

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

ПЕРСОНА

# Мария Трушина: Малый бизнес — в приоритете

Начальник отдела активно-пассивных операций  
Пермского филиала АКБ «СТРАТЕГИЯ» (ОАО)  
рассказала о приоритетных направлениях развития банка в Прикамье

— Банку «СТРАТЕГИЯ» в апреле исполнилось 20 лет. Это солидный возраст для российского финансового института. Какие этапы стали для банка принципиально важными?

— На протяжении вот уже 20 лет банк демонстрирует стабильную работу. Он успешно пережил все кризисы, благодаря грамотному руководству, взвешенной кредитной политике, качественному риск-менеджменту; уверенно и стабильно чувствует себя на рынке, активно развивается, наращивая собственный капитал и поднимаясь в рейтингах по уровню финансовых показателей. В настоящее время собственный капитал банка составляет более 1 млрд руб. По состоянию на 1 апреля 2014 г. банк «СТРАТЕГИЯ» занимает в рейтинге крупнейших отечественных банков 254-е место по величине активов (по данным ИНТЕРФАКС-100. Банки России) и 147-е по размерам чистой прибыли (по данным ИА «Банки.ру»).

Банк «СТРАТЕГИЯ» сегодня — это универсальный банк федерального уровня, обслуживающий около 1500 предприятий и организаций и свыше 10 тыс. частных клиентов, находящихся в интенсивно развивающихся регионах России в трёх федеральных округах.

В начале этого года Рейтинговое агентство «Эксперт РА» подтвердило рейтинг кредитоспособности банка «СТРАТЕГИЯ» на уровне А (высокий уровень кредитоспособности).

Важное направление деятельности банка «СТРАТЕГИЯ» — сотрудничество с корпорацией «РОСНАНО»: Эксперты банка помогают одному из самых крупных технологических инвесторов в стране оценивать рентабельность новых проектов.

— Несмотря на универсальность, каждый банк имеет на рынке свои приоритеты. На какие направления деятельности банк «СТРАТЕГИЯ» делает ставку в своей работе?

— Сегодня мы делаем ставку на расширение сотрудничества с предприятиями малого и среднего бизнеса.

Мы начинаем работу с предпринимателем с внимательного изучения его

бизнес-потребностей, поскольку имеем реальную возможность подстроить нашу продуктовую линейку к каждому конкретному клиенту. После знакомства и консультации банк и клиент согласовывают параметры и сроки реализации совместных проектов, устанавливаются лимиты кредитования, определяется линейка кредитных продуктов на индивидуальных условиях. В частности, в банке «СТРАТЕГИЯ» можно получить кредит в формате «овердрафт», даже не будучи клиентом банка, то есть на этапе перевода оборотов, что даёт возможность клиенту перейти на обслуживание в банк без потери дополнительных оборотных средств.

Исходя из потребностей бизнеса предприятия, банк может предложить проект по выплате заработной платы сотрудников предприятия на банковские карты международных платёжных систем. Сотрудникам предприятий, обслуживающихся в рамках зарплатных проектов, Банк предлагает выгодные условия кредитования, бесплатный круглосуточный доступ к платёжным сервисам и широкую сеть банкоматов в рамках Объединённой расчётной системы.

Для торговых компаний у банка есть услуги эквайринга: даже при небольшом торговом обороте на розничных торговых точках банк предлагает выгодные тарифы и бесплатную установку оборудования.

Интересное предложение по депозитам действует для предпринимателей: в зависимости от потребностей бизнеса базовые условия депозита могут быть дополнены набором опций. В результате создаётся индивидуальный продукт, полностью учитывающий интересы клиента. При этом банк работает и с суммами депозитов от 300 тыс. руб., размещаемыми на короткие сроки, что очень привлекательно для малых предприятий.

Приоритетная задача Пермского филиала банка «СТРАТЕГИЯ» на сегодня — обеспечить наиболее полный перечень банковских услуг для предприятий малого и среднего бизнеса.



