

Тариф «Пермский»

Стоимость проезда в общественном транспорте хотят увеличить до 18 рублей

Уже не один год в Перми решается вопрос о том, насколько нужно повысить стоимость проезда в автобусах и электро-транспорте, чтобы отрасль не работала в убыток. Цена на проезд в общественном транспорте не менялась с 2012 года, городские депутаты несколько раз отклоняли повышение тарифов. В мэрии, похоже, решили, что уговорить депутатов так и не удастся, и предложили передать полномочия по установке стоимости проезда единому органу — Региональной службе по тарифам.

Не просим лишнего

Скорее всего, уже в октябре этого года на рассмотрение Пермской городской думы будет вынесено новое предложение об увеличении стоимости проезда в общественном транспорте до 18 руб. Как сообщают в городском департаменте дорог и транспорта, они уже посчитали тариф, который составил 17,77 руб. Осталось пройти необходимые согласования.

Однако надежды на то, что городские депутаты утвердят тариф, у пермских властей, похоже, нет. Как пояснили в городской администрации, сейчас прорабатывается вариант передачи полномочий по регулированию тарифов на проезд в общественном транспорте Перми от гордумы Региональной службе по тарифам (РСТ). До стадии законопроекта в этом вопросе пока не дошли, но есть рабочая переписка с краевым правительством, связанная с проработкой вопроса.

Пермские перевозчики давно уже твердят о том, что тариф надо повышать для того, чтобы обеспечить развитие транспортной отрасли города. «Потом все удивляются, почему автопарк в городе старый, почему персонал неквалифицированный. Простой пример — чтобы обновить автопарк, требуется потратить от 5 до 11 млн руб. на один автобус, кото-

рый будет окупаться 5-7 лет. Сейчас перевозчикам остаётся просто выживать», — объясняет директор ООО «А-Тур-Транс» Александр Богданов.

Передачу полномочий регулирования тарифов РСТ перевозчики воспринимают положительно в первую очередь потому, что «из этой темы уходит политический вопрос».

Михаил Ухватов, директор Единого союза перевозчиков:

— На мой взгляд, это замечательное решение. Сей-

часкую. Депутаты, выступая «за людей», не хотят, не слушают, не принимают новых тарифов. Но без увеличения тарифов транспортная отрасль не способна развиваться. Сейчас получается так: один считает, а другой принимает. А должно быть так: кто считает, тот и принимает.

Перевозчики говорят, что с ними всегда можно договориться. «На протяжении четырёх лет тариф не повышается, но мы же не уходим с рынка, не вымираем и не просим лишнего», — убеждают перевозчики.

Определили «на глаз»

Депутаты Пермской городской думы сами считают тариф в 13 руб. устаревшим и не соответствующим нынешней экономической ситуации. Но принять новый

глаз, то и позиция выходит на глаз. Избирателям в этом случае трудно объяснить, почему плата за проезд вырастет», — говорит депутат Дмитрий Малютин.

Вопрос о передаче полномочий по регулированию тарифа на проезд РСТ многих депутатов настораживает. Они связывают попытку передачи этих полномочий с тем, что «обсуждение тарифов в городской думе было очень проблематично».

Отказываться от единственного тарифа, который могут регулировать, пермские депутаты не хотят, потому что «это важно и знаково для жителей».

Максим Тебелев, депутат Пермской городской думы:

— Когда-то мы утверждали тарифы на тепло, на воду, но всё это потихоньку уходило на краевой уровень. Соответственно, весь рост, который сейчас в этих отраслях происходит, мы никак не контролируем. Тариф на проезд в общественном транспорте думой пока контролируется, и у нас есть результат — наш тариф самый низкий среди городов-миллионников. Если передать регулирование и этого тарифа на краевой уровень, это может привести к серьёзному росту тарифов и негативной реакции жителей.

В правительстве Пермского края о предложении городских властей знают, но реагировать на него, похоже, никак не собираются. Председатель краевого правительства Геннадий Тушнолов на вопрос «Пятницы» ответил коротко: «Не надо перепихивать свои проблемы на других».

Людмила Максимова

«Этот вопрос давно надо было увести из политической плоскости в экономическую»

час тариф на проезд очень политизирован. Городские депутаты, принимаяющие решение, зависят от электората. Они принимают заниженный тариф, чтобы пройти в следующий раз в гордуму. Необходимо, чтобы решение принимал независимый орган.

