

КОНЪЮНКТУРА

ДОЛГИ ЗА ГАЗ

# Отключение по закону

*«Газпром межрегионгаз Пермь» перекрывает поставки газа для должников*

Общий объём просроченной задолженности ОКК регионов перед «Газпромом» на 1 апреля составляет 46,2 млрд руб., сообщил член правления ОАО «Газпром», генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз» Кирилл Селезнев. В число 20 регионов с наиболее крупным объёмом просроченной задолженности организаций коммунального комплекса (ОКК) вошёл и Пермский край. Для борьбы с неплатежами после завершения отопительного сезона «Газпром межрегионгаз» запланировал мероприятия по ограничению и прекращению поставок газа в 57 регионах страны. Прикамье не стало исключением.

По итогам отопительного сезона 2013/2014 годов просроченная задолженность коммунальщиков за потреблённый газ в Прикамье составила 1,9 млрд руб. (на 1 мая 2014 года). За год долг увеличился на 636 млн руб.

Среди муниципалитетов самый крупный размер задолженности имеет Пермь — свыше 681,8 млн руб. (крупнейшие неплательщики — ООО «ПГЭС», ООО «Тепло-М», ООО «ТС «Кондратово»). Другие территории из числа худших — Кизеловский и Чусовской районы, Лысьва, Кунгур, Губаха.

В результате во всех муниципалитетах, где есть злостные неплательщики из числа ОКК, полным ходом сейчас идут отключения должников от газоснабжения. Как сообщил генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Пермь» Евгений Михеев, по данным на 21 мая отключено 31 предприятие в 22 территориях.

Михеев подчёркивает, что отключение производится в строгом соответствии с действующим законодательством. Поставщику энергоресурсов не только даётся право вводить ограничения, но и предписывается действовать подобным образом, когда все возможности воздействия на неплательщиков исчерпаны. Таким образом, невыполнение обязательств со стороны организаций коммунального комплекса создаёт социальную напряжённость на территориях, поскольку жители лишаются горячей воды.

Другим вариантом мероприятий по возврату долгов является претензионно-исковая работа. В настоящее время компания подала иски по юридическим лицам на 1,269 млрд руб. Однако взыскание задолженности в таком порядке является недостаточно эффективным. Например, по установленным процессуальным срокам оно имеет длительный период (не менее полугода).

«Мы, безусловно, понимаем, к чему приводит ограничение газоснабжения. Но пока только отключением потребления можно заставить должников платить по счетам», — сетует топ-менеджер ООО «Газпром межрегионгаз Пермь».

Евгений Михеев отмечает, что ответственность за сложившуюся ситуацию сле-



дует возложить и на глав муниципалитетов. По его словам, на состоявшемся ещё 1 апреля Совете глав муниципальных образований Пермского края руководителям 10 территорий поручалось разработать и согласовать с краевым правительством и ООО «Газпром межрегионгаз Пермь» план мероприятий по устранению задолженности. Эту работу необходимо было завершить к 1 мая, однако, как утверждают в компании, до сих пор ни одного согласованного документа нет.

**Евгений Михеев, генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Пермь»:**

— Администрация территории должна оказывать содействие в проведении расчётов. Мы не видим никаких других способов воздействия на неплательщиков, кроме прекращения в законном порядке подачи газа. Но для нас отключение — не самоцель. Мы таким образом хотим, чтобы потребители, накопившие задолженность, наконец предоставили гарантии оплаты. Нужно сделать всё, чтобы к началу отопительного сезона долги были погашены.

От результатов этой работы зависит не только подготовка к предстоящему отопительному сезону, но и масштабы инвестиций «Газпрома» в газификацию региона. Как отметил Кирилл Селезнев, объём инвестиций ОАО «Газпром» в газификацию регионов будет корректироваться в зависимости от исполнения обязательств администрациями субъектов федерации по подготовке потребителей к приёму газа и погашению накопленной задолженности за поставленный газ.

