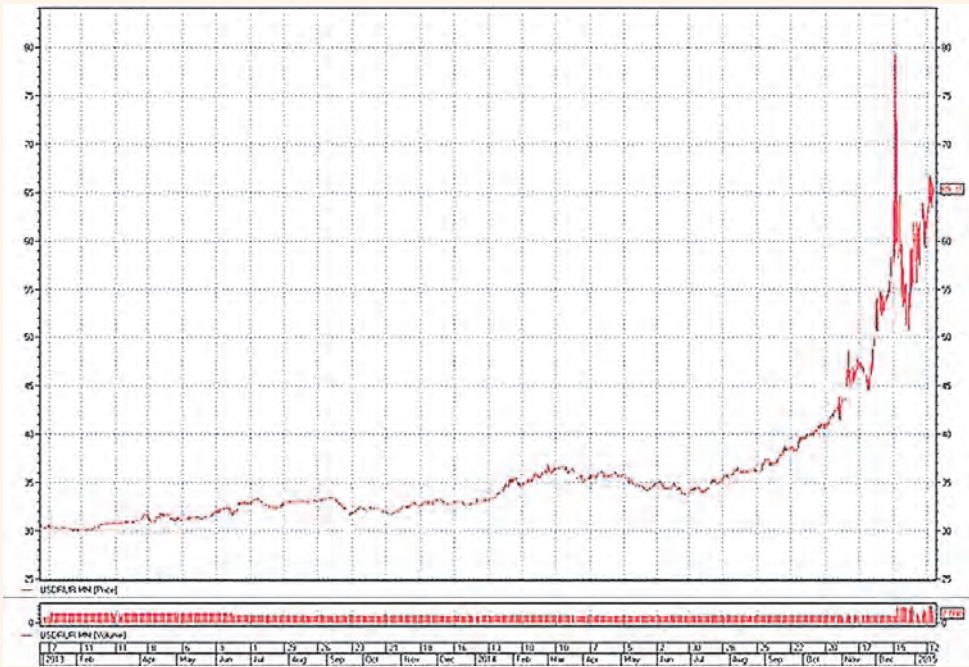


ФИНАНСЫ

ДИНАМИКА ЦЕНЫ НА НЕФТЬ



ДИНАМИКА КУРСА ДОЛЛАРА



Ещё до всех санкций в связи с падением экономики отмечалось очень серьёзное ухудшение качества кредитов. С прошлого года проблема невозвратов стала ещё более актуальной. Отсутствие прямого фондирования на Западе в связи с санкциями, девальвация рубля, обязательства в валюте у многих банков, которые предстоит гасить, — всё это создаёт критическую ситуацию.

«Банковская система живёт в режиме тушения пожара. Ключевые банки будут докапитализироваться из Фонда национального благосостояния. Проблемы будут решаться за счёт Центробанка. Понятно, что предстоит серьёзное укрупнение, санация. На рынке останутся огромные государственные банковские конгломераты и самые эффективные и устойчивые частные банковские структуры, которые имеют сильный риск-менеджмент и «правильных» клиентов», — уверен Игорь Вагизов.

С точки зрения профессионалов, в России наступает очень интересное время, поскольку в каком-то смысле страна возвращается в 1990-е годы. Те, кто в то время смог использовать возможности, войти в какую-то нишу, создали бизнес и довели его до серьёзного уровня. Ситуация повторяется. Страна пока не в руинах, но, по крайней мере, уровень прямой конкуренции существенно сни-

зился. Если можно где-то увидеть нишу, в ней можно очень быстро подняться, причём во всех отраслях — от финансовой, банковской, страховой деятельности до реального сектора, новых технологий. Это время возможностей. На разбалансированном рынке в условиях хаоса и неопределённости появляются уникальные возможности, о которых сложно было мечтать в последнее десятилетие.

Ещё один тренд предстоящего периода — ставка на «оборонку». Государственные затраты на ВПК будут расти. Именно там возникнет некая зона стабильности, которая в последние годы была в нефтегазовой сфере. История повторяется: «оборонка» для государства будет приоритетом номер один на ближайшие годы.

Игорь Чукаев:

— Конечно, в условиях турбулентности запускать в стране новые проекты инвесторам будет крайне сложно. Но деньги свой путь найдут, как ручеёк. Большим зарубежным компаниям экономика страны интересна по-прежнему. С учётом низкой базы и потенциально большого потребительского спроса бизнес будет искать пути на российский рынок. Безусловно, это не история ближайших трёх-четырёх месяцев и даже полугода, но мы остаёмся оптимистами. Пессимистом в России быть нельзя категорически. ■

ИТОГИ

Кризис: не угрозы, а возможности

Западно-Уральский банк Сбербанка России отчитался о ключевых показателях 2014 года

Западно-Уральский банк ОАО «Сбербанк России» подвёл предварительные итоги работы в 2014 году. Как сообщили его руководители, банк «закрывает год смело». «У нас очень хорошие показатели», — констатировал председатель Западно-Уральского банка Кирилл Алтухов в ходе итоговой пресс-конференции.