Александр Богданов, директор ООО «А-Тур-Транс»: — Этот вопрос давно надо было увести из политической плоскости в экономи-

они готовы только после того, как он будет рассчитан не «на глаз».

«Главным в формуле вычисления экономически обоснованного тарифа должен стать учёт пассажиропотока. Сейчас этот показатель определяется «на глаз». Мы ждём введения системы электронной оплаты проезда. Это весы, которые покажут не приблизительную, абстрактную, а точную цифру. Когда такие вещи определяются на

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ
Современный колледж для успешной карьеры

www.pief.ru

ДИПЛОМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБРАЗЦА

СТАЖИРОВКИ СТУДЕНТОВ ЗА РУБЕЖОМ

НЕПРЕРЫВНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ КОЛЛЕДЖ-ВУЗ

ОТДЕЛЬНЫЕ ГРУППЫ ДЛЯ ТЕХ, КТО ДАВНО ЗАКОНЧИЛ ШКОЛУ

Лауреат национального конкурса **ЛУЧШИЕ КОЛЛЕДЖИ** Российской Федерации - 2013

12 ПРЕСТИЖНЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ среднего профессионального образования (на базе 9 и 11 класса)

<ul style="list-style-type: none"> ЭКОНОМИКА И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ БАНКОВСКОЕ ДЕЛО ПРАВО И ОРГАНИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ТУРИЗМ КОММЕРЦИЯ ГОСТИНИЧНЫЙ СЕРВИС РЕКЛАМА 	<ul style="list-style-type: none"> ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ЛОГИСТИКЕ КОМПЬЮТЕРНЫЕ СЕТИ ПРИКЛАДНАЯ ИНФОРМАТИКА ДОКУМЕНТАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ И АРХИВОВЕДЕНИЕ СТРАХОВОЕ ДЕЛО
--	---

Приним без экзаменов!

Приемная комиссия: Г. Пермь, ул. Екатерининская, 141
Телефон: (342) 2-446-555, 2-446-888

Вышел новый номер журнала «Компаньон magazine»

В свежем выпуске — интервью с легендой «пиара в стиле девяностых» Ириной Калущинской, истории путешественников, новости моды, фоторепортажи и полезные советы. Так, например, в статье «Инкубационный период» рассказывается о том, как достичь успеха в бизнесе: «Чтобы стать богатым и знаменитым, есть несколько путей: можно поехать в Голливуд и сняться в супербоевике. Можно дожидаться наследства от дальней тётушки (если она есть), пожелавшей передать состояние в надёжные руки. Но пермяки не ищут лёгких путей. Поэтому будущие богачи выбирают самый верный путь — создать свой бизнес. В этом им помогает городская администрация». Подробности — в новом номере «Компаньон magazine»

УНИКАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

ТОЛЬКО ОДНА КВАРТИРА!
1 550 000 рублей.

Телефон 246-11-47

1-комнатная квартира, 10 этаж.
Общая площадь — 46,2 кв. м.
Окна и балкон выходят во двор,
2 подъезд.



В новом жилом комплексе Gamovo House
(Пермский край, с. Гамово, ул. 50 лет Октября, 22)

Срок сдачи — 4 квартал 2015

Строительство ведёт надёжный пермский застройщик
ОАО «СтройПанельКомплект»

проектная декларация на сайте <http://www.spk.perm.ru>

реклама

КАК НЕ ОСТАТЬСЯ У РАЗБИТОГО КОРЫТА

В последнее время закрываются многие финансовые компании, принимающие вклады от населения. Почему это происходит, и какие меры безопасности нужно предпринять, чтобы не остаться «у разбитого корыта»? По мнению экспертов, причины различные. Есть организации-мошенники, которые открываются с целью набрать вклады от населения, а потом благополучно пропасть. Их можно узнать по очень молодому возрасту и заоблачным процентным ставкам. Другие организации закрываются из-за рисков, которые сопровождают эту сферу деятельности. Например, у кредитных кооперативов «заработок» — это выдача займов, а из-за упрощённых условий риск невозвратности высок, что приводит к дестабилизации компании. Не погашаются займы — не из чего выплачивать процент по вкладам. Есть и порядочные организации, которые не выдерживают условий финансового рынка из-за неграмотного подхода к управлению сбережениями, неверной стратегии в работе. Инвестируя свои сбережения, можно получить довольно хороший прирост, который станет финансовой поддержкой или крупным целевым приобретением. Главное — сделать правильный выбор! Доверяйте проверенным временем компаниям, которые имеют успешный опыт и большое количество довольных клиентов.

