

## ФИНАНСЫ

## ВОЗМОЖНОСТИ

## «С Новым счётом!», «С Новым банком!» и «С Новым статусом!»

Сбербанк России объявил о проведении сразу нескольких предновогодних акций для своих клиентов

Заместитель управляющего Пермским отделением Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России» Дмитрий Жоров уверяет, что декабрь — максимально благоприятный период для того, чтобы представителям предпринимательского сообщества вступить в сотрудничество с банком.

«Новый год — период глобальных распродаж, и финансовый сектор не является исключением. Сбербанк вывел на рынок целый пакет банковских продуктов для малого бизнеса. И это действительно новогодние предложения даже по названиям: «С Новым счётом!», «С Новым банком!», «С Новым статусом!». Общая направленность акций связана с предоставлением ряда услуг на очень привлекательных условиях», — подчёркивает топ-менеджер.

К примеру, акция «С Новым счётом!» предусматривает, что клиент при покупке тарифного плана («Базис», «Актив» или «Оптима») может бесплатно открыть счёт, подключаемый к выбранному тарифному плану, а также бесплатно подключиться к системе «Сбербанк Бизнес Онлайн».

Акция «С Новым банком!» рассчитана на представителей и малого бизнеса, которые обратились в Сбербанк за кредитом для рефинансирования задолженности в других банках. Таким клиентам также предоставляется бесплатное открытие расчётного счёта и подключение к системе «Сбербанк Бизнес Онлайн».

Акция рефинансирования была запущена Сбербанком осенью. «В ходе неё любой предприниматель, субъект малого бизнеса, имеющий кредиты в других коммерческих банках, может получить кредит в Сбербанке. При этом ему будет предоставлен льготный период по оформлению залога (отсрочка может составлять до трёх месяцев). Это очень комфортные условия с учётом того, что ставка по таким кредитам составля-

ет от 10% годовых, к этим процентам добавляются ещё и скидки», — поясняет Дмитрий Жоров.

На клиентов, оформивших кредит «Доверие», рассчитана акция «С Новым статусом!». В её рамках бизнесу предоставляются скидки на продукты и курсы портала «Деловая среда». Среди них — скидка 20% на премиум-подписку в разделе «Школа» и скидка 20% на одно из пяти приложений в разделе «Магазин» на выбор («Бухгалтерия. Контур», «Мой склад», «UMI.ru», «Мегаплан: продажи», «Business 365»).

Ещё одна акция — «Считайте до 10!» — рассчитана на пользователей высокотехнологического сервиса E-Invoicing, который связан с безбумажным документооборотом между юридическими лицами. Клиенты, которые будут эффективно работать и совершать в рамках сервиса не менее 10 транзакций в месяц, получат бесплатное абонентское обслуживание в «Сбербанке Бизнес Онлайн» на следующий календарный месяц.

**Дмитрий Жоров, заместитель управляющего «Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России»:**

— Акция началась 1 декабря, и клиенты, которые заранее на этот месяц запланировали открытие счёта в банке, были приятно удивлены новыми условиями.

Сейчас очень интересный период для того, чтобы начать кредитоваться в Сбербанке. Если у вас микробизнес, вы можете взять кредит «Доверие». Если бизнес малый и средний, то кредит на рефинансирование заёмных средств в иных банках и получить при этом дополнительные скидки. Причём это надо успеть сделать именно в декабре, чтобы весь январь и февраль можно было пользоваться сервисами на льготных условиях. Акция продлится до 28 февраля.

Думаю, что это не последнее новогоднее спецпредложение от Сбербанка.

реклама

## СБЕРЕЖЕНИЯ

## Вкладной патриотизм

Пермяки предпочли местные банки федеральным

Филипп Ардовский

Банк России опубликовал ноябрьскую отчётность финансово-кредитных организаций. Как следует из представленных в таблице данных, главной неожиданностью последних месяцев стал опережающий рост частных вкладов в небольших региональных банках по сравнению с банками федерального масштаба. Пермский край отлично иллюстрирует эту тенденцию.

Средние темпы роста вкладов населения в региональных банках в октябре оказались равны 4,5%. При этом сбережения населения в банках, входящих в российский «топ-10», за месяц увеличились на 1%. У Сбербанка рост был ещё скромнее — 0,62%. При этом Пермь вовсе не является лидером по повышению благосостояния населения. Сами банкиры утверждают, что объёмы депозитов быстрее растут в Краснодарском крае и республиках Северного Кавказа.

Объяснений феномену повышенного доверия пермяков местным банкам несколько. Во-первых, за последние четыре года ни один пермский банк не был замешан в скандалах, связанных с обманом вкладчиков и отзывом лицензии. На федеральном уровне такие эксцессы случаются — история с Мастер-банком не первая и, очевидно, не последняя.

Второй фактор — вынужденная пере-квалификация почти всех пермских банков (за исключением разве что АКБ «Пермь») в розничные. Для финансирования масштабных промышленных и

строительных проектов средств у местных финансистов явно недостаточно. Следовательно, приходится делать ставку на малый бизнес и население.

Плюс такой стратегии — увеличение числа клиентов, минусы — более высокий уровень риска невозврата кредитов и повышение расходов на операционную деятельность. Во всяком случае,

по итогам первых трёх кварталов 2013 года ни один пермский банк не показал сверхприбыли. Четыре из пяти банков отчитались о символическом «плюсе», а Экопромбанк сообщил об убытках, вызванных необходимостью увеличения обязательных резервов.

С другой стороны, сложившаяся на рынке розничных банковских услуг конъюнктура вполне благоприятна. Несмотря на высокий уровень конкуренции, в октябре банкиры смогли добиться увеличения маржи. По данным Банка России, средневзвешенная ставка по рублёвым депозитам населения на срок до 12 месяцев в октябре опустилась на 0,3% — до 6,3% годовых.

При этом средневзвешенная ставка по потребительским кредитам, выдавае-

мым на такой же срок, наоборот, выросла — с 24,4 до 24,7% годовых. Фактически это означает, что банки исходят из того, что каждый второй заёмщик окажется недобросовестным. «Честным должникам» приходится платить проценты «за себя и за того парня».

Снижение процентов по частным вкладам если кому-то и оказалось выгодно, то в первую очередь крупным корпорациям и бюджету. Муниципалитеты и крупные предприятия без проблем кредитуются на вдвое более выгодных условиях, чем обычные граждане. Процентные ставки для так называемых «первоклассных» заёмщиков демонстрируют тенденцию к снижению, в большинстве случаев не превышая 12% годовых. ■

## Счета, депозиты и прочие привлечённые средства физических лиц в банках на территории Пермского края в 2013 году

банки	на 1 января, млн руб.	на 1 октября, млн руб.	на 1 ноября, млн руб.	изменение за октябрь, %
Сбербанк России	6288049,282	6753278,321	6795479,333	+ 0,62
«Уралсиб»	154073,254	155887,259	157864,120	+ 1,27
УБРиР	66022,964	79260,828	81018,788	+ 2,22
СКБ-банк	63488,870	70041,922	71795,414	+ 2,50
«Урал ФД»	11758,239	12781,430	13155,545	+ 2,93
Экопромбанк	3041,161	3444,615	3652,684	+ 6,04
Почтобанк	525,292	814,034	849,894	+ 4,41
«Пермь»	570,836	736,101	729,884	- 0,84
Проинвестбанк	421,682	489,924	513,001	+ 4,71

По данным оборотных ведомостей по счетам бухгалтерского учёта (форма 101), опубликованных на сайте Банка России. Сумма показателей по счетам 40817, 40820, 42301-42315, 42601-42615.