

Интерактив с главой

На прошлой неделе, 28 ноября, пермяки в очередной раз могли пообщаться с главой Перми Игорем Сапко в рамках прямой телефонной линии в call-центре. Она проходила в новом, интерактивном, формате. Большинство звонивших задавали вопросы о ЖКХ, изменениях в движении городского транспорта в 2015 году и освещении дорог.

Общение с пермяками по важным для них вопросам для пермских чиновников не редкость: прямые линии с представителями различных подразделений городской администрации проходят еженедельно. 3 декабря, например, можно было задать вопросы руководству управления внешнего благоустройства Перми, а 4 декабря — городской прокуратуры.

Игорь Сапко 1 декабря общался с пермяками в новом для него формате: звонившие называли адрес объекта, о котором был их вопрос, а градоначальник сразу же видел его на большой интерактивной карте Перми. Это позволяло увидеть, например, конкретный дорожный перекресток и точнее понять, в какой именно точке города есть проблема с освещением в ночное время.

Телефонная линия с мэром длилась всего час, а телефон

call-центра звонил не переставая. Пермяки говорили коротко и по делу. «Улица, на которой я живу, — на окраине города, и здесь страшно ходить вечерами: совсем нет освещения», — пожаловалась Игорю Сапко жительница улицы Хуторской в Орджоникидзевском районе.

Поступил звонок из Новых Лядов с просьбой поставить на проезжей части улицы Чусовской дорожные знаки и обозначить пешеходную дорожку.

Игорь Сапко заверил звонивших, что он в курсе ситуации, поскольку лично был в названных районах. Глава города объяснил, что работы по указанным адресам постарается провести в следующем году в рамках депутатской программы благоустройства микрорайонов, и обещал лично проконтролировать ситуацию.

Сразу несколько звонков поступило по поводу изменения движения транспорта, которое грядёт в Перми в 2015

году: «Я знаю, что в планах увеличить число трамваев в городе и сократить число автобусов, в частности на улице Мира. Но что будет, если трамваи встанут, как это часто бывает?»

«Действительно, число единиц транспорта на автобусных маршрутах в городе сократится, но всего на 50 единиц — с 850 до 800, однако это не повод для паники, мы убираем дублирующие маршруты, поэтому негативно на удобство передвижения пермяков это не повлияет, — отметил мэр. — Что касается трамваев, в городе вводится система оперативного реагирования на аварии электротранспорта: мы сможем сразу отправлять на место резервные автобусы и ремонтную бригаду, которая быстро устраним проблему».

Жители Орджоникидзевского района пожаловались главе города на долгое и иногда напрасное ожидание на остановке автобусов маршрута №22. «Сегодня в семь утра и в половине восьмого по расписанию автобус должен был быть, однако по факту его не было! И по вечерам последний уезжает в половине девятого, а после в город уже не уехать», —

пожаловалась позвонившая пермячка. Не откладывая дело в долгий ящик, Игорь Сапко позвонил главе городского департамента дорог и транспорта Илье Денисову, попросив проконтролировать соблюдение водителями графика движения на маршруте и появление автобусов в нужное время и в большем количестве.

Жильцы дома на ул. Островского, 63 рассказали мэру, что у них уже пять дней нет холодной воды. Мэр Перми тут же связался с главой администрации Свердловского района, и его заверили, что проблема будет решена в ближайшее время.

Среди звонивших на телефонную линию с мэром были и благодарные пермяки. Игоря Сапко поблагодарили, например, за продление автобусного маршрута №2 до остановки «Мачтобаза».

За час Игорь Сапко успел ответить на 19 вопросов жителей города. С некоторыми вопросами получилось разобраться на месте, другие взяты на контроль и будут решены в ближайшее время. Если у вас тоже есть о чём спросить городские власти, звоните в call-центр по тел. 2 059 059 — ваш вопрос не останется без внимания.

• обратная связь

Ульяна Артёмова

• возможности

Поддержка в квартирном вопросе

Молодые семьи, бюджетники и пенсионеры могут приобрести жильё от ПЗСП со скидкой

Строительная компания ПЗСП объявляет социальную акцию: при покупке квартир на 1-4-м этажах дома на ул. Целинной, 55 (ЖК «Лазурный», микрорайон Вышка-2) действуют скидки для молодых семей, пенсионеров и работников бюджетной сферы.