Если вы хотите не потерять, а приумножить свои накопления — воспользуйтесь **вексельной сберегательной программой «НАСЛЕДИЕ»**. Сберегательная программа — это один из гибких и удобных инструментов защиты сбережений и приумножения средств. Размер процентного дохода зависит от суммы векселя и срока инвестирования: чем выше сумма и дольше срок, тем больший доход вы получаете. Программа чутко реагирует на экономические изменения и деятельность Центробанка России. **На сегодняшний день мы повысили ставки до 35% годовых! Все сбережения наших клиентов надёжно застрахованы!** Компании, входящие в холдинг, более 8 лет работают на рынке управления финансами и их сбережения. **Внимание!** Теперь не нужно ждать даты предъявления векселя к платежу, вы можете самостоятельно выбирать, когда получать начисленные проценты: раз в квартал или в конце срока векселя**. Основная сумма сбережений подтверждается векселем и продолжает работать***. Для оформления векселя при себе необходимо иметь: паспорт, ИНН и СНИЛС. Получить более подробную информацию можно в офисе **ООО «СКН»** по адресу: ул. Куйбышева, д. 50А, офис 502А, телефоны: **8 (342) 204-04-79, 8-922-354-04-79** или позвонив в Единый Федеральный Центр обслуживания клиентов по номеру **8-800-333-14-06** (звонок бесплатный), а также на сайте www.sberfin.ru.

* ООО «Лойд-Сити», ОГРН 1027700307040. Лицензия: № 3681 77. ООО «АРТЕКС», ОГРН 1023500876882. Лицензия: № 2174 35
** при условии подписания соглашения о выплате начисленных процентов по векселю
*** при ежеквартальном начислении процентов по векселю

ООО «СКН» ИНН 5904295090 ОГРН 1135904016577



СБЕРЕЖЕНИЯ ЗАСТРАХОВАНЫ**

сберегательная программа
“НАСЛЕДИЕ”

до 35% годовых*

www.sberfin.ru

ул. Куйбышева, д. 50А, эт. 5, оф. 502А
тел.: 8 (342) 204-04-79, 8-922-354-04-79

8-800-333-14-06
звонок по России бесплатный

Группа предприятий «СКН» выпускает векселя в соответствии с тарифной сеткой, процент по которым определяется суммой и сроком: 30000 руб. сроком на 3 мес. - 20% годовых, 6 мес. - 21% годовых, 9 мес. - 22% годовых, 12 мес. - 24% годовых, 18 мес. - 26% годовых, 24 мес. - 28% годовых; 50000 руб. сроком на 3 мес. - 21% годовых, 6 мес. - 22% годовых, 9 мес. - 23% годовых, 12 мес. - 25% годовых, 18 мес. - 27% годовых, 24 мес. - 29% годовых; 100000 руб. сроком на 3 мес. - 22% годовых, 6 мес. - 23% годовых, 9 мес. - 24% годовых, 12 мес. - 27% годовых, 18 мес. - 30% годовых, 24 мес. - 31% годовых; 500000 руб. сроком на 3 мес. - 23% годовых, 6 мес. - 24% годовых, 9 мес. - 26% годовых, 12 мес. - 29% годовых, 18 мес. - 31% годовых, 24 мес. - 32% годовых; 1000000 руб. сроком на 3 мес. - 24% годовых, 6 мес. - 25% годовых, 9 мес. - 28% годовых, 12 мес. - 30% годовых, 18 мес. - 32% годовых, 24 мес. - 33% годовых. *Для граждан, имеющих пенсионное удостоверение, по согласию сторон могут быть установлены льготные ставки по простому векселю (+2% к ставкам, установленным документами компании). **ООО «Лойд-Сити», лицензия: № 3681 77; ООО «АРТЕКС», лицензия: № 2174 35

реклама