



производства, закупая на стороне лишь профиль и фурнитуру. В результате нам удалось выйти на объёмы, 20% которых достаточно для того, чтобы полностью комплектовать собственные стройки. Остальные 80% реализуем на внешнем рынке.

Мы не остановились на производстве стеклопакетов, а привезли в Пермский край технологию изготовления закалённого стекла, которое, разбиваясь, не разлетается на крупные опасные осколки, а мелко крошится. Новые физико-механические

свойства стекло приобретает в процессе нагревания свыше 500 градусов и последующего резкого охлаждения. Для этих целей ПЗСП была закуплена печь по закалке стекла финской компании Tamglass. Такое стекло толщиной 4 мм, установленное, скажем, на двух кирпичах, способно выдержать вес двух взрослых мужчин: оно прогибается, но не ломается. Не так давно мы освоили ещё одну технологию — окрашивание стекла керамическими красками — и сейчас выпускаем стекломатит.

**❓** Перед ПЗСП стоит задача стать игроком федерального уровня?

— Как участник рынка жилищного строительства мы сейчас присутствуем в двух регионах — в Пермском крае и Удмуртии. По поставкам оконных конструкций география шире: кроме уже названных регионов наша продукция идёт в Екатеринбург и Казань. Рынок сбыта стекольной продукции на сегодняшний день самый обширный: крайняя западная точка — Калининград, крайняя восточная точка — Петропавловск-Камчатский. В то же время