реклама

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

# Пермский «Прогноз» задаёт курс на эффективное управление

Компания «Прогноз» провела серию конференций Prognoz Roadshow-2014, посвящённых бизнес-аналитике. В конце мая в Москве прошло мероприятие под девизом «Бизнес-аналитика: верный курс на эффективное управление». Участие в нём приняли более 200 партнёров и клиентов компании, как действующих, так и потенциальных.

Открывая конференцию, заместитель генерального директора по развитию бизнеса компании «Прогноз» Сергей Шестаков отметил важнейшую роль информации в современном управлении и происходящие в последнее время радикальные изменения её характеристик — объёмов, скорости приращения, — определяющие особую роль инструментов эффективной работы с ней.

Именно поэтому внедрение систем бизнес-аналитики уже который год является приоритетом для CIO государственных и бизнес-структур во всём мире. По данным международных аналитических агентств, рынок этих систем растёт опережающими темпами, новые технологии появляются чаще, чем в других сегментах, и гораздо быстрее получают распространение, так как это даёт бизнесу и госсектору инструменты реального повышения качества принимаемых решений и эффективности деятельности.

Компания «Прогноз» разрабатывает BI-платформу Prognoz Platform и комплексные BI-решения, которые сочетают в себе функции классической и углублённой бизнес-аналитики, предоставляют широкие возможности анализа и визуализации данных, моделирования и прогнозирования. Разработки компании позволяют экспертам и топ-менеджерам, используя все имеющиеся данные, получать полное видение бизнес-процессов, предотвращать кризисные ситуации, минимизировать риски, прогнозировать возможности, принимать обоснованные оперативные и стратегические решения.

В качестве приглашённого независимого эксперта в сфере бизнес-аналитики на московском Prognoz Roadshow выступил Тобиас Риднер, представляющий авторитетный европейский центр исследования бизнес-приложений BARC. Его доклад был посвящён типичным трудностям, с которыми сталкиваются компании при внедрении BI-решений. Он обратил внимание участников конференции на необходимость разработки IT-стратегии компании, важность грамотного построения IT-архитектуры, а также перечислил основные критерии выбора поставщиков программного обеспечения.

«Прогноз» на конференции как представил новые продукты, так и в целом поделился рекомендациями по автоматизации различных сфер и направлений деятельности коммерческих компаний, финансовых институтов и государственных органов. Насыщенная программа мероприятия включала и выступления клиентов компании с кейсами о реализованных проектах. Прозвучали доклады «Базового элемента», «Мечела», «СТС-Медиа», органов власти (Свердловской области, Республики Коми, Москвы), партнёра «Прогноза» — компании Softline.

Представители компании «Базовый элемент» поделились с аудиторией опытом внедрения системы SMART (System of Managerial and Analytical Reporting Tools), разработанной «Прогнозом» для решения задач подготовки управленческой отчётности для руководства компании в понятной и удобной форме.

Проект «Базового элемента» смело можно назвать успешным: он реализован в рамках изначально утверждённого бюджета, с исполнением всех требований, предъявленных к качеству, и в срок. Интересно, что специально для этого заказчика «Прогноз» улучшил визуальные возможности собственной платформы, дополнив её новыми форматами представления данных.

Компания «СТС-Медиа» рассказала о внедрении программного продукта «Динамическая сетка», позволяющего чётко и на длительный период планировать вещание, исходя из запросов зрителей телеканалов и подходов к финансовому планированию.

Компания «Мечел» представила опыт внедрения двух разработок на базе Prognoz Platform — систему контроля и анализа бюджетных показателей и систему проверки и консолидации налоговой отчётности.

В секции для органов государственной власти был продемонстрирован весь спектр возможностей «Прогноза» по созданию ситуационных центров для органов власти, а также кейс Республики Коми, уже внедрившей современные средства мониторинга, прогнозирования и управления.

Представители департамента финансов администрации Москвы рассказали об опыте применения решений компании «Прогноз» при реализации госпрограмм.

В секции для банков состоялась презентация нового продукта «Прогноз. Timeline» для анализа торговой активности и выявления инсайдерской торговли. Особое внимание было уделено технологиям — для IT-подразделений и IT-компаний-партнёров была организована отдельная секция.

