

Главный по городу?

В ближайший месяц станет известно имя нового главы администрации Перми

Пермская городская дума 8 мая завершила приём заявок от желающих принять участие в конкурсе на должность главы администрации Перми. О своём желании побороться за этот пост комиссию уведомили 10 кандидатов, большинство из которых являются опытными политиками или управленцами. Некоторые из них уже поделились своим видением развития города.

Заниматься отбором наиболее сильных из 10 кандидатов будет специально созданная для этого конкурсная комиссия, в состав которой вошли депутаты Пермской городской думы, краевого Законодательного собрания и администрации губернатора. В июне претенденты на пост сити-менеджера представят им тезисы своих программ по теме «Создание комфортной городской среды», а также пройдут индивидуальное собеседование.

«Окончательный список кандидатов будет вынесен на рассмотрение гордумы. На пленарном заседании 17 июня претенденты выступят перед депутатами, которые в итоге определят главу администрации», — отмечает глава Перми Игорь Сапко. Таким образом, заключение контракта с главой администрации планируется до 20 июня.

Но несмотря на то что процедура выбора сити-менеджера не является публичной, на минувшей неделе почти все основные кандидаты презентовали свои программы.

О своём видении развития Перми рассказал первый вице-спикер краевого парламента Игорь Папков. Он заявил, что причисляет себя к «неравнодушным горожанам» и исходит из принципа, что можно «не только критиковать и предлагать, но и что-то сделать».

Основной лозунг программы Папкова — «Пермь — умный город». Он

пояснил, что выступает за развитие города на основе новой экономики — экономики знаний, «чтобы город мог ответить на вызовы, которые перед ним ставит XXI век». Ставку для этого планируется делать на вузы, отметил Папков. Также, по его мнению, необходимо сохранить в Перми уровень занятости населения, существующий сегодня, и повысить его.

Игорь Папков, первый заместитель председателя Законодательного собрания Пермского края:

— Мы сталкиваемся с тем, что сегодня прежние формы хозяйственной деятельности сокращаются, оптимизируются. Необходимо не только добиваться сохранения рабочих мест — нужно, используя потенциал умной экономики, проводить мероприятия, которые позволяют заменить утраченные рабочие места новыми видами специальностей.

Ещё один кандидат на пост сити-менеджера, бывший вице-мэр Перми Александр Бесфамильный рассказал о своей программе под названием «Город комфортного проживания».

Александр Бесфамильный, предприниматель (цитируется по расшифровке выступления в прямом эфире радио «Эхо Перми»):

— Каждый пермяк знает, что ему нужно, чтобы он комфортно в городе проживал. Это скажет любой. То, что раздражает, не даёт комфортно жить. Начнём по-крупному — ЖКХ, милли-



Свою программу Дмитрий Самойлов пока не презентует, сохранив интригу

он раздражителей. Крыша течёт — раздражает, недостаток горячей воды или тепла в квартире — раздражает. Грязь на улице раздражает, когда ты выходишь из подъезда. Вот это вся сфера ЖКХ. Это то, что раздражает, то, чем нужно заниматься. А теперь расписать в последующем в одной трети 15-страничного текста, как производить реформу

ЖКХ — да невозможно, мож но только констатировать, дать статистику и сказать, что этим надо заниматься. Вот это там у меня есть. То же самое по транспорту, по благоустройству.

На создании комфортной среды проживания в случае своей победы в конкурсе намерен сосредоточиться и депутат краевого парламента Алексей Луканин.

Алексей Луканин, лидер фракции «Справедливая Россия» в Законодательном собрании Пермского края:

— В своей программе я обозначил, какие направления являются базовыми для создания комфортной городской среды. Во-первых, это наличие и доступность жилья, во-вторых, его обустроенност, экономичность и комфортность. В-третьих,

качество городского пространства, формируемое жилой застройкой.

Бизнесмен Андрей Агишев представил часть своей программы «Реновация» на страницах своего виртуального «Живого журнала», а позже подробнее о ней рассказал на пресс-конференции. Один из главных тезисов программы Агишева — «превращение Перми из города XX века в город XXI века».

Генеральный директор КТ «Пермская ДПМК» Сергей Титов не стал подробно рассказывать о своей программе, пообещав, что в ближайшее время она будет опубликована. В своём выступлении на пресс-конференции он сделал акцент на том, что «сейчас в городе нет хозяина», и он, Титов, готов им стать. По мнению Титова, в Перми разрушена система местного самоуправления, и «нужна воля, чтобы сказать: «Пашаны, пир закончился, начинайте работать!»

Но среди кандидатов, пожелавших стать сити-менеджером, есть не только уже известные политики и бизнесмены. Также документы на конкурс подали помощник депутата Законодательного собрания Пермского края Илья Шулькин, Николай Мальцев, директор ПМП «Ветеран» Александр Мартынюк, бывший глава администрации Красновишерского района Леонид Митраков и руководитель юридического отдела ООО «РТС Медиа» Мария Патрушева.

