

«Почему клиенты выбирают «Вятка-банк»?

ВЗГЛЯД ИЗ БАНКА

Мы попросили рассказать об итогах 2013 года для «Вятка-банка» его первого вице-президента Андрея Семиохина.

Андрей Александрович, самый главный вопрос января — как прошёл 2013 год для банка?

— Год прошёл хорошо! Год выдался рабочий, по-хорошему напряженный и плодотворный, никаких потрясений, никаких грандиозных событий кроме нормальной активной работы.

Если же говорить о цифрах, то корпоративный кредитный портфель составил 7,4 млрд руб., привлечённые свободные средства корпоративных клиентов выросли на 25%. Активы банка выросли с 16,4 млрд руб. до 18,2 млрд руб., т.е. рост составил 11%.

Мы выполнили цели и по розничному бизнесу. Была выбрана стратегия здорового консерватизма, и она себя оправдала. Банк не стремился нарастить объём розничных кредитов за счёт рискованной политики, но, в первую очередь, работал над снижением рисков, снижением расходов и обеспечением высокого запаса ликвидности, достаточности капитала с запасом.

Наши клиенты ответили нам доверием: объём средств физических лиц подрос до 10,1 млрд руб.

В конце прошлого года наши сограждане заставили изрядно понервничать закрывающиеся банки. Как эта ситуация видится из «Вятка-банка»?

— Повторю самое главное: важнейший результат прошедшего года для «Вятка-банка» — никаких потрясений, никаких скачков, всё стабильно, надёжно и под контролем.

Если говорить о печально известных случаях «Мастер-банка»

и «Пушкино», то комментарий только один: процесс оздоровления банковской системы закономерен и нормален. Лицензии были отозваны у банков, которые не соблюдали законодательство по противодействию легализации доходов, полученных преступным путём, совершали сомнительные операции.

Кроме того, приведу вам такие цифры: ежегодно в России «уходит со сцены» не менее десятка банков, в том числе — и из-за отзыва лицензии. Это не катастрофа, это естественная работа банковской системы, её нормальный жизненный цикл и, в том числе, прямая обязанность регулятора. Так что я бы сказал, что никакой реальной паники нет, разве что много шума в прессе.

Регулятор работает и справляется со своей задачей, а мы справляемся со своей — обеспечить сохранность доверенных нам средств. Для нас эта задача стоит в списке приоритетов, пожалуй, даже выше, чем прибыли. У нас всегда исполнялся норматив ликвидности. У «Вятка-банка» он даже выше, чем требования Центробанка.

То же самое сказала и руководитель ГУ ЦБ РФ по Кировской области Валентина Шаронова на круглом столе ВТПП (*Вятская торгово-промышленная палата — ред.*): по итогам года у региональных кировских банков всё в порядке, все проверки пройдены спокойно. Поэтому не буду комментировать ситуацию по стране в целом, а что касается Кирова, то скажу, что у нас всё в порядке.

На чём могут быть основаны слухи, которые касаются имен-



Первый вице-президент «Вятка-банка» Андрей Семиохин

но нашего банка? Если смотреть формально, то в 2013 году у нас в третьем квартале было небольшое превышение расходов над доходами. Но, если посмотреть глубже, то вы увидите, что все эти деньги не были потеряны или не заработаны, а переведены в резервы, как гарантии нашей устойчивой деятельности.

Мы очень консервативно относимся к рискам и создаём для себя дополнительные резервы. По итогам года наши доходы выросли, а риски заметно снизились. Особенно хотелось бы отметить, что у нас выросли непроцентные доходы. То есть доходы не от кредитования, где неизбежны большие или меньшие риски, а доходы от комиссионных услуг, услуг, не связанных с риском. То есть от обслуживания наших клиентов, а это значит, что нам доверяют, клиентов становится больше,

они активнее пользуются банком. За 2013 год мы получили 322 млн руб. таких доходов.

Что же ждёт нас и «Вятка-банк» в 2014 году?

— Уверен, что всё то же, что и в 2013 году — много плодотворной работы, которая нужна нашим клиентам, и выполнение всех планов «Вятка-банка». Сохранение гарантий нашим вкладчикам, повышение надёжности и уверенное движение в будущее. Мы не ставим себе грандиозных целей, но стремимся к тому, чтобы добиваться всего, что мы запланировали, шаг за шагом.