Молодой семьёй по решению застройщика считаются супруги, состоящие в браке не менее шести месяцев, при том что один или оба супруга не достигли 35-летнего возраста. Этой категории лиц предоставляется скидка в размере 3%. Для подтверждения права на скидку необходимо представить паспорта обоих супругов и свидетельство о заключении брака.

Максимальная скидка (5%) предоставляется молодым семьям, родившим ребёнка в 2012, 2013 или 2014 годах. «Наш сегмент жилья — это качественный и комфортный экономкласс. Именно такое новое и современное жильё нужно молодым семьям с детьми, мы это понимаем и стараемся их поддержать на самом сложном и ответственном начальном этапе жизни», — отметил директор по продажам ОАО «ПЗСП» Алексей Дёмкин.

Акция также распространяется на лиц, имеющих статус пенсионера, и работников бюджетной сферы. Им предоставляется скидка в размере 3%. К «бюджетникам» в данном случае относятся служащие федеральных, муниципальных государственных организаций, работников государственных образовательных, медицинских, военных, научных, культурных учреждений.

При заключении договора на покупку жилья необходимо представить справку с предприятия в свободной форме — с указанием фамилии, имени, отчества покупателя, срока работы на предприятии, формы собственности предприятия.

Напомним, акция по поддержке молодых семей и пенсионеров действует на ПЗСП с 2012 года. С 2014 года к ним добавились и работники бюджетной сферы: врачи, учителя, работники культуры — как одни из тех, кто, по мнению руководства компании, нуждается в материальной поддержке и улучшении жилищных условий.

• спорт

Наталья Стерледева

«Прикамье» пока работает

На минувшей неделе руководство Пермского порохового завода приняло решение о закрытии находящейся на балансе предприятия лыжной базы «Прикамье». Однако, как стало известно на этой неделе, база для детей не закрыта. Возможно, спортивный объект проработает до января.

На ФКП «Пермский пороховой завод» 24 ноября состоялось рабочее совещание генерального директора предприятия Олега Миргородского с представителями городских и краевых властей. Его участники обсудили проблемы эксплуатации спорткомплекса «Прикамье», который находится на балансе завода.

В настоящее время спортивный комплекс и его

филиал (лыжная база) на безвозмездной основе эксплуатируют семь детско-юношеских спортивных школ. При этом завод ежегодно тратит на содержание этих объектов порядка 27 млн руб. На совещании Олег Миргородский заявил о своём намерении закрыть спорткомплекс с 1 декабря в связи с его ненормативным состоянием.

На этой неделе стало известно, что объект пока не закрыт. «Финансирование базы прекращено, но детей на неё пускают, лыжню никто не закроеет», — сообщает источник на Пермском пороховом заводе.

Олег Миргородский предложил создать рабочую группу из числа представителей завода, городских и краевых властей, которая до 15 декабря подготовит карту решения существующей проблемы.

Руслан Садченко, заместитель министра физической культуры и спорта Пермского края:

— Спортивный комплекс находится в собственности завода, но располагается на земле, которая принадлежит городу Перми. Муниципалитет выражает готовность забрать спортивный объект. На первом этапе будет заключён договор аренды.

Окончательное решение о судьбе объектов должно быть принято не позднее 1 января 2015 года. Стороны договорились о передаче объекта в краткосрочную аренду, за время которой чиновники оформят все необходимые документы для последующей передачи «Прикамья» в муниципальную собственность.

ХРАНИТЕ СБЕРЕЖЕНИЯ В СИЛЬНЫХ РУКАХ

В последнее время закрываются многие финансовые компании, принимающие вклады от населения. Почему это происходит и какие меры безопасности нужно предпринять, чтобы не остаться «у разбитого корыта»?

По мнению экспертов, причины могут быть разными. Есть организации-мошенники, которые открываются с целью набрать вклады от населения, а потом благополучно пропасть. Их можно узнать по очень молодому возрасту и заоблачным процентным ставкам. Другие организации закрываются из-за рисков, которые сопровождают эту сферу деятельности. Например, «заработок» кредитных кооперативов — это выдача займов, а из-за упрощённых условий высок риск невозврата, что приводит к дестабилизации компании. Не погашаются займы — не из чего выплачивать процент по вкладам. Некоторые компании в попытках выжить начинают объединяться, чтобы хоть как-то удержаться на плаву. Нужно понимать, что сильная и самодостаточная компания не будет брать на борт тонущих и портить репутацию, наработанную годами. Вот только простому обывателю трудно увидеть подвох в громких рекламных проспектах, которые внушают, что это прорыв и новая ступень в развитии компании.

