

ФИНАНСЫ

«Вопрос не в том, что делают конкурсные управляющие, а в том, куда ушли деньги вкладчиков до процедуры банкротства»

Денис Уйманов, конкурсный управляющий КПО «Оберегъ»:

— За тот короткий срок, в течение которого я работал конкурсным управляющим в «Обереге», я направлял все свои усилия на увеличение конкурсной массы предприятия-банкрота. Ушёл с предприятия я по семейным обстоятельствам.

По поводу машины могу сказать, что она была и реально работала. В суде по этому поводу я не участвовал — узнал о решении уже тогда, когда пришли судебные приставы, а так как я не юрист, разбираться не стал, перечислил деньги по исполнительному листу.

Вообще, я считаю, вопрос не в том, что делают конкурсные управляющие, а в том, куда ушли деньги вкладчиков до процедуры банкротства.

Как будут развиваться события? В лучшем случае необходимо продать всё имущество предприятия-банкрота, а деньги распределить среди кредиторов. Когда я находился на предприятии, сделать это было невозможно, так как имущество было арестовано в рамках уголовного дела.

«Некоторые поступки кредиторов не совсем адекватны»

Александр Шилов, конкурсный управляющий КПО «Оберегъ» (с мая 2012 по апрель 2013 года):

— Я был арбитражным управляющим «Оберега» почти год. Дебиторов очень много. При этом больше 95% долгов должна была возвращать Служба судебных приставов. Работа конкурсного управляющего заключалась в том, чтобы периодически отсыпал запроны к приставам, получая от них отчёт, как обстоят дела. По отдельным контрагентам подавались иски о взыскании, обжаловались и признавались недействительными сделки. Кроме того, проводилась организация торгов по продаже имущества, которое находилось не под арестом (на электронных торговых площадках).

По поводу привлечения сотрудников — они действительно были нужны. Представьте, что я, конкурсный управляющий, отправлял бы по почте 200–300 писем. Для того чтобы отправить даже одно, пришлось бы там провести полдня. Нужен был сотрудник для делопроизводства. У меня этим занимался секретарь. Нужен был и представитель в суде. Я платил сотрудникам зарплату за их работу. В итоге по решению суда я был вынужден вернуть в «Оберегъ» денежные средства, по сути, заплатив сотрудникам из своей зарплаты — 183 тыс. руб., что составило две трети вознаграждения за период моей работы как конкурсного управляющего.

Если бы не было ареста в рамках уголовного дела, имущество «Оберега» уже давно было бы выставлено на продажу, банкротство прекращено, а деньги пропорционально выданы кредиторам. После чего предприятие ликвидировалось бы. Насколько я знаю, арест наложен почти на всю недвижимость «Оберега».

Вообще, на мой взгляд, некоторые поступки кредиторов — как, например, объявление о рейдерском захвате с вызовом полиции в офис конкурсного управляющего — не совсем адекватны. Некоторыми кредиторами предпринимаются попытки создать впечатление, что ведётся какой-то заговор, попытки вывести из равновесия судью.

«Мохов А. М., проживая в Перми, осуществляя с 24 февраля 2003 года деятельность в качестве председателя правления КПКГ «Оберегъ», а с 21 августа 2006 г. — председателя Совета ПО «КПО «Оберегъ» и являясь фактическим руководителем данного кооператива, в затем и потребительского общества, в целях незаконного обогащения из корыстных побуждений создал схему систематического совершения хищений денежных средств, а также злоупотребил своими полномочиями в фактически руководимой им организацией, в результате этого и совершивших им в период с 1 июля 2006 года по 31 декабря 2008 года преступлений, обществу причинён материальный ущерб в особо крупном размере...

Мохов А. М., в ходе руководства деятельностью КПКГ «Оберегъ», видя, что количество вкладчиков увеличивается, растёт капитализация кооператива, принял решение приобретать на денежные средства вкладчиков, переданных кооперативу во вклады, высоколиквидные активы в виде недвижимого имущества.

При этом право собственности на приобретаемое имущество по указанию Мохова в КПКГ «Оберегъ» не оформлялось, регистрировалось на подконтрольные организации и в дальнейшем использовалось в качестве обеспечения перед кредитными организациями при открытии кредитных линий подконтрольным ему и... подставным фирмам.

Действуя подобным образом, Мохов А. М. грубо нарушал законные цели и принципы деятельности КПКГ «Оберегъ», а также положения устава кооператива...

Деятельность КПГ «Оберег-Центр», КПКГ «Оберегъ-Громовский» и его филиала была построена подобным образом, что и «Оберегъ», то есть с теми же нарушениями финансовой дисциплины, ведением неофициального учёта и наличием «условных» вкладчиков.

