

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

ФОТО ПРЕСС-СЛУЖБА «ЛУКОЙЛ ОВЕРСИЗ»



Второе, что хочу сказать: здесь можно только верить, рассчитать очень сложно всё. Я верю в то, что \$80 за баррель — это, в общем, прогноз на 2015-й и, может быть, даже на первую половину 2016 года. Уже в 2016-м мы увидим цену значительно выше \$90, а в 2017-2018 годах цены снова перевалят за трёхзначное число, потому что сегодня мы с вами являемся свидетелями зарождения нового экономического цикла.

Америка действительно не растёт, как от неё ожидали, но она растёт темпом 2,5%. Для самой большой экономики мира это огромный показатель...

Если бы у нас была низкая цена на нефть и не изменился бы валютный курс, то очевидно, что вся экономика и промышленность пострадали бы. На самом деле, мы все — те, кто занимается бизнесом, — должны быть оптимистами, то есть, если мы упали и при этом не разбили голову, должны это-

му радоваться. Точно так же с ценой на нефть. Да, она упала, но за счёт того, что изменился валютный курс, это демпфировало ситуацию, связанную с издержками добычи.

Большинство контрактов носит средне- или долгосрочный характер. Очевидно, что когда сегодня мы имеем курс доллара 47, а ещё вчера он был 30-32, а цены для сервисных компаний у нас — исходя из курса 30-32, то минимум 30-40% издержек в валюте мы сэкономили. Поэтому, если нефть упала на 20, а курс вырос на 30, то в какой-то части нефтяные компании ещё и заработали в этом процессе...

На мой взгляд, сегодня вся российская промышленность получила очередной уникальный шанс. Потому что сейчас благодаря этому снижению рубля, его ослаблению мы в долларах все гораздо конкурентнее, чем многие другие мировые поставщики услуг. И этим шансом, очевидно, и российский нефтесервис, и другие отрасли промышленности должны максимально воспользоваться. Я уверен, что сегодня мы даже конкурентнее, чем китайцы, потому что ослабление рубля на 30% означает, что на 30% в долларах дешевле те услуги, которые мы можем предложить.

И другая тема — сейчас появился достаточно серьёзный стимул и для выхода на международные рынки, потому что когда ты выходишь на нефть в России как нефтесервисная компания, ты получаешь рубли, и, как я уже сказал, по фиксированной цене. Большинство компаний на следующий год индексирует не больше 3-5%, то есть скидку получили в валюте 30%, а индекс для сервисных компаний — всего 5%. И очевидно, сервисные компании могут идти на международные рынки за поиском валютных контрак-

тов. И эти контракты по отношению к российским будут супердоходными.

То есть любая кризисная ситуация должна использоваться: а) для оптимизации, б) для роста, потому что кризис создаёт новые стимулы роста.

— **В проектировании, строительстве, оснащении всех объектов на Западной Курне-2 участвовали более 100 компаний из 20 стран мира. Если бы этот проект был начат позже, то нынешние санкции принесли бы ему много проблем?**

— Мы, на самом деле, на международных проектах вообще не ощутили действие санкций ни до, ни после. Мы продолжаем достаточно активно работать.

Компания ЛУКОЙЛ попала в санкционный список, но дело в том, что эти санкции носят ещё и географический характер. Это нефтегазовые операции на территории России, поэтому, когда мы работаем за пределами Российской Федерации, мы не ощущаем воздействия международных санкций.

То есть в целом, я думаю, мы не страдаем, но изменилось отношение к российским компаниям за рубежом. Я бы сказал: к нам стали относиться более настороженно, потому что накал политических страстей в целом в мире возрос, но и мы со своей стороны бдительность не теряем.

— **Но отношение всё-таки изменилось...**

— Отношение изменилось, но я вам хочу сказать, что изменился весь мир. Мы должны понимать, что в части политической ситуации живём в другом мире, более настороженном и более недоверчивом по отношению друг к другу.

— **Как вы считаете, доверие в отношениях когда-нибудь вернётся?**
— Я оптимист. ■



ПЕРМСКИЙ КРАЕВОЙ ОБЩЕСТВЕННЫЙ ФОРУМ – 2014

25-26 НОЯБРЯ
2014

public-forum@mail.ru

Мост в «третий сектор»

Ещё несколько лет назад о функциях и деятельности некоммерческих организаций мало кто знал. Теперь они стали неотъемлемой и наиболее структурированной частью гражданского общества. На плечах пермских НКО лежит масса социальных проблем: они собирают деньги на лечение больных детей, помогают пенсионерам и ветеранам, проводят юридические и психологические консультации, организуют акции и праздники. Однако при всей независимости «третьего» сектора, часть своих обязанностей без государственной поддержки он по объективным причинам выполнить не может.

Культура взаимодействия

Именно для того чтобы навести «мосты» между органами государственной власти, предпринимателями, представителями НКО и активными гражданами, в Перми организован Краевой общественный форум.

Цель этого делового проекта, инициированного администрацией губернатора Пермского края, правительством региона, администрацией Перми и Общественной палатой Прикамья, — совершенствование культуры взаимодействия между субъектами социальной сферы.

В рамках круглых столов и дискуссий участники форума обсуждают методы поддержки социального бизнеса, способы поддержки некоммерческого сектора, механизмы реализации социальных проектов, формирование гражданской компетентности населения.

Что сделано?

Для некоммерческих организаций форум является возможностью рассказать о своих проблемах, получить помощь у чиновников и поделиться уже наработанным опытом.

Для них на площадке организована выставка-презентация «СО НКО Пермского края: идеи, проекты, ресурсы», где более 30 объединений рассказывают о своих успехах и достижениях.

Итогом Пермского краевого общественного форума должны стать выработка конкретных инструментов взаимодействия между властью, бизнесом и обществом, начало реализации конкретных проектов и идей.

реклама

Форум проходит 25–26 ноября в Выставочном центре «Пермская ярмарка»