

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

СЕКРЕТ УСПЕХА

Лифты по-пермски

Осенью 2013 года ООО «Лифт-Сервис» получило сертификат соответствия на изготовление лифтов и организовало на собственной базе производство лифтового оборудования. В чём преимущество взаимодействия с местным производителем и каково качество пермских лифтов, рассказал директор ООО «Лифт-Сервис» Владимир Макс.



— Владимир Викторович, чем обусловлено решение открыть собственное производство лифтов?

— Наша компания уже 17 лет работает на рынке подъёмного оборудования Перми. За это время мы увеличили объёмы и по монтажу и по техническому обслуживанию, приобрели надёжных партнёров и клиентов. Уже восемь лет мы участвуем в муниципальной адресной программе по замене лифтов. Сейчас, как и прежде, наш главный принцип — расти и двигаться вперёд, осваивать новые направления. Так, недавно мы решили ещё одну амбициозную задачу, которая стояла перед предприятием, — открыть собственное производство лифтов. Мы просчитали экономику вопроса и с прошлого года стали выпускать оборудование под собственной маркой. «Лифт-Сервис» получил сертификаты соответствия на производство пассажирских лифтов грузоподъёмностью 400 и 630 кг. Лифты собираются на основе комплектующих крупных производителей и поставщиков оборудования. Таким образом, решение производить свои лифты здесь, в Перми, — это ещё один закономерный этап развития «Лифт-сервиса».

— В чём преимущество продукции собственного производства?

— Сегодня мы единственная компания в Перми, которая изготавливает лифты. Думаю, наше конкурентное преимущество в том, что мы находимся рядом, в шаговой доступности. Компания даёт гарантию пять лет на своё оборудование, то есть, если за это время с лифтом что-то случится, то мы берём на себя все расходы по устранению неисправностей или замене оборудования. В Перми можно произвести всё, что делают в других городах России. Сегодня у нас есть возможность создавать типовые лифты эконом-класса, предназначенные для большинства многоквартирных домов. Кроме того, мы готовы делать лифты и по индивидуальным требованиям заказчика.

— Новое производство — это и новые кадры, и новое оборудование. Как готовились к запуску?

— К открытию нового производства мы шли несколько лет. Готовили как специалистов, так и технику. Инженеров мы несколько раз отправляли на обучение и повыше-

ние квалификации в крупнейшие города России, приглашали в Пермь зарубежных партнёров. Кроме того, мы приобрели и обустроили производственную базу на ул. Лодыгина, 40. В советское время здесь располагался один из главных центров по сбору, ремонту и монтажу лифтового оборудования. В 1990-е годы территория фактически опустела, мы решили дать ей новую жизнь: поменяли оборудование, отремонтировали площадки, перенесли сюда офисные помещения. Это позволило нам почти за год полностью подготовить цех для сборочного производства лифтов.

— Замена лифтового оборудования — дело затратное для жителей любого дома. Станут ли пермские лифты более выгодны пермякам в финансовом отношении?

— Мы серьёзно просчитывали экономику, прежде, чем зайти в этот проект. По стоимости наши лифты получаются дешевле за счёт местной сборки, экономии на транспортных расходах, таможенных платежах. Хотя, конечно, ценовая политика формируется индивидуально. Стоимость лифта зависит от этажности дома, дизайна кабины, а также технических особенностей объекта, где планируется его установка.

— То есть пермские лифты не хуже других такого же класса?

— Конечно, производство сертифицировано и соответствует всем необходимым стандартам и действующим регламентам. Наши лифты имеют современный дизайн, бесшумный ход и мягкое торможение. Кроме того, они адаптированы к современной системе диспетчеризации.

— Обслуживанием лифтов тоже вы занимаетесь?

— На обслуживании нашей компании сейчас находится более 2,2 тыс. единиц подъёмного оборудования, то есть почти половина всего лифтового хозяйства города. Мы развиваем систему диспетчеризации, которую внедрили несколько лет назад. Сегодня к единому диспетчерскому пульта подключены лифты в Закамске, на Гайве, в центре и ряде других микрорайонов. Мы предлагаем лифты своего производства и готовы отвечать за качество их работы.