Начиная с момента организации КПКГ «Оберегъ» Моховым А. М. было создано и под его непосредственным контролем функционировали кредитные потребительские кооперативы граждан, а затем потребительское общество, имеющее значительное количество пайщиков, ежегодную капитализацию денежных средств в крупных размерах за период с 2003 по 2009 г., а именно, от 6 млн 196 тыс. 329,20 руб. до 600 млн 908 тыс. 957,70 руб., с ведением бухучёта с грубыми нарушениями законодательства РФ и наличием неофициального учёта поступления и расходования денежных средств».

Из постановления о привлечении А. М. Мохова в качестве обвиняемого, уголовное дело №4708/2009 г.

КОШЕЛЁК

«Кредиторъ»: Одолжим и приумножим деньги!

В Перми уже более полугода успешно работает Обособленное подразделение Центра микрофинансирования «Кредиторъ», благодаря которому многие жители нашего города смогли своевременно получить заем или приумножить свои накопления.



«Кредиторъ» осуществляет свою деятельность на рынке финансовых услуг с 2009 года. Миссия компании — своевременное и качественное решение финансовых вопросов населения: предоставление экспресс-займов и размещение сбережений на выгодных условиях — 10% в месяц. Главный офис находится в г. Казани, а представительства имеются уже в 18 регионах России. Хорошая репутация и первоклассный сервис позволили «Кредитору» быстро завоевать доверие клиентов. А результаты работы подразделений компании говорят о том, что выгодное предложение по размещению денежных средств под 10% в месяц (120% годовых) является очень востребованным в различных регионах России.

За 2013 год было открыто более десятка подразделений ЦМФ «Кредиторъ», а главной целью развития на ближайшие пять лет является увеличение

числа городов, где есть представительства компании, до 60! И сейчас «Кредиторъ» уверенно движется к этой цели. Буквально в начале года пришли новости об открытии Обособленного подразделения в г. Красноярске, а это уже 18-й по счёту город! Естественно, параллельно с региональным развитием будет совершенствоваться и сама компания, представляя все более качественные финансовые услуги населению.

Что касается условий по размещению сбережений и выдаче займов, то они выглядят следующим образом. Центр микрофинансирования «Кредиторъ» принимает сбережения по договору займа на два срока: на три месяца и на один год. По всем сбережениям ставка составляет 10% в месяц без капитализации (по факту — 8,7%, так как компания является налоговым агентом и сама платит налог с доходов клиента в

размере 13%). При размещении средств на три месяца минимальная сумма составляет 30 тыс. рублей, максимальная — 1 млн рублей. Проценты выплачиваются по истечении всего срока размещения, то есть через три месяца вместе с основной суммой. При размещении сбережений сроком на один год минимальная сумма также составляет 30 тыс. рублей, а максимальная не ограничена. Проценты выплачиваются ежемесячно.

Ещё одно выгодное предложение — предоставление займов для населения. Сумма займа — от 1 тыс. до 100 тыс. рублей, срок предоставления — до 90 дней. Выплата процентов по займу — каждые 10 дней. При первом обращении займы предоставляются под 1,5% в день, при повторном — под 1% в день для каждого клиента, без исключений.

Пользуются услугами ЦМФ «Кредиторъ» самые разнообразные слои населения: от молодых людей 18 лет и до пенсионеров, от учителей и врачей до крупных и успешных бизнесменов. Сегодня у пермяков, благодаря компании «Кредиторъ», появилась уникальная возможность легко и быстро решать свои финансовые вопросы или приумножать свой капитал и жить на проценты, как это уже делают жители других крупных городов России (Казань, Москва, Санкт-Петербург, Киров и др.). И в этом мы активно помогаем своим клиентам, предоставляя им максимально выгодные условия и первоклассный сервис.

Наши контакты в Перми:

ул. Екатерининская, 141,
т.: 257-888-6, 20-30-666,
8-800-100-56-97
www.kreditorcompany.ru

Заем предоставляется работающим гражданам РФ в возрасте от 18 лет. Срок займа — до 90 дней. Сумма займа — от 1000 до 100 тыс. руб. Оплата процентов по займу — каждые 10 дней. Досрочное погашение и перерасчет. Займы предоставляются ООО «Каронд-Финанс». Св-во РМО №651303392004125 от 17.10.2013. Сбережения принимаются на основании займа от 30 000 рублей на срок от трёх месяцев. Досрочное прекращение договора допускается в случаях, предусмотренных законом. При расторжении договора по инициативе Заемщика 2% начисляются в размере 120% годовых. При расторжении договора по инициативе Заемодавца 2% начисляются в размере 2% годовых. С займодавцем — физическим лицом удерживается подоходный налог. Займы принимаются на основании ГК РФ в соответствии с условиями договора займа ООО «Каронд-Инвест». Св-во ОГРН №1131690065473. Предложение не является публичной офертой.

Для размещения денежных средств при себе иметь паспорт и ИНН. Реклама. ООО «Каронд-Инвест»