

РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

На предприятиях «УРАЛХИМа» в Пермском крае подвели итоги трёх кварталов 2013 года

В филиалах «Азот» и «ПМУ» ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» подвели промежуточные итоги производственной деятельности.

За первые девять месяцев 2013 года Филиал «Азот» произвёл 1577,4 тыс. тонн товарной продукции, что на 4,9% выше, чем в аналогичном периоде 2012 года. При этом выпуск карбамида составил 388,5 тыс. тонн, что на 9% выше, чем в январе-сентябре 2012 года. Выпуск аммиачной селитры ГОСТ 2-85 увеличился на 5,1%, до 794,7 тыс. тонн.



В свою очередь, пермские «Минеральные удобрения» за первые девять месяцев 2013 года показали валовый выпуск аммиака в размере 399,4 тыс. тонн (в том числе товарного 129,7 тыс. тонн), что на 6,6% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2012 года. Выпуск карбамида за рассматриваемый период составил 462,9 тыс. тонн, что на 7,6% меньше, чем в январе-сентябре 2012 года.

Снижение объёмов производства связано с плановой остановкой пермского завода в третьем квартале 2013 года на капитальный ремонт, тогда как в 2012 году проводился только регламентный ремонт.

Мурад Чапаров, директор филиалов «Азот» и «ПМУ» ОАО «ОХК «УРАЛХИМ»:
— По итогам трёх кварталов текущего года оба предприятия холдинга «УРАЛХИМ» в Пермском крае показывают хорошие результаты выполнения производственной программы. На обеих площадках идет большая плановая работа по модернизации производственных мощностей. Успешность её реализации подтверждается исполнением бизнес-плана.

ТЕКУЩИЙ МОМЕНТ

ЗУМК планирует в декабре запустить литейное производство Юго-Камского машиностроительного завода

Как сообщил «Новому компаньону» президент группы предприятий «Западно-Уральский машиностроительный концерн» (ЗУМК) Александр Поздеев, в декабре планируется запуск литейного производства Юго-Камского машиностроительного завода. По словам руководителя, на развитие предприятия привлекаются как собственные, так и кредитные ресурсы.

Александр Поздеев, президент Группы предприятий «Западно-Уральский машиностроительные концерн»:

— 350 млн руб. собственных денег я вложил «на выкуп» предприятия, в какие-то траты, связанные с водой, электроэнергией, газом и так далее. Сейчас мы взяли кредит и вкладываем как собственные, так и кредитные деньги. Принцип ЗУМКа такой — на развитие технологий мы привлекаем банковские деньги, а на строительство — собственные средства. Сейчас мы начинаем обучать людей, возрождаем техникум Воронцова-Дашкова. На базе завода сделали классы, обучаем ребят.

По словам Александра Поздеева, в декабре планируется запустить литейный цех завода площадью 8 тыс. кв. м.

«Оборудование самое современное. Мы закупили первую партию станков Trevisan на сумму порядка 84 млн руб., но планируем вложить в оборудование гораздо больше», — рассказывает руководитель.

По словам Поздеева, первая партия станков будет производить механообработку литейных корпусов. В дальнейшем же предполагается создать замкнутый цикл производства, конечным продуктом которого будет запорная арматура. С этой целью уже начаты дальнейшие переговоры по закупке оборудования. Для соответствия европейским требованиям качества и контроля продукции планируется приобрести также рентгеновские аппараты.

Александр Поздеев:

— Традиционные потребители запорной арматуры — нефтяники и газовики. Кроме того, есть постановление правительства Узбекистана о создании арматурного завода с участием в соотношении 50 на 50 ГК «ЗУМК» с горно-металлургическим комбинатом в Навои. При этом будут выдержаны наши условия в том, что поставку литых корпусов и механообработку будет делать Юго-Камский машзавод. Таким образом, получается очень сильный тандем.

Первую плавку мы с итальянцами договорились сделать перед Новым годом. И в первом квартале 2014 года рассчитываем довести технологию до уровня производства 6 тыс. тонн литых в год.