Из числа серьёзных претендентов на пост сити-менеджера пока не высказался лишь врио главы администрации Перми Дмитрий Самойлов, оставивший последнее слово за собой.

РУБЛЮ ВСЕ ДОЛЛАРЫ ПОКОРНЫ

Буквально в начале года все СМИ гремели об ослаблении рубля и удорожании доллара. Но несмотря на тот факт, что многие эксперты давали печальные прогнозы, сегодняшняя ситуация показывает, что российскую национальную валюту трудно поставить на колени. На данный момент доллар подешевел, а рубль дорожает и укрепляет свои позиции. Безусловно, на фоне таких изменений инвест-продукты в отечественной валюте становятся всё более финансово привлекательными. Положительная и твёрдая динамика рубля автоматически сделала вопрос о способах сохранения и приумножения капитала более актуальным. Но не менее сложным. К сожалению, просто хранить средства в рублях по-прежнему невыгодно — растущая инфляция сводит весь прирост на нет. Недвижимость пока не является привлекательным инвестиционным вариантом — ввиду достаточно высокой ценовой планки рост цен не прогнозируется в ближайшие 8-9 месяцев. Очевидно, что наиболее оптимальным средством спасения своих сбережений остаются инвестиции в ценные бумаги, которые покупаются и продаются за рубли.

Не потерять и приумножить поможет вексельная сберегательная программа «НАСЛЕДИЕ». Сберегательная программа — это

один из гибких и удобных инструментов защиты сбережений и приумножения средств. Размер процентного дохода зависит от суммы векселя и срока инвестирования: чем выше сумма и дальше срок, тем больший доход вы получаете. Программа чутко реагирует на экономические изменения и деятельность Центробанка России. **На сегодняшний день мы повысили ставки до 31%!** Лишь серьёзные и стабильные финансовые структуры, которые уверены в завтрашнем дне, могут позволить себе такое повышение. **Внимание!** Теперь не нужно ждать даты предъявления векселя к платежу, вы можете самостоятельно выбирать, когда получать начисленные проценты: каждый месяц, раз в квартал или в конце срока векселя*. Основная сумма сбережений подтверждается векселем и продолжает работать**: Для оформления векселя при себе необходимо иметь: паспорт, ИНН и СНИЛС. Получить более подробную информацию можно в офисе **ООО «Сберегательная Компания Наследие»** по адресу: ул. Куйбышева, д. 50А, офис 502А, телефоны: **(342) 204-04-79, 8-922-354-04-79** или позвонив в Единый Федеральный Центр обслуживания клиентов по номеру **8-800-333-14-06** (звонок бесплатный), а также на сайте www.sberfin.ru.

ООО «СКН» ИНН 5904295090 ОГРН 1135904016577



сберегательная программа
“НАСЛЕДИЕ”

до 31%
годовых*

www.sberfin.ru

ул. Куйбышева, д. 50А, этаж 5, офис 502А
тел.: 8(342)204-04-79, 8-922-354-04-79

8-800-333-14-06
звонок по России бесплатный

Группа предприятий "СКН" выпускает векселя в соответствии с тарифной сеткой, процент по которым определяется суммой и сроком: 30000 руб. сроком на 3 мес. - 18% годовых, 6 мес. - 18% годовых, 9 мес. - 19% годовых, 12 мес. - 21% годовых, 18 мес. - 23% годовых, 24 мес. - 25% годовых; 50000 руб. сроком на 3 мес. - 19% годовых, 6 мес. - 19% годовых, 9 мес. - 20% годовых, 12 мес. - 22% годовых, 18 мес. - 24% годовых, 24 мес. - 26% годовых; 100000 руб. сроком на 3 мес. - 20% годовых, 6 мес. - 21% годовых, 9 мес. - 22% годовых, 12 мес. - 24% годовых, 18 мес. - 25% годовых, 24 мес. - 27% годовых; 500000 руб. сроком на 3 мес. - 21% годовых, 6 мес. - 22% годовых, 9 мес. - 23% годовых, 12 мес. - 25% годовых, 18 мес. - 27% годовых; 1000000 руб. сроком на 3 мес. - 22% годовых, 6 мес. - 23% годовых, 9 мес. - 23% годовых, 12 мес. - 26% годовых, 18 мес. - 27% годовых, 24 мес. - 29% годовых. *Для граждан, имеющих пенсионное достоверение, по соглашению сторон могут быть установлены льготные ставки по простому векселю (+2% к ставкам, установленным документами компании).

* при условии подписания соглашения о выплате начисленных процентов по векселю

** при ежемесячном и ежеквартальном начислении процентов по векселю