реклама

ТЕКУЩИЙ МОМЕНТ

Губернатор поблагодарил Кирилла Бреля за работу в Пермском крае

Губернатор Пермского края Виктор Басаргин встретился 12 марта с председателем Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России» Кириллом Брелем, который переходит на должность главы Сибирского банка ОАО «Сбербанк России». Виктор Басаргин поблагодарил Кирилла Бреля за работу в Пермском крае и пожелал ему успехов в новой должности.

Напомним, Кирилл Брель возглавлял Западно-Уральский банк ОАО «Сбербанк России» с 2010 года. За это время прибыль Западно-Уральского банка выросла в пять раз — с 4 млрд руб. до 21,4 млрд руб., банк серьёзно укрепил рыночные позиции по всем направлениям.

Заместителем председателя Западно-Уральского банка Сбербанка России назначен Евгений Волков

Евгений Волков приступил к работе в качестве заместителя председателя Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России». Он будет курировать блок банка «Финансы и риски».

Основными задачами на новом посту Евгений Волков видит реализацию комплекса мер, направленных на повышение эффективности банка как в текущем, так и долгосрочном периоде, выполнение задач, предусмотренных стратегией развития банка, совершенствование системы планирования, контроля и управления расходами, дальнейшую оптимизацию соотношения риска и дохода.

Евгений Львович Волков родился в Перми в 1972 году. В 1995 году окончил Пермский сельскохозяйственный институт им. Приишников по специальности «Экономика и управление на предприятии (в аграрном производстве)». С 1996 года работает в Западно-Уральском банке Сбербанка России на должностях главного экономиста, заместителя директора планово-экономического управления и директора финансового управления.



РАСЧЕТНО-КАССОВОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ для юридических лиц

	Премиум	Стандарт
Открытие счета	Бесплатно	Бесплатно
Ведение счета, в месяц	Бесплатно	0,015% от оборота, min 590 руб.
Обслуживание системы «Банк-Клиент», в месяц*	Бесплатно	150 руб.
Безналичные операции при сумме до 100 000 руб. при сумме свыше 100 000 руб.	30 руб. 0,15%, max 300 руб.	бесплатно бесплатно
Выдача наличных**	0,5%	0,5%

\* версия 2.0. с использованием ПАК «iBank 2 key»  
\*\* в пределах заявленной суммы

...когда каждая деталь имеет значение



экопромбанк

Центральный офис Банка, Екатеринбургская, 120

www.ecoprombank.ru

8 800 200 79 77

РКО для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей: открытие расчетного счета – бесплатно; открытие накопительного счета – бесплатно; получение Банком выписки из ЕГРЮЛ/ЕГРИП при открытии счета клиенту – бесплатно; ведение счета на ТП «Премиум» – бесплатно, на ТП «Стандарт» 0,015% от безналичного дебетового оборота, но минимум 590 рублей в месяц. Бесплатное использование для расчетов безналичных поступлений текущего дня (до 16:00 местного времени); установка системы «Банк-Клиент» (версия 2.0 с использованием ПАК «iBank 2 Key») для ТП «Премиум» 3500 рублей единовременно, для тарифного плана «Стандарт» 500 рублей единовременно. Обслуживание системы «Банк-Клиент» (версия 2.0) для ТП «Премиум» – бесплатно; для ТП «Стандарт» – 150 руб. (при наличии операций по счету). Оформление платежных документов: 250 рублей за документ при оформлении через операционистов Банка, бесплатно при самостоятельном оформлении. Перевод денежных средств со счета: в бюджет, внебюджетные фонды и на счета внутри Банка – бесплатно. Иные перечисления на тарифном плане «Премиум» – 30 рублей при сумме платежа до 100 000 руб., 0,15% max 300 руб. при сумме свыше 100 000 руб.; на тарифном плане «Стандарт» – бесплатно.

ОАО АКБ «ЭКОПРОМБАНК». Лицензия ЦБ РФ № 2011 от 29.02.2012

реклама