Окончательные итоги будут подведены в марте, но уже сейчас банк заявляет о выполнении плана по прибыли на 112% (21,7 млрд руб.), по операционному доходу на 105% (43,7 млрд руб.).

Кроме того, удалось сократить долю затрат в доходах до 37,2% при плане в 39,9% и нарастить остаток привлечённых средств юридических лиц по отношению к плановым показателям до 148%. В то же время сократилась доля проблемных кредитов корпоративных клиентов (с 5,2% до 3%), что свидетельствует об улучшении качества активов.

Банк по-прежнему занимает лидирующие позиции в регионе. Доля на рынке кредитования физических лиц на 1 ноября 2014 года составляет 48,4%, доля на рынке привлечения физических лиц — 64,1%, доля на рынке кредитования юридических лиц — 47,1%. Доля банка на рынке привлечения средств юридических лиц на эту дату достигает 50%.

Кирилл Алтухов, председатель Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России»:

— Во всех субъектах своей деятельности банк является одним из крупнейших налогоплательщиков и работодателей, инвестором в бюджеты Пермского края, республик Удмуртии и Коми. В его отделениях трудятся около 11 тыс. человек. Западно-Уральский банк стал, возможно, единственным учреждением региона в финансовой сфере, проводившим в 2014 году массовый дополнительный набор персонала.

Мы поддерживаем вузы, открывая кафедры Сбербанка в крупнейших вузах регионов. Отстраиваем «карьерную лестницу» для персонала, позволяющую развивать талантливых специалистов.

По словам руководителя, планы банка на следующий год пока обсуждаются, но уже сейчас ясно, что банк не ожидает серьёзного сокращения кредитного портфеля. «Предполагается взвешенная политика рисков, ограничение темпов роста, но не секвестр», — уверяет руководитель банка.

Сбербанк уже откорректировал свои подходы к оценке рисков. Кирилл Алтухов подчеркнул, что, несмотря на сложную ситуацию на финансовом рынке, банк продолжает кредитование и корпоративных клиентов, и физических лиц. Другое дело, сегодня это происходит с учётом новых реалий.

Руководитель отмечает, что повышение рисков коснулось всей банковской системы, поскольку этот процесс носит общегосударственный характер.

В этих условиях банк ориентируется на индивидуальный подход к каждому клиенту и настройку продуктовой линейки под его запросы.

Кирилл Алтухов, председатель Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России»:

— Нам клиент интересен не только с точки зрения кредитования. Он интересен с позиций эквайринга, зарплатных проектов, других финансовых услуг. Мы с клиентом ищем совместные интересы и предлагаем ему оптимальные условия сотрудничества.

У нас нет цели поднять ставку, есть желание снизить риски. Если эти риски можно снизить залогами, то мы адекватно реагируем на это.

Беззалоговое кредитование сохраняется для клиентов, которые имеют хорошую кредитную историю и не менее одного погашенного кредита в Сбербанке на сумму не менее 500 тыс. руб., взятого на срок свыше года.

По основным кредитам «Бизнес-инвест», «Бизнес-недвижимость», «Бизнес-рента», «Бизнес-оборот», которые составляют более 80% портфеля банка, требования к заёмщикам не изменились, а ставки приведены в соответствие с рыночной конъюнктурой.

На 1 ноября 2014 года объём кредитов, выданных малому бизнесу, составлял 800 млрд руб., из них на долю беззалоговых кредитов приходилось менее 20%. С начала года Сбербанк выдал малому бизнесу более 300 млрд руб.

Банк объявил также о повышении процентных ставок по ипотечным кредитам.

При ключевой ставке Центробанка в 17% он предлагает ипотеку по ставке от 14,5% годовых.

При этом Сбербанк начал более взвешенно относиться к заёмщикам и немного сузил количество ипотечных программ. В частности, приостановил приём заявок по ряду продуктов, которые пользовались незначительным спросом, в том числе на отдельные виды ипотечного кредитования (строительство жилого дома, загородной недвижимости, гаражей).

Руководители подчёркивают, что банк не повышал и не планирует повышать процентные ставки по уже заключённым розничным кредитным договорам. А вот по одобренным, но невыданным ипотечным кредитам возможен рост. Такое решение, поясняют они, связано с увеличением стоимости фондирования. «Это рыночная мера, к которой в настоящее время прибегли все российские банки», — констатирует Кирилл Алтухов.