Высокая мобильность — ещё одно сильное конкурентное преимущество нашего банка. С одной стороны, клиент получает продукт, согласованный с его потребностями и спецификой деятельности. С другой, банк привлекает на обслуживание клиента, который становится его партнёром по бизнесу. Этот принцип касается не только малого предпринимательства. Просто малые предприятия больше нуждаются в консультациях банковских специалистов. Главное для нас — это положительная динамика развития бизнеса клиента.

— Есть ли ещё у банка какие-то преимущества?

— Банк «СТРАТЕГИЯ», предлагает конкурентные условия по расчётно-кассовому обслуживанию, индивидуальные кредитные продукты, интересные предложения по депозитам.

Мы гордимся тем, что наша услуга «Банк-клиент» может работать абсолютно на любой платформе, будь то привычный Windows, «модный» Mac OS или Linux, который особенно любят программисты. Это оказалось важным для многих компаний, которым после перехода на продукцию Apple приходится держать компьютер Windows только для работы в системе «Банк-клиент».

Напомню также, что банк «СТРАТЕГИЯ» является банком-партнёром ОАО «Пермский гарантийный фонд». И при недостаточности залогового обеспечения (что очень часто бывает у предприятий малого бизнеса) возможно оформление поручительства фонда в качестве дополнительного обеспечения.

— Как банк «СТРАТЕГИЯ» отметит свой юбилей?

— Начиная с апреля, для предприятий малого и среднего бизнеса банк проводит акцию «Нам 20 лет — Вам подарок!». Она включает бесплатное открытие расчётного счёта, бесплатную установку и обслуживание системы «Банк-клиент» без взимания комиссии за первые три месяца обслуживания. Акция распространяется и на тех, кто только ещё открывает расчётный счёт и начинает свою деятельность, т.к. для малых предприятий на этапе становления оптимизация расходов имеет принципиальное значение.

Для жителей Пермского края банк предлагает надёжные и высокодоходные вклады. Например, вклад «Сам себе банк» даёт возможность свободно распоряжаться денежными средствами сверх неснижаемого остатка, который составляет всего 30 тыс. руб.

В честь своего юбилея банк предлагает новый вклад «20 лет вместе с вами!», процентная ставка по которому достигает 9,8% годовых с ежемесячной выплатой процентов и с возможностью пополнения вклада. Напомню также, что банк «СТРАТЕГИЯ» вот уже 10 лет — с 2004 года входит в реестр банков — участников системы обязательного страхования вкладов.



г. Пермь, ул. Швецова, 39.  
т. (342) 244-24-31  
www.strat.ru

## ОТЗЫВЫ КЛИЕНТОВ

Дмитрий Башаров, генеральный директор ООО «ДАВ-Авто»:

— Банк «СТРАТЕГИЯ» для нашего предприятия — надёжный партнёр, создающий наиболее оптимальные условия для развития нашего бизнеса. Значительный банковский опыт и профессионализм сотрудников Пермского филиала, их клиентоориентированность позволяют решать возникающие задачи в короткие сроки и находить взаимовыгодные варианты сотрудничества. Желаю всем сотрудникам банка «СТРАТЕГИЯ» успехов в любых начинаниях, гармоничного развития и покорения финансовых вершин!

Александр Дзюбенко, директор ООО «Торговый дом «Пермские обои»:

— Наше предприятие сотрудничает с банком «СТРАТЕГИЯ» более 11 лет. Сотрудники Банка внимательно относятся к нашим потребностям и пожеланиям. Ежегодно в начале года мы выверяем с банком «стартовые позиции», определяем стратегию развития.

Кредитование на индивидуальных условиях обеспечивает потребности в финансировании нашего предприятия практически в любой хозяйственной ситуации. Банк поддерживает компанию во всех начинаниях, что позволяет продолжить дальнейшее долгосрочное сотрудничество. С днём рождения, банк «СТРАТЕГИЯ»!