Инвестируя свои сбережения, можно получить довольно хороший прирост, который станет финансовой поддержкой или крупным целевым приобретением. Главное — сделать правильный выбор! Доверяйте про-

веренным временем компаниям, которые имеют успешный опыт и большое количество довольных клиентов.

Одним из удачных видов инвестирования является приобретение векселя. **Вексельная сберегательная программа «НАСЛЕДИЕ»** — это один из гибких и удобных инструментов защиты сбережений и приумножения средств. Размер процентного дохода зависит от суммы векселя и срока инвестирования: чем выше сумма и дольше срок, тем больший доход вы получаете. Программа чутко реагирует на инфляцию — процентная ставка по векселю всегда опережает её уровень. **Все сбережения наших клиентов надёжно застрахованы!** Компании, входящие в холдинг, более 9 лет работают на рынке управления финансами и их сбережения. **Внимание!** Теперь не нужно ждать даты предъявления векселя к платежу, вы можете самостоятельно выбирать, когда получать начисленные проценты: раз в квартал или в конце срока векселя**. Основная сумма сбережений подтверждается векселем и продолжает работать***. Для оформления векселя при себе необходимо иметь: паспорт, ИНН и СНИЛС. Получить более подробную информацию можно в офисе **ООО «СКН»** по адресу: ул. Куйбышева, д. 50А, офис 502А, телефоны: **8 (342) 204-04-79, 8-922-354-04-79** или позвонив в Единый Федеральный Центр обслуживания клиентов по номеру **8-800-333-14-06** (звонок бесплатный), а также на сайте www.sberfin.ru.

ООО «СКН» ИНН 5904295090 ОГРН 1135904016577



СБЕРЕЖЕНИЯ ЗАСТРАХОВАНЫ**

сберегательная программа
“НАСЛЕДИЕ”
до 35% годовых*

www.sberfin.ru

ул. Куйбышева, д. 50А, эт. 5, оф. 502А
тел.: 8 (342) 204-04-79, 8-922-354-04-79
8-800-333-14-06
звонок по России бесплатный

Группа предприятий «СКН» выпускает векселя в соответствии с тарифной сеткой, процент по которым определяется суммой и сроком: 30000 руб. сроком на 3 мес. - 20% годовых, 6 мес. - 21% годовых, 9 мес. - 22% годовых, 12 мес. - 24% годовых, 18 мес. - 26% годовых, 24 мес. - 28% годовых; 50000 руб. сроком на 3 мес. - 21% годовых, 6 мес. - 22% годовых, 9 мес. - 23% годовых, 12 мес. - 25% годовых, 18 мес. - 27% годовых, 24 мес. - 29% годовых; 100000 руб. сроком на 3 мес. - 22% годовых, 6 мес. - 23% годовых, 9 мес. - 24% годовых, 12 мес. - 27% годовых, 18 мес. - 30% годовых, 24 мес. - 31% годовых; 500000 руб. сроком на 3 мес. - 23% годовых, 6 мес. - 24% годовых, 9 мес. - 26% годовых, 12 мес. - 29% годовых, 18 мес. - 31% годовых, 24 мес. - 32% годовых; 1000000 руб. сроком на 3 мес. - 24% годовых, 6 мес. - 25% годовых, 9 мес. - 28% годовых, 12 мес. - 30% годовых, 18 мес. - 32% годовых, 24 мес. - 33% годовых. *Для граждан, имеющих пенсионное удостоверение, по соглашению сторон могут быть установлены льготные ставки по простому векселю (+2% к ставкам, установленным документами компании). **ООО «Лойд-Сити», лицензия: № 3681 77

реклама

* ООО «Лойд-Сити», ОГРН 1027700307040. Лицензия: № 3681 77

** при условии подписания соглашения о выплате начисленных процентов по векселю

*** при ежеквартальном начислении процентов по векселю