



— Какие вопросы могут быть общими для обсуждения региональными властями и Сбербанком?

— Должны совпадать интересы. В данном случае интересы развития региона — это, прежде всего, интересы региональных властей, но и наши в том числе. Могу привести несколько цифр.

В прошлом году мы начали реализацию уникального для России проекта: в городе Чусовой с нуля будет построен трубно-сталеплавильный комбинат. Объём инвестиций, в которых участвует и Сбербанк, около 35 млрд руб. Это абсолютно новые рабочие места, абсолютно новое производство. Проектов такого масштаба в стране немного. Мне кажется, что реализация такого проекта как раз стала возможна благодаря общим усилиям органов власти, которые продвигали этот проект на общероссийском уровне. В том числе, участие Сбербанка в этом проекте стало возможным благодаря тому, что были даны гарантии правительства РФ.

Есть вещи, которые мы делаем совместно из года в год. Это — реализация программы развития малого бизнеса, развитие сельхозпроизводителей. Это тема, которую мы продвигаем вместе с правительством Пермского края.

— Вы произнесли «сельхозпроизводители», и я вспоминаю, что буквально пару дней назад общался с одним из агроинвесторов, который сетовал, что банкам нельзя обращаться с агроинвесторами так же, как со всем остальным коммерческим сектором. Для них должны быть какие-то особые условия. Вы согласны с этим? У вас есть какие-то особые условия для тех или иных сфер бизнеса?

— Я согласен. Но хотелось бы сделать небольшой комментарий.

Совершенно очевидно, что раз мы занимаемся бизнесом, любые проекты должны быть эффективными. Ни один коммерческий банк не будет заниматься дотированием какой-либо деятельности. Но каждый вид бизнеса имеет определённую специфику: сезонный характер, какие-то особенности... Поэтому отраслевая специализация, в том

числе в наших продуктах, — давно принятая и работающая вещь.

Для сельхозпроизводителей у Сбербанка есть целый набор типовых продуктов, которые, как мне кажется, востребованы и учитывают специфику сектора.

— Поддержка малого бизнеса стала чуть ли не мантрой в нашем государстве. Но малый бизнес всё равно жалуется: долго, дорого, хлопотно... Какие продукты разрабатывает Сбербанк в этом направлении на ближайшие годы?

— Малый бизнес — это не какое-то однородное понятие. Это совокупность самых разных предпринимателей, инициатив, поэтому линейка широкая.

Мне кажется, что для существенного развития малого бизнеса важны несколько вещей. Первое — это доступность услуги, и Сбербанк над этим работает. Мы сделали продукты для малого бизнеса гораздо доступнее.

Далее — скорость принятия решений. В Сбербанке есть продукты, по которым решение принимается в течение одного-двух дней. Крайне важно сделать финансовый ресурс доступным и показать, что кто-то готов поддержать молодого предпринимателя. Но проблема заключается и в общем предпринимательском климате и среде, в которой должен работать и заниматься своим развитием начинающий предприниматель.

Необходимо сделать ещё очень много для того, чтобы этот климат стал для бизнеса действительно удобным и приятным.

— Напоследок поделитесь ближайшими планами на 2014 год.

— Начинается год, Западно-Уральский банк Сбербанка входит в него с утверждённым бизнес-планом, и у нас есть чёткие цели, которых мы хотим достичь по каждому направлению.

Крайне важно для нас сохранить лидерские позиции, улучшить качество обслуживания, сделать сеть наших офисов ещё более доступной и удобной, чтобы удовлетворённость наших клиентов росла. Тогда мы будем развиваться дальше вместе с регионом, в котором живём и работаем. ■

ЭКСПЕРТ

О рубле и долларе в 2014 году

Григорий Баршевский, предприниматель (GREGBAR.LIVEJOURNAL.COM)

В о-первых, две хорошие новости.
1. Похоже, курс доллара и евро (в интерпретации председателя Центробанка РФ Эльвиры Набиулиной) или курс рубля (как это видят все остальные) нащупал очередную «ступеньку» и дальше будет болтаться уже на этом уровне: один доллар за 35–36 руб. Курс ведь у нас изменяется ступенчато: прыжок — спокойствие — прыжок — спокойствие. Причины этого психологические и экономические, не буду углубляться. Короче, мы, думаю, на какое-то время застabilизировались. Кто опоздал — тот опоздал. Сейчас метаться уже поздно.

