

РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР

ОТРАСЛЬ

Нахимили — пожинаем плоды

Окончание. Начало на стр. 1

По словам экспертов химической отрасли Пермского края, на сегодняшний день основные проблемы, с которыми столкнулись промышленники, — это удорожание инвестиционных проектов по модернизации производств, связанное с ростом курсов валют, отсутствие отечественных производителей высокотехнологичных деталей, ранее закупавшихся за рубежом, а также дороговизна кредитных ресурсов.

Так, по признанию одного из представителей отрасли, «план Путина по импортозамещению реализовывался бы совершенно другими темпами, если бы был решён вопрос по доступности финансово-гого ресурса».

«Если конкуренции нет, это профанация»

Сегодня никто из пермских «химиков» не признаётся в том, что кризис их серьёзно ослабил. Все они в один голос заявляют, что программы выполняются, а планы реализуются своим чередом.

Так, Владимир Даут, генеральный директор ОАО «Метафракс», заявляет: «В том сегменте российского рынка, где мы находимся, мы себя чувствуем спокойно и любую конкуренцию выдержим, а что касается иностранцев, с девальвацией рубля, естественно, их присутствие снизилось на российском рынке. Пока трудно подводить итоги, но в целом это для нас положительный фактор», — отмечает генеральный директор.

По словам Владимира Даута, по некоторым продуктам (в области лакокрасочной продукции, материалов для строительства, в автомобильной продукции) «Метафракс» удалось нарастить продажи продукции в связи с частичным уходом импортных игроков с российского рынка. Даут говорит, что цены на продукцию компании выросли от 10 до 30% по разным позициям. Сырьё компания закупает по экспортным ценам, в связи с чем растёт стоимость конечной продукции. «Повысились затраты на сырьё, на энергетику. Мы в свою очередь тоже поднимаем цены на продукцию», — признаётся Владимир Даут.

По словам руководителя, в ближайшие годы компания будет делать ставку на продукты переработки метанола, которые используются в строительной и авто-



мобильной отрасли. Так, «Метафракс» намерен повысить объёмы производства метанола. «В 2014 году мы только на губахинской площадке переработали 30% метанола во внутреннюю переработку. И по прогнозам нашего развития, мы должны довести этот показатель до 50%».

Однако в уходе импортных производителей с отечественного рынка гендиректор ОАО «Метафракс» видит и очевидные минусы.

«Иностранные компании, чего там тащить, выше на голову. Они законодатели мод в качестве, экологических требований. Они идут вперёд и показывают, к чему стремиться. Что такая рыночная экономика? Это конкуренция. Если же конкуренции нет, то это уже профанация, а не рыночная экономика», — заявляет топ-менеджер.

В пермских «Минеральных удобрениях» также заявляют, что никаких существенных изменений в программе модернизации и ремонтов не произошло. В то же время, по словам директора филиала «Пермских минеральных удобрений» ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» Алексея Аверьянова, стоимость проекта модернизации производства карбамида «скорректировалась» с 3 млрд 400 млн руб. до 4 млрд 200 млн руб.



Напомним, 10 февраля 2015 года компанией «УралХим» был подписан контракт на начало проекта по модернизации производства карбамида, рассчитанный на четыре года. По словам Алексея Аверьянова, несмотря на общемировые кризисные тенденции, риски, связанные с этим проектом, «ничтожны», поскольку 250 тыс. т — «мизерный объём в сравнении с мировым спросом на карбамид».

В то же время сильное влияние на рынок карбамида в ближайшие годы окажет введение новых мощностей китайскими производителями этого продукта, отмечает топ-менеджер. Если в 2013 году Китай эксплуатировал 8 млн т карбамида, то в 2014-м им было дополнительного введено 13 млн т, а на 2015 год запланировано введение ещё 13 млн т.

Алексей Аверьянов, директор филиала «Пермские минеральные удобрения» ОАО «ОХК «УРАЛХИМ»:

— Коммерческие риски, связанные с этим проектом, ничтожны, поскольку наши дополнительные 250 тыс. т — это крайне мизерный объём в сравнении с мировым спросом на карбамид. По технологическим вопросам, наверное, какие-то риски существуют, в частности по оборудованию высокого давления. Если по оборудованию низкого давления применяется оборудование импортного производства, мы риски берём на себя, больших проблем не опасаемся. В то же время голландцы (компания «Стамикарбон», генеральный подрядчик проекта карбамида по проектным и строительным работам — **ред.**) решились подписать с нами договор в текущих условиях, они оценили все риски, поэтому, полагаю, что всё будет нормально.

В целом Алексей Аверьянов отмечает, что на фоне кризиса работать стало тяжелее, существенно выросли цены на все импортные составляющие. «Произошло существенное удорожание, и иногда нам приходится делать тяжёлый выбор. Но программу мы не сокращаем ни по позициям, ни по финансированию. Сказать, что мы выиграем от кризиса, нельзя, наоборот, сейчас мы сосредоточены на том, чтобы собраться, не потерять позиции на рынке с учётом денежной составляющей, технической модернизации отрасли», — рассказывает топ-менеджер.

В отрасли специальной технической химии, представленной в Пермском крае двумя крупными заводами — ФКП «Пермский пороховой завод» и ФГУП «Соликамский завод «Урал», по словам известного эксперта отрасли, профессора Владимира Аликина, в ближайшее время возможно небольшое перераспределение сил. Связано оно с происходящей с 2014 года активной модернизацией завода «Урал».

По словам Владимира Аликина, отрасль специальной технической химии обеспечена заказами в рамках федеральной программы модернизации Российской армии и флота. «Программа началась в 2012 году и по нарастающей реализовывалась в 2013–2014 годах, в связи с чем в отрасль были серьёзные вложения». По словам эксперта, в рамках этого заказа востребовано твёрдое топливо различной химической природы.

Аликин отмечает, что работы по модернизации «Урала», инициированной «Ростехнологиями», могут быть закончены уже в 2015 году, после чего не исключено, что обновлённое предприятие заберёт часть заказов (по оценкам эксперта, до 30%) у Пермского порохового завода.

Владимир Аликин, профессор:

— Завод «Урал» специализируется на производстве взрывчатых веществ на основе гомогенной нитроцеллюлозы. Восстановление ведётся интенсивно с 2014 года, открыть серийное производство после модернизации планируется в 2015 году. Несомненно, этот продукт будет востребован и Российской армией, и зарубежными заказчиками. Используется он как для артиллерийского танкового выстрела, так и для противотанковых управляемых снарядов.

По словам эксперта, проблем с заказами у обновлённого «Урала», очевидно, не будет, но могут возникнуть проблемы с кадрами. Сегодня численность завода, некогда имевшего порядка 7000 сотрудников, «недотягивает» даже до 1000 человек.

За опытом — к Малайзии?

Отдельного упоминания заслуживают импортные компании, вложившие свой капитал в свои производства, рас-