camry. Об этом сообщает rgorperm.ru со ссылкой на антимонопольную службу.

Проверка проводится на предмет соответствия закупки нормам ФЗ-44, в частности наличие эквивалента у закупаемого товара. Проверка продлится до 13 августа.

Как уточнили «Новому компаньону» в ведомстве, согласно ФЗ-44 у закупаемого за бюджетный счёт товара должен быть эквивалент. Это позволит расширить круг поставщиков (потенциальных участников закупки) и, следовательно, снизить стоимость товара в ходе торгов.

Аукцион на поставку автомобиля для нужд администрации Чайковского района был объявлен 3 июля. Начальная цена составила 1,8 млн руб.