2. В марте обычно «доллар проседает» (по Набиулиной) или, правильной, рубль немного укрепляется. Это связано с тем, что экспортёры, чтоб уплатить налоги за прошлый год, переводят доллары (у них выручка в долларах) в рубли. Спрос на рубли на короткое время возрастает, и рубль укрепляется ненадолго. Этим может воспользоваться тот, кто «пропустил» хороший курс, но всё ещё хочет перевестись в доллар.

Если ухудшение ситуации в стране «после Олимпиады», которое все ждут (а если все ждут, то так и будет, хотя бы потому, что все ждут) не перевесит эффект того, о чём я сказал, то в марте будет некоторое улучшение курса.

Ну а теперь о плохом.

Доллар будет расти (рубль будет падать) в течение всего года. Это связано прежде всего с плохой экономикой. И этот фундаментальный фактор будет только нарастать.

Ну и накладывается желание Центробанка не влиять уже больше на курс. Это и раньше декларировалось. Но при Набиулиной, похоже, решили действительно отпустить рубль в свободное плавание. Да это и так уже скоро само бы произошло. Не так уж много резервов в Центробанке осталось, чтоб серьёзно влиять на рубль. И нынешнее ралли дало спекулянтам возможность это почувствовать. Так что в основном в этом году будут игры на понижение.

Поэтому хранить деньги в долларе нынче выгодней, чем на рублёвых депозитах. ■

ГЛАС НАРОДА

В какой валюте лучше всего хранить сбережения?

Вариант ответа	Август 2007	Май 2009	Апрель 2010	Март 2011	Ноябрь 2011	Июнь 2012	Июнь 2013	Сентябрь 2013	Январь 2014
в долларах	5%	5%	8%	8%	10%	16%	15%	15%	15%
в евро	27%	28%	14%	20%	17%	13%	15%	18%	23%
в рублях	51%	32%	46%	37%	42%	36%	35%	32%	31%
другое	10%	13%	14%	15%	15%	16%	14%	12%	14%
затрудняюсь ответить	7%	22%	18%	20%	16%	19%	21%	23%	17%

Место проведения опроса: Россия, все округа
Населенных пунктов: 231
Время проведения: 24 января — 3 февраля 2014 года
Исследуемая совокупность: экономически активное население России старше 18 лет
Размер выборки: 1600 респондентов

Исследовательский центр рекрутингового портала SuperJob.ru

Принимаем сбережения. Выплата % ежемесячно!

10% В Месяц

КРЕДИТОРЪ

ЦЕНТР МИКРО ФИНАНСИРОВАНИЯ

Займы под 1.5% в день! Решение о выдаче - 15 мин.!

Займ предоставляется работающим гражданам РФ в возрасте от 18 лет. Срок займа до 90 дней. Сумма займа от 1000 до 100000. Оплата процентов по займу каждые 10 дней. Досрочное погашение и перерасчет. Займы предоставляются ООО «Каронд-Финанс» св-во РМО № 651303392004125 от 17.10.2013.

✓ Без залога и поручителей! ✓ Работаем без выходных

8-800-100-56-97

Сбережения принимаются на основании займа от 30000 рублей на срок от 3 месяцев. Досрочное прекращение договора допускается в случаях, предусмотренных законом. При расторжении договора по инициативе Заемщика %% начисляются в размере 120% годовых. При расторжении договора по инициативе Займодавца %% начисляются в размере 2% годовых. Займы принимаются на основании ГК РФ в соответствии с условиями договора займа ООО «Каронд-Инвест». Св-во ОГРН № 1131690065473. Предложение не является публичной офертой. Для размещения денежных средств при себе иметь паспорт и ИНН.

257-88-86 ул. Екатерининская, 141

реклама