АКБ «Вятка-банк» ОАО, Лиц. ЦБ РФ №902



Кредитный портфель на 1 января 2014 года увеличился на 34,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По портфелю вкладов рост составил 7,6 % в 2014 году по сравнению с прошлым годом.



В Перми появится бизнес-инкубатор для студентов

Студенческий филиал городского бизнес-инкубатора будет специализироваться на развитии технологического предпринимательства и IT-проектов

Здание студенческого бизнес-инкубатора располагается в самом центре Перми — на ул. Пушкина, 66, на равном удалении от трёх крупнейших пермских вузов: политехнического и педагогического университетов и сельскохозяйственной академии. Площадь нового бизнес-инкубатора составляет около 170 кв. м — здесь разместится порядка 40 рабочих мест для молодых предпринимателей, на этой площадке будет возможно параллельно осуществлять до 10 проектов.

В последние годы в Перми создаётся система непрерывного образования для учащихся: школьники, которые хотят связать своё будущее с IT-сферой, имеют возможность начать обучение с самых азов. В 2013 году в Перми открылась первая специализированная IT-школа, попавшая в число пяти уникальных школ Перми.

Обучение продолжается в вузах, где студентов учат разрабатывать и продвигать собственные проекты. Для этого в некоторых учебных заведениях уже созданы собственные бизнес-инкубаторы.

«В нашем университете работает бизнес-инкубатор,

но он представляет собой небольшое офисное помещение. Студенческих проектов много, но для их развития и создания новых требуется дополнительный центр, оснащённый необходимым оборудованием. Наличие такой площадки в самом центре города, где можно творить, общаться с единомышленниками в любое время — это важно для нас и наших студентов», — рассказал проректор по науке и инновациям Пермского национального исследовательского политехнического университета Владимир Коротаев.

Анатолий Маховиков, глава администрации Перми:

— В Перми работа бизнес-инкубатора на практике до-

казала свою эффективность. Сейчас в нашем городе создаётся система непрерывного образования, и новый бизнес-инкубатор стал финальным звеном этой цепочки. В дальнейшем мы продолжим развивать сеть таких образовательных площадок — поэтапно в каждом районе должны появиться свои бизнес-инкубаторы — в одних районах упор будет сделан на инженерное направление, в других — на дизайнерское и другие направления. Таким образом, весь город будет охвачен площадками, на которых студенты и будущие предприниматели смогут обмениваться опытом и получать новые знания.

Студенческий бизнес-инкубатор наравне с городским, который расположен на ул. Петропавловской, 185, будет предоставлять имущественную и консультационную поддержку начинающим предпринимателям.

«Технологическое предпринимательство сегодня

занимает весомую часть проектов, которыми занимаются резиденты бизнес-инкубатора, поэтому его целесообразно было выделить в отдельное направление, — рассказал директор Пермского городского бизнес-инкубатора Ринат Шамсиев. — Мы хотим максимально эффективно использовать новые возможности: днём здесь будут проводиться семинары и воркшопы, а вечером будет открыт зал для проведения крупных мероприятий. В целом это будет такой же городской бизнес-инкубатор, как и тот, что мы создали два года назад по инициативе главы администрации Анатолия Маховикова. Отличается он будет своей технологической направленностью и ориентированностью на студентов».

Уже есть студенты, готовые приступить к обучению в новом бизнес-инкубаторе.

Александр Чувашов, студент:

— Мой проект — разработка платформы по созда-

Ирина Молокотина



Анатолий Маховиков проверил готовность нового бизнес-инкубатора

нию мобильных геолокационных игр. Это мобильное приложение позволит пользователям играть в различные квесты, перемещаясь физически по местности, а также они сами могут создавать свои квесты и другие люди смогут в них играть. Открытие студенческого бизнес-инкубатора для меня очень важно: здесь я могу воспользоваться всем необходимым оборудованием, получить квалифицированную консультацию, принять участие в интересных мероприятиях для студентов. Бизнес-инкубатор, безуслов-

но, нужный инструмент в развитии новых предпринимателей — здесь можно получить и опыт, и пообщаться с людьми, которые уже открыли что-то своё. Мне интересно общаться в кругу заинтересованных людей.

Открытие бизнес-инкубатора для студентов запланировано на апрель 2014 года. Сейчас в помещении проводятся последние работы: устанавливаются пожарная и охранная сигнализация, закупается мебель и необходимое оборудование.

Рузанна Даноян