

## комментарий

Прежде всего, разумеется, клиент получает стандартный набор — возможность платежа через единый центр или же установки бюджетов для каждого подразделения. Но с одним существенным отличием — все эти операции производятся в реальном времени. Казначей видит, что происходит с каждым счётом именно сейчас, и может на это повлиять — выделить дополнительный лимит или же, наоборот, заблокировать платёж.

Характерная особенность — возможность работать со счетами не только в месте расположения головного офиса компании, но и со счетами, открытыми в любом из более чем 10 тыс. отделений Сбербанка по всей России. Соответственно, теперь доступен и единый остаток на счетах, и в течение дня все средства группы можно по заранее согласованному алгоритму консолидировать и перераспределить.

Теперь не нужно держать «подушку ликвидности» на каждом из счетов, а освободившиеся средства можно разместить в доходные инструменты. Повышенный процент по остаткам на счетах теперь начисляется суммарно, а проценты по овердрафту, наоборот, снижаются в зависимости от состояния счетов всей группы.

Бывает, что холдинг в целом вполне кредитоспособен, но отсутствие

**Директор казначейства ГК «Росатом» Олег Барабанов:**

— Предложенные Сбербанком единые условия обслуживания и начисление процентной ставки на остатки на счетах каждого предприятия в зависимости от величины совокупных остатков предприятий атомной отрасли повышают эффективность использования денежных средств. Техническим решением Сбербанка предоставляется информация об операциях по всем открытым в банке счетам организаций отрасли.

Сбербанк менее чем через год обеспечил реализацию централизованного интеграционного решения (host-to-host) между казначейской системой в Росатоме и отделениями банка по всей стране для выписок и рублёвых платежей. Это позволило дополнительно повысить уровень автоматизации по обработке и учёту банковских операций. Мы высоко ценим оперативность в реализации совместных решений и профессионализм наших коллег.

банковского лимита именно на нужную, конкретную компанию вдруг оказывается «палкой в колесе». Теперь каждая компания группы может использовать единый, общий лимит овердрафта. То есть не только ваши деньги, но и деньги Сбербанка окажутся вовремя и именно там, где нужно для вас.

Наконец, если у вас уже есть собственная корпоративная система и она в целом до сих пор устраивала и обеспечивала необходимый уровень контроля операций холдинга, можно использовать унифицированный шлюз, предоставляющий возможность прямой интеграции с корпора-

тивной системой для обмена платежами и выписками.

При этом продукт Сбербанка, в принципе, не дороже внедрения собственной корпоративной системы, да к тому же не требует затрат на обучение и содержание персонала на местах, поскольку всю работу делает сам банк.

**Заместитель начальника Управления транзакционного бизнеса и привлечения средств Сергей Ситдеков:**

— Мы смогли сделать «входной билет» в три-четыре раза дешевле принятых на рынке тарифов. Функционал системы настолько мощен, а преимущества её настолько очевидны, что мы видим стабильный рост интереса со стороны не только крупного и среднего, но и малого бизнеса.

Возможности системы постоянно растут, и важно, чтобы квалифицированную консультацию можно было получить на месте, а не по телефону из Москвы. В Сбербанке позаботились не только об организации централизованной службы поддержки, но и о том, чтобы специалисты по этому вопросу имелись в каждом регионе и могли подобрать продукты и схемы под нужды каждого конкретного клиента.

Следите за новыми возможностями для роста вашего бизнеса!

Сергей Дмитриев