ЛОББИЗМ

«Кама» поборется с финнами

Краснокамские бумажники планируют занять треть рынка потребления лёгкой мелованной бумаги в России уже в 2014 году

Наталья Калюжная

ОАО ЦБК «Кама» обратилось в Минэкономразвития и Минпромторг России с просьбой о возврате к 15%-му уровню пошлины на ввоз импортной лёгкой мелованной бумаги с мехволокном. В федеральных профильных министерствах лоббистам был дан утвердительный ответ. Однако официального решения на этот счёт пока не принято.

В марте Единая экономическая комиссия России приняла решение о снижении пошлины на лёгкую мелованную бумагу с 15 до 5% на срок до 19 января 2014 года. В тот момент эта мера была оправдана, так как в России не имелось действующего производства, выпускающего этот продукт, а снижение пошлины было выгодно российским издателям гляцевых журналов и каталогов, приобретающим бумагу для их производства за рубежом. Однако в мае на ЦБК «Кама» (Краснокамск) был налажен промышленный выпуск лёгкой мелованной бумаги, и случилось так, что первый российский производитель этого продукта оказался в менее выгодном положении, чем его европейские конкуренты.

В данный момент «Кама», по словам генерального директора Сергея Стародубцева, является единственным производителем лёгкой мелованной бумаги с мехволокном в России.

Юрий Чечёткин, глава Краснокамска:

— Тут дело не в интересах одного региона, а в интересах сегмента отрасли, который представлен одним предприятием. Любое правительство заинтересовано в поддержке своей промышленности. Бумагу ЦБК «Кама» производит хорошую, она не хуже, чем импортная. А ставить предприятие, которое только приступило к производству, в условия изначально худшие, чем у конкурентов, неправильно.

По инициативе ЦБК «Кама» в Минэкономразвития и Минпромторг России были направлены письма с просьбой поднять до 15% ставку таможенной пошлины на лёгкую мелованную бумагу. Одно из этих писем подписал председатель правительства Пермского края Геннадий Тушнолобов.

По словам генерального директора ОАО ЦБК «Кама» Сергея Стародубцева, поводом для активных действий со стороны руководства предприятия стала информация о том, что в государственные органы со стороны издателей-полиграфистов поступило обращение с просьбой не повышать пошлину до 15% и после января 2014 года. При этом он отмечает, что сами европейские произво-

дители защищаются, например, от Китая пошлиной в 35%, а США доводит свои пошлины до 100%. Топ-менеджер уверен, что развитие в России отечественного производства лёгкой мелованной бумаги выгодно самим полиграфистам.

Сергей Стародубцев, генеральный директор ОАО ЦБК «Кама»:

— Сейчас мелкие и средние издатели покупают финскую бумагу по «конским» ценам.

Появление камской бумаги европейского уровня — в интересах самих полиграфистов. Таким образом, решаются два вопроса — обеспечение российских издателей отечественной бумагой и получение ими бумаги по более низкой цене.

Европейские производители, стремясь сохранить объёмы сбыта, откровенно демпингуют, продавая свою продукцию в страны Африки, Ближнего Востока и Индию по крайне низким ценам. На российском же рынке, в связи с логистическими преимуществами, они держат достаточно высокие цены, получая при этом дополнительную маржу. У финских производителей есть возможность «подвинуть» цены за счёт этой маржи. Да, некоторое увеличение будет, но, по моей оценке, оно составит 3-4%. Как участники рынка финны будут вынуждены сдерживать рост цен, чтобы сохранить клиентов.

По словам Сергея Стародубцева, в данный момент стоимость лёгкой мелованной бумаги финского производства для очень крупных заказчиков, которых в России единицы, непосредственно с завода, без посредников, без учёта пошлины, НДС и таможенных сборов, составляет €650-670 за тонну. Со всеми накрутками стоимость возрастает уже до €880 за тонну.

«И это только для крупных предприятий! Для мелких и средних цена будет ещё больше, — поясняет топ-менеджер. — Наша бумага для крупных потребителей может стоить на 10% дешевле финской и на 15% и более — для мелких».

По словам Сергея Стародубцева, в 2014 году, «в первый пусковой год», предприятие надеется занять 35% рынка потребления лёгкой мелованной бумаги в России.

Окончательное решение о возврате пошлины должно быть принято, по словам топ-менеджера, не позднее